



ГРУППА
МОСКОВСКАЯ
БИРЖА



Департамент товарного рынка
ПАО Московская Биржа

МОСКОВСКАЯ БИРЖА **РЫНОК ЗЕРНА**

ПЛАТФОРМА БИРЖЕВОГО ТОВАРНОГО РЫНКА

Группой «Московская Биржа» запущена **новая платформа биржевого товарного рынка**, включающую:

- Новую торгово-клиринговую систему «УРОЖАЙ», рассчитанную на совершение сделок **форвард и своп** с гибкими сроками расчетов (3–90 дней).
- Услуги Оператора товарных поставок в лице Банка НКЦ, предоставляющего возможность хранения застрахованного товара на аккредитованных складах, его учёт и отражение по товарным счетам.
- Услуги экспедитора – логистический сервис по доставке товара покупателю (реализован на Рынке зерна).



**ТОВАРНЫЙ
РЫНОК**

ГРУППА МОСКОВСКАЯ БИРЖА



**РЫНОК
ЗЕРНА**

2015–2016



**РЫНОК
САХАРА**

**Полный функционал
с 6 марта 2017 года**



ГРУППА
МОСКОВСКАЯ
БИРЖА

ПРИНЦИПЫ ОРГАНИЗАЦИИ РЫНКА ЗЕРНА



ПРОИЗВОДНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ

ФОРВАРД

- Основной поставочный ПФИ, который заключается на срок от 3 до 90 дней.
- В дату исполнения, продавец обязан передать покупателю товар в объеме, указанном в сделке, а покупатель обязан уплатить продавцу сумму в размере, указанном в форвардном договоре, включая НДС.
- Поставка осуществляется по торговому товарному счету на элеваторе/складе.
На Рынке зерна возможна доставка до станции покупателя (условия заявки).

ДОГОВОР СВОП

- Своп сделки могут быть использованы для фондирования – привлечения денежных средств в рублях под обеспечение товаром на товарном счете.
- Первая часть сделки своп – купля-продажа товара в день заключения с НДС.
- Вторая часть сделки своп – обратный выкуп товара по той же цене (с НДС, счет-фактура) через определенное заранее количество дней (от 3 до 90), а также уплату своп-разницы (не включает НДС), исходя из процентной ставки и срока сделки.

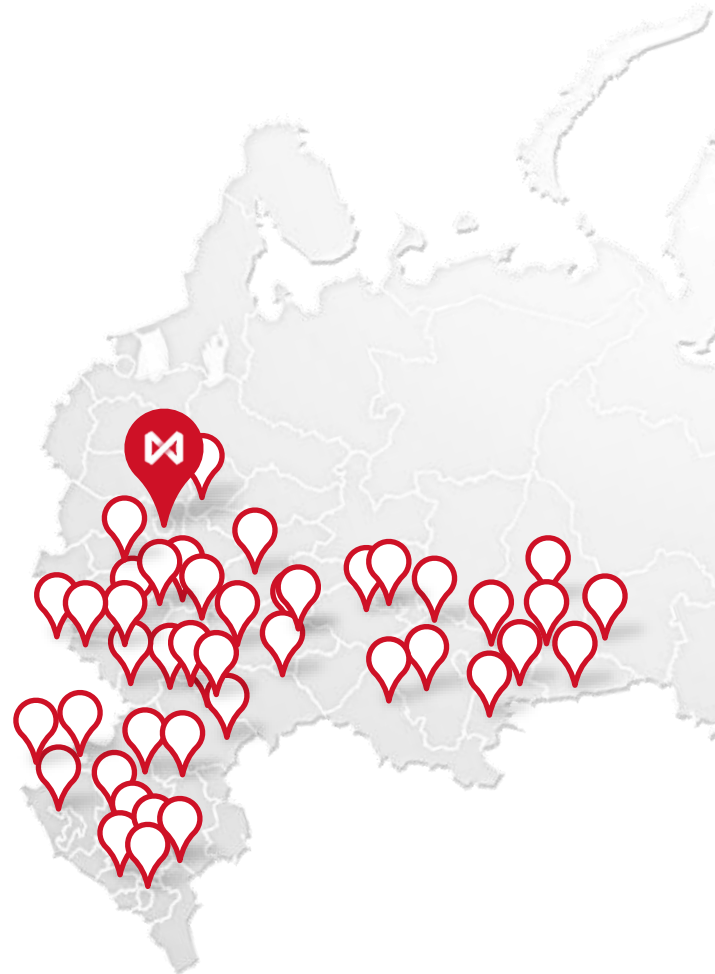
По согласованию с участниками рынка, Московская Биржа реализовала концепцию «комбинированных заявок», удовлетворяющих следующим условиям:

- расчеты по приобретению Базисного актива в день заключения сделки;
- соответствие законодательным и нормативным актам РФ для производных финансовых инструментов.



