РЫНОК ИННОВАЦИЙ И ИНВЕСТИЦИЙ

РИИ Рынок инноваций и инвестиций

ММВБ MICEX

RTS БИРЖА

ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ ОБЗОР

ЯНВАРЬ 2012

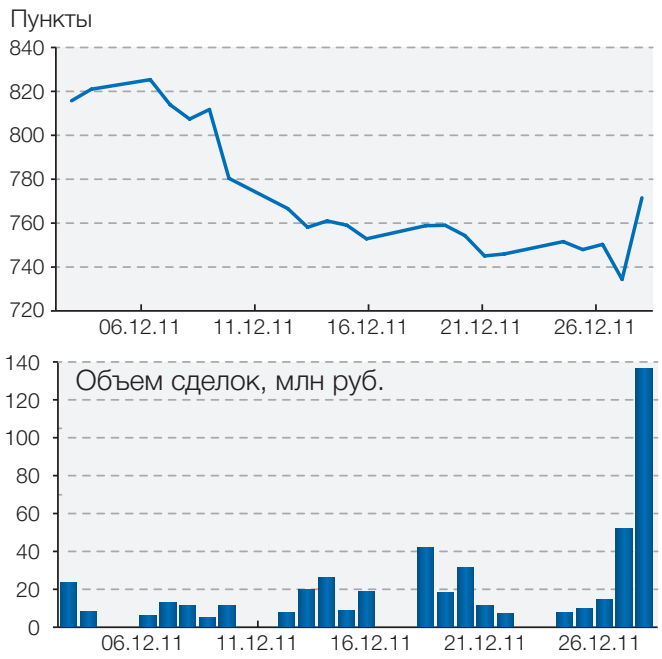
СОБЫТИЯ РИИ ММВБ-РТС

- **1 декабря** Представители РИИ ММВБ приняли участие в мероприятии «Биржа контактов», организованном Правительством Пензенской области совместно с проектным офисом ОАО «РОСНАНО».
- **8 декабря** акции ОАО Наука-Связь допущены к торгам в секторе Рынка инноваций и инвестиций.
- **12 декабря** акции ОАО НПО «Наука» допущены к торгам в секторе Рынка инноваций и инвестиций.
- **13 декабря** прошел круглый стол «Рынок Инноваций и Инвестиций ММВБ глазами инвестсообщества».
- **15 декабря** Вице-президент ЗАО ММВБ Г. Марголит выступил на V-й Московской Венчурной Ярмарке в секции «Роль крупных корпораций и государственных структур в инновационном развитии страны».
- **19 декабря** состоялось объединение двух крупнейших российских бирж ММВБ и РТС.
- **26 декабря** состоялось заседание Комитета по развитию Рынка Инноваций и Инвестиций.

НОВОСТИ ЭМИТЕНТОВ

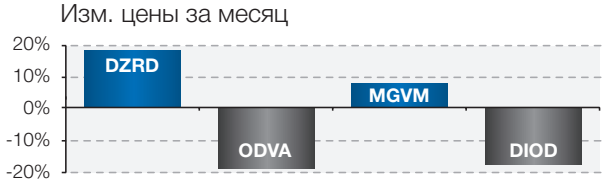
- **29 ноября** «Армада» опубликовала итоги за 9 месяцев 2011 года.
- **1 декабря** компания «Русские навигационные технологии» выпускает новую линейку бортового оборудования для системы «Автотрекер».
- **7 декабря** ИСКЧ получил регистрационное удостоверение на Неоваскулген® — российский инновационный препарат для лечения ишемии нижних конечностей.
- **15 декабря** ОАО Плазмек и SBI Produktion techn. Anlagen GmbH подписали соглашение о сотрудничестве.
- **21 декабря** Телеканал О2ТВ подписал договор с ОАО «НКС» о включении в сеть кабельного телевидения Москвы.
- **23 декабря** «Ситроникс» начала поставки бесконтактных билетов на крупнейший объект Олимпиады 2014 года в Сочи — горнолыжный курорт «Роза Хутор».
- **26 декабря** ОАО «ДИОД»: выручка от реализации препарата «Орвирем» увеличилась в 2011 году более чем на 46%.