АККРЕДИТАЦИЯ ЭЛЕВАТОРОВ. ОПЫТ БИРЖИ

- Базисным активом является зерно, хранящееся на элеваторе и зачисленное на торговый товарный счет.
- Базисом поставки по договорам является элеватор.
- Хранение зерна, зачисленного на торговый товарный счет.
- Отгрузка зерна в вагоны, отправление грузов по ж/д (самостоятельно или силами партнеров) – сделки с доставкой.
- Наличие аккредитованного элеватора является условием доступности биржевых торгов для участия представителей региона.
- Аккредитованный элеватор (де-факто) является распространителем услуг биржевой торговли в своей местности.



ТОВАРНЫЕ СЧЕТА И ДОСТАВКА ЗЕРНА

Поставка на элеватор и зачисление на товарный счет осуществляется участником / клиентом участника



ЭЛЕВАТОР

- Соответствуют требованиям ОТП
- Аккредитованы ОТП
- Принимают, хранят и выдают зерно по договору с ОТП

ОПЕРАТОР ТОВАРНЫХ ПОСТАВОК (Банк НКЦ)

- Ведет товарные счета участников / номинальные товарные счета клиентов участников на основании договора хранения.
- Хранит зерно на аккредитованных элеваторах.
- Проводит операции по товарным счетам по результатам торгов с последующей отгрузкой покупателю (если это предусмотрено условиями сделки).



СТРАХОВАНИЕ ЗЕРНА ВО ВРЕМЯ ХРАНЕНИЯ НА ЭЛЕВАТОРЕ И В ПУТИ ПО Ж/Д

Списание с товарного счета, доставка покупателю



СЮРВЕЙЕР – КОНТРОЛЬ
КАЧЕСТВА ЗЕРНА ПРИ
ОТГРУЗКЕ

ЭКСПЕДИТОР (НЛК)

- Организует доставку до станции, выбранной покупателем по договору с участником.
- Самостоятельно взаимодействует с организациями транспортной инфраструктуры.



ФОРВАРДЫ: ТОРГОВЛЯ С ДИФФЕРЕНЦИАЛАМИ

Пшеница, 4 класс		
Купить	Цена	Продать
1 020	9 800	
	10 200	680
	10 300	1 360

Пшеница, 4 класс		
Купить	Цена	Продать
2 040	7 300	
1 020	7 600	
	8 000	680
	8 100	1 360

Москва-Товарная – стакан Покупателя + 2 200 руб.

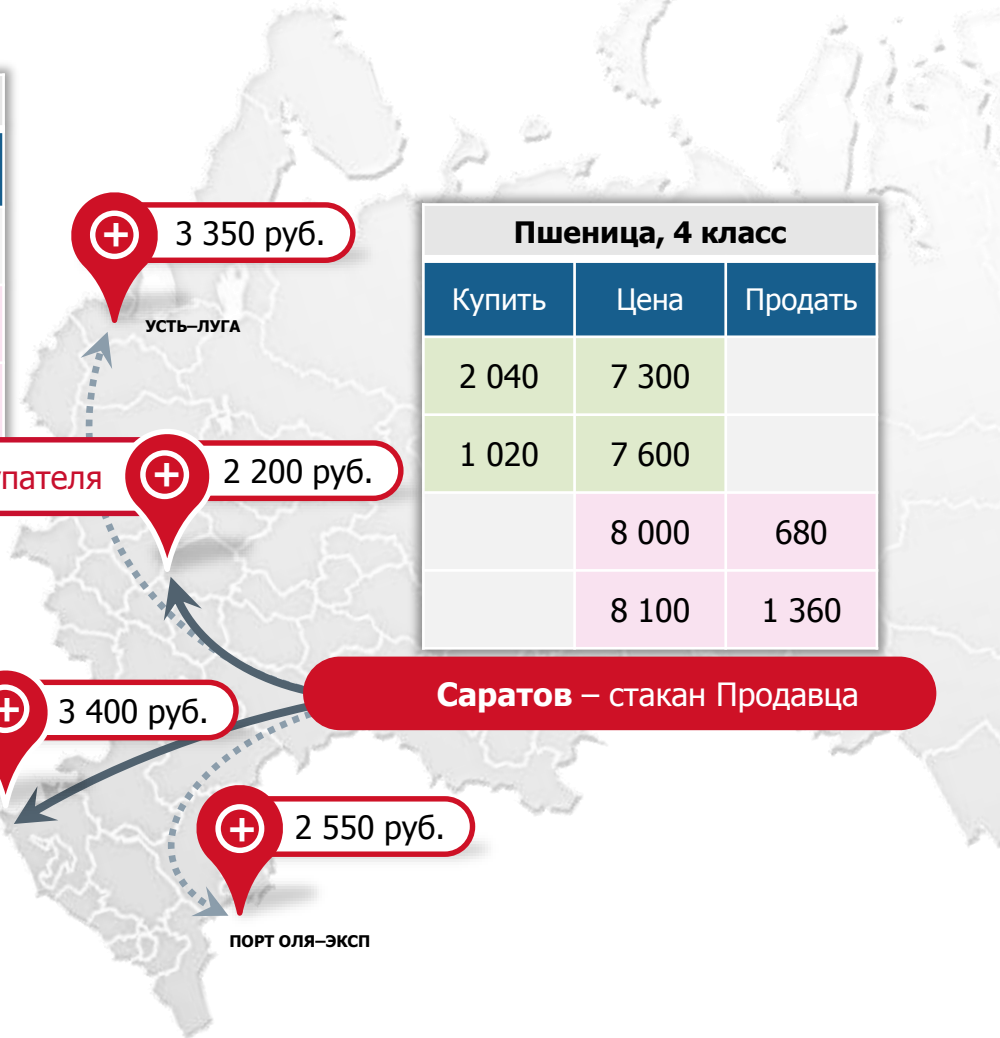
Новороссийск – стакан Покупателя + 3 400 руб.

Саратов – стакан Продавца

Пшеница, 4 класс		
Купить	Цена	Продать
2 040	10 700	
	11 400	680
	11 500	1 360

+ 3 350 руб.

+ 2 550 руб.



СВОП. КОМУ И ЗАЧЕМ ЭТО НАДО?



Производные финансовые инструменты – сделки своп, предусматривающие обмена товара на деньги на определенный срок и под определенный процент – созданы Группой «Московская Биржа» в качестве прогрессивной **альтернативы кредитованию под залог зерна.**



Продавец свопа

(привлечение
денежных средств
под обеспечение
зерном)

- Возможность рефинансирования (ролловер) без необходимости перечисления денежных средств в дату исполнения
- Возможность привлекать либо размещать временно свободные денежные средства
- Процентные ставки, приближенные к ставкам межбанковского рынка (выгодно и привлекать и размещать)
- Отсутствие рисков неисполнения обязательств контрагентом
- Гибкие сроки привлечения/размещения – от 3 до 90 дней
- Возможность конструирования сложных финансовых продуктов



Покупатель свопа

(размещение
денежных средств
под обеспечение
зерном)



СВОП – ОБЩИЕ ПРИНЦИПЫ

- Сделки своп совершаются с участием центрального контрагента – продавец и покупатель свопа не несут рисков неисполнения условий сделки.
- Поставка зерна происходит по торговым товарным счетам (ТТС) участников сделки своп.
- Стоимость зерна по сделке своп определяется исходя из Расчетной цены зерна
- Покупатель свопа не может продать или забрать полученное по сделке своп зерно, однако может использовать его для новой сделки своп, срок исполнения второй части которой должен наступить раньше или в срок исполнения второй части первоначальной сделки своп.
- **Общая ставка по сделке своп включает рыночную ставку за привлечение рублей, а также ставку за хранение (может превышать 10% годовых и зависит от тарифа элеватора), так как покупатель свопа платит за его хранение до исполнения второй части сделки своп (списание зерна с ТТС).**

12-13%
Годовых

На первоначальном этапе процентная ставка за привлечение рублей составила 13% годовых, что явилось равновесной ставкой, устраивающей поставщиков и потребителей денежных средств



ОРГАНИЗОВАННЫЙ ТОВАРНЫЙ РЫНОК АО НТБ ДОСТУП К ТОРГАМ И ФУНКЦИИ БРОКЕРОВ

Прямой допуск к совершению сделок со всеми видами биржевых товаров, допущенных к торгам (зерно, сахар), предоставляется профучастникам рынка ценных бумаг (брокерам) или юридическим лицам, плательщикам НДС, с величиной собственных средств не менее 1 млрд. руб.

Для остальных категорий участников предусмотрен **доступ через брокеров**, которые:

- предоставляют допуск к торгам;
- проводят обучение и консультирование клиентов по вопросам, связанным с биржевой торговлей;
- оказывают дополнительные услуги, в т.ч. доступ к другим рынкам Московской Биржи.