ИНДЕКС ММВБ ИННОВАЦИИ MICEXINNOV



Значение на 30.12.2011 (пункты)	Объем, млн руб.	Изменение индекса ММВБ Инновации	
		с начала месяца	с начала года
792,35	16,2	1,53%	-26%

ЛИДЕРЫ РОСТА/ПАДЕНИЯ



ИТОГИ ТОРГОВ (ДЕКАБРЬ)

Тикер	Цена, руб.	Объем, млн. руб.	Изм. цены за месяц, %
ARMD	320	222	3,1%
ODVA	2	189,33	-17,9%
NEKK	6	1,67	-5,9%
ISKJ	9,94	10,37	-11,8%
DIOD	16,50	3,93	-17,5%
RNAV	48,53	7,59	1,0%
LIFE	20,24	18,31	-8,1%
DZRD	1077	0,91	19,7%
UTII	160	1,45	-4,4%
PLSM	7,38	26,97	4,0%
SITR	0,29	3,95	-12,1%
MGVM	16,05	2,46	6,4%
NSVZ	600	11,75	-
NAUK	-	-	-

СОБЫТИЯ РИИ ММВБ

1 декабря Представители РИИ ММВБ приняли участие в мероприятии «Биржа контактов», организованном Правительством Пензенской области совместно с проектным офисом ОАО «РОСНАНО».

На базе Молодежного бизнес-инкубатора была проведена «Биржа контактов». Совместный проект Правительства Пензенской области и государственной корпорации «РОСНАНО» реализован в целях укрепления экономического и инновационного потенциала региона, создания условий для развития высокотехнологичных, инновационных производств. В рамках «Биржи контактов и кооперации» были проведены деловые переговоры представителей федеральных институтов развития и фондов с руководителями малых инновационных компаний, крупных и средних предприятий, вузов и научно–исследовательских институтов Пензенской области по вопросу привлечения финансирования для коммерциализации проектов.

8 декабря акции ОАО Наука-Связь допущены к торгам в секторе Рынка инноваций и инвестиций.

13 декабря 2011 года на Фондовой бирже ММВБ в Секторе Рынка инноваций и инвестиций начались торги акциями Компании ОАО «Наука-Связь».

Листинговым агентом по выводу на биржу и организации допуска к обращению обыкновенных акций «Наука-Связь» выступила компания «Русские фонды».

ОАО «Наука-Связь» является вертикально интегрированным холдингом, который объединяет нескольких универсальных операторов телекоммуникационных услуг для бизнеса. Крупнейшая операторская компания холдинга — ООО «Наука-Связь» — с 1999 года работает в Москве и Московской области, Санкт-Петербурге, Белгороде, Твери, Обнинске, Туле, Ростове-на-Дону и ряде других областей центральной России.

12 декабря акции ОАО НПО «Наука» допущены к торгам в секторе Рынка инноваций и инвестиций.

15 декабря 2011 года на Фондовой бирже ММВБ начались торги акциями Компании ОАО НПО «Наука». На Фондовой бирже ММВБ в Секторе Рынка инноваций и инвестиций начались торги акциями Компании ОАО НПО «Наука».

Листинговым агентом по выводу обыкновенных акций эмитента выступила компания «АЛОР ИНВЕСТ». ОАО НПО «Наука» стало десятым эмитентом, допущенным к торгам в Секторе «Рынок Инноваций и Инвестиций» в 2011 году.

13 декабря прошел круглый стол «Рынок Инноваций и Инвестиций ММВБ глазами инвестсообщества».