ОРГАНИЗОВАННЫЙ ТОВАРНЫЙ РЫНОК АО НТБ

ТАРИФЫ НА РЫНКЕ ЗЕРНА

Наименование услуги	Тариф, оборотная часть, НДС не облагается (базисный актив – зерно)	
	форвард	своп
Комиссионное вознаграждение за клиринговое обслуживание Банка НКЦ (АО)	0,125% от стоимости Товара	0,00025% в день от стоимости Товара (за каждые сутки)
Комиссионное вознаграждение за услуги по проведению организованных торгов АО НТБ	0,125% от стоимости Товара	0,00025% в день от стоимости Товара (за каждые сутки)



Размеры тарифов за хранение товара, переводы по товарным счетам зависят от размеров тарифов каждого из аккредитованных складов

НАШИ БРОКЕРЫ:



русский товарный
брокер

Финансовое Ателье



УНИВЕР
Капитал



invest
Global Financial Solutions



Финам



РосЕвроБанк



ГРУППА
МОСКОВСКАЯ
БИРЖА

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ

Акционерное общество «Национальная товарная биржа»

125009, Москва, Средний Кисловский пер., дом 1/13, строение 4, офис 516

Телефон: +7 (495) 705-96-76

Эл. почта: namex@namex.org

Вебсайт: www.namex.org



ГРУППА
МОСКОВСКАЯ
БИРЖА

РАСКРЫТИЕ ИНФОРМАЦИИ

Настоящая презентация была подготовлена и выпущена Публичным акционерным обществом «Московская Биржа ММВБ-РТС» и/или компаниями, входящими в Группу «Московская Биржа» (далее – «Компания»). Если нет какой-либо оговорки об ином, то Компания считается источником всей информации, изложенной в настоящем документе. Данная информация предоставляется по состоянию на дату настоящего документа и может быть изменена без какого-либо уведомления.

Данный документ не является, не формирует и не должен рассматриваться в качестве предложения или же приглашения для продажи или участия в подписке, или же, как побуждение к приобретению или же к подписке на какие-либо ценные бумаги и иные активы, а также этот документ или его часть или же факт его распространения не являются основанием и на них нельзя полагаться в связи с каким-либо предложением, договором, обязательством или же инвестиционным решением, связанными с ним, равно как и он не является рекомендацией относительно ценных бумаг компании или иных активов.

Изложенная в данном документе информация не являлась предметом независимой проверки. В нем также не содержится каких-либо заверений или гарантий, сформулированных или подразумеваемых и никто не должен полагаться на достоверность, точность и полноту информации или мнения, изложенного здесь. Никто из Компании или каких-либо ее дочерних обществ или аффилированных лиц или их директоров, сотрудников или работников, консультантов или их представителей не принимает какой-либо ответственности (независимо от того, возникла ли она в результате халатности или чего-то другого), прямо или косвенно связанной с использованием этого документа или иным образом возникшей из него.

Данная презентация содержит прогнозные заявления. Все включенные в настоящую презентацию заявления, за исключением заявлений об исторических фактах, включая, но, не ограничиваясь, заявлениями, относящимися к нашему финансовому положению, бизнес-стратегии, планам менеджмента и целям по будущим операциям являются прогнозными заявлениями. Эти прогнозные заявления включают в себя известные и неизвестные риски, факторы неопределенности и иные факторы, которые могут стать причиной того, что наши нынешние показатели, достижения, свершения или же производственные показатели, будут существенно отличаться от тех, которые сформулированы или подразумеваются под этими прогнозными заявлениями. Данные прогнозные заявления основаны на многочисленных презумпциях относительно нашей нынешней и будущей бизнес-стратегии и среды, в которой мы ожидаем осуществлять свою деятельность в будущем. Важнейшими факторами, которые могут повлиять на наши нынешние показатели, достижения, свершения или же производственные показатели, которые могут существенно отличаться от тех, которые сформулированы или подразумеваются этими прогнозными заявлениями являются, помимо иных факторов, следующие:

- восприятие рыночных услуг, предоставляемых Компанией и ее дочерними обществами;
- волатильность (а) Российской экономики и рынка ценных бумаг и иных активов, и (б) секторов с высоким уровнем конкуренции, в которых Компания и ее дочерние общества осуществляют свою деятельность;
- изменения в (а) отечественном и международном законодательстве и налоговом регулировании и (б) государственных программах, относящихся к финансовым рынкам и рынкам ценных бумаг;
- ростом уровня конкуренции со стороны новых игроков на рынке России;
- способность успевать за быстрыми изменениями в научно-технической среде, включая способность использовать расширенные функциональные возможности, которые популярны среди клиентов Компании и ее дочерних обществ;
- способность сохранять преемственность процесса внедрения новых конкурентных продуктов и услуг, равно как и поддержка конкурентоспособности;
- способность привлекать новых клиентов на отечественный рынок и в зарубежных юрисдикциях;
- способность увеличивать предложение продукции в зарубежных юрисдикциях.

Прогнозные заявления делаются только на дату настоящей презентации, и мы точно отрицаем наличие любых обязательств по обновлению или пересмотру прогнозных заявлений в настоящей презентации в связи с изменениями наших ожиданий, или перемен в условиях или обстоятельствах, на которых основаны эти прогнозные заявления.