На заседании Круглого стола представители Рынка инноваций и инвестиций ММВБ-РТС и ЗАО «Интерфакса Бизнес Сервис» подвели итоги совместного исследования «РИИ глазами инвестиционного сообщества». В работе над исследованием приняли участие аналитики sell-side, инвесторы управляющих компаний и инвестиционных банков, частные инвесторы, а также блогеры. В основу исследования был положен проведенный ЗАО «Интерфакс Бизнес Сервис» в сентябре-октябре 2011 года опрос представите-

лей российского инвестиционного сообщества на предмет выяснения оценки инновационной отрасли России и текущего позиционирования Рынка инноваций и инвестиций ММВБ. Респондентам было предложено ответить на ряд вопросов, касающихся их отношения к инновациям в России, а также степени осведомленности о деятельности фондовой площадки «Рынок инноваций и инвестиций ММВБ» и эмитентах, представленных на ней.

Вице-президент ММВБ Геннадий Марголит высоко оценил проведенную работу и сообщил, что результаты данного исследования лягут в основу стратегии развития и продвижения биржевой площадки для компаний малой и средней капитализации РИИ ММВБ в 2012 году.
Генеральный директор компании ЗАО «Интерфакс Бизнес Сервис» Станислав Мартюшев отметил проявленный в ходе опроса большой интерес инвесторов и специалистов фондового рынка к заявленной теме и выразил уверенность, что полученные выводы помогут бирже привлекать на площадку РИИ как эмитентов, так и инвесторов, совершенствовать коммуникационную стратегию.

15 декабря Вице-президент ЗАО ММВБ Г. Марголит выступил на V-м Юбилейном Московском Венчурном Форуме в секции «Роль крупных корпораций и государственных структур в инновационном развитии страны».

В московском центре «Digital October» состоялся V-й Юбилейный Московский Венчурный Форум. Организаторами Форума являются Департамент науки, промышленной политики и предпринимательства города Москвы и Фонд содействия развитию венчурных инвестиций в малые предприятия в научно-технической сфере города Москвы. Впервые в рамках Форума был проведен круглый стол «Роль крупных корпораций и государственных структур в инновационном развитии страны», к участию в котором привлечены первые лица госкорпораций и крупных компаний.

19 декабря состоялось объединение двух крупнейших российских бирж ММВБ и РТС.

С ударом колокола начались торги на бирже ММВБ-РТС. В этот день состоялось объединение двух крупнейших российских бирж ММВБ и РТС. Создана единая российская биржа, имеющая все предпосылки для того, чтобы стать одной из лидирующих площадок в мире по торговле всеми видами активов.

26 декабря состоялось заседание Комитета по развитию Рынка Инноваций и Инвестиций.

На Заседании Комитета по развитию Рынка Инноваций и Инвестиций были подведены итоги работы Сектора РИИ за 2011 год.

НОВОСТИ ЭМИТЕНТОВ

АРМАДА

Капитализация (MC)	4490 млн руб.
P/E	11,91
EV/S	1,08
EV/EBITDA	9,67

«Армада» опубликовала итоги за 9 месяцев 2011 года.

- Выручка за 9 месяцев 2011 года составила 2039 млн руб. (рост на 13% к аналогичному периоду 2010 года)
- По итогам 2011 года ожидается органический рост выручки на 25–30%
- Рентабельность по показателю EBITDA в 2011 г. ожидается в диапазоне 11–12%
- Группа компаний «Армада» не имеет долгосрочного долга
- «Армада» обладает достаточными ресурсами и «целями» для новых приобретений

Группа компаний ОАО «Армада» опубликовала предварительные финансовые результаты за период с 1 января по 30 сентября 2011 года.

«Мы подтверждаем прогноз на 2011 год по росту выручки на 25–30% с сохранением рентабельности на высоком уровне 2010 года — благодаря оптимальному управлению затратами и отсутствию долговой нагрузки. В 2012 году «Армада» ориентируется на аналогичные 2011 году темпы роста и показатели рентабельности.

Важно отметить, что «Армада» сохранила существенную часть средств, привлеченных в ходе дополнительной эмиссии, и в сочетании с портфелем потенциальных сделок M&A это дает нам сегодня возможность выбирать оптимальный момент для новых приобретений», — сказал председатель совета директоров ОАО «Армада» Алексей Кузовкин.

Выручка группы компаний «Армада», консолидированная по стандартам МСФО за 9 месяцев 2011 года составила 2039 млн рублей. Выручка за аналогичный период 2010 года составила 1802 млн рублей. Бизнес «Армады» имеет ярко выраженную сезонность: выручка в 4-м квартале 2008–2010 гг. составляла 58%, 54% и 51% от выручки за год, соответственно.

Компания подтверждает прогноз по итогам 2011 года: органический рост консолидированной выручки группы ожидается в диапазоне 25–30% по сравнению с результатами 2010 года (с 3656 млн руб. до 4570–4750 млн руб.), а отношение показателя EBITDA к выручке в 2011 году ожидается в диапазоне 11–12%.

С полной версией пресс-релиза можно ознакомиться на сайте: www.armd.ru/?id=rsswb.

«Армада» воспользуется пониженной налоговой ставкой.

В следующем году все компании, входящие в группу «Армада», смогут воспользоваться пониженной ставкой тарифа страховых взносов.

Компании-разработчики программного обеспечения, входящие в группу «Армада», смогут воспользоваться льготной ставкой тарифа страховых взносов — 14% от фонда оплаты труда. Льгота предоставляется в рамках государственной программы поддержки ИТ-отрасли на 2011–2017 гг.

Другие компании группы смогут в 2012–2013 гг. воспользоваться снижением ставки тарифа страховых взносов с 34% до 30% от фонда оплаты труда в рамках нового федерального закона 379-ФЗ от 3 декабря 2011 г. «О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ по вопросам установления тарифов страховых взносов в государственные внебюджетные фонды».

«Снижение налоговой нагрузки станет дополнительным фактором для обеспечения высокой рентабельности бизнеса «Армады», что, безусловно, важно для акционеров компании» — сказал Алексей Кузовкин, председатель совета директоров ОАО «Армада».

С полной версией пресс-релиза можно ознакомиться на сайте: www.armd.ru/?id=hK3A2.

O2TB

Капитализация (MC)	279 млн руб.
P/E	–
EV/S	1,22
EV/EBITDA	6,83

Телеканал O2TB подписал договор с ОАО «НКС» о включении в сеть кабельного телевидения Москвы.

Дочернее общество ОАО «O2TB», Телеканал O2TB, подписало договор с владельцем сети кабельного ТВ г. Москвы, ОАО «Национальные кабельные сети» (НКС) о предоставлении телеканалу доступа к сети. Таким образом, после подключения, Телеканал O2TB может стать доступным 3 миллионам телезрителей Москвы, и его технический охват (абонентская база) может вырасти почти вдвое. Это позволит телеканалу уже в 2012 году подписать договор с одним из крупнейших российских медиа-селлеров о продаже эфирного времени. Соответственно, доходы телеканала в 2012 году могут существенно возрасти. По итогам 2011 года консолидированная выручка ОАО «O2TB» может составить 184 млн руб., в том числе свыше 95% выручки составят доходы телеканала.

ОАО «O2TB» 14 декабря опубликовало консолидированную финансовую отчетность по МСФО за 3 квартал и 9 месяцев 2011 года.

Консолидированная выручка Компании за 9 месяцев текущего года выросла втрое к аналогичному периоду 2010 года и достигла 104 млн руб.

Консолидированный показатель OIBDA у ОАО «O2TB» по МСФО в отчетном периоде вырос в 57 раз к аналогичному периоду 2010 года до 23,6 млн руб. Консолидированная нераспределенная прибыль по МСФО за 9 месяцев составила 1,09 млн руб. Рост финансовых результатов связан с увеличением рекламных и других доходов от профильной деятельности Компании.

Внеочередное общее собрание акционеров ОАО «O2TB» одобрило дополнительную эмиссию акций

26 декабря состоялось внеочередное общее собрание акционеров ОАО «O2TB». В повестке дня были вопросы об изменениях в Уставе Общества, об увеличении уставного капитала Общества путем размещения дополнительных обыкновенных именных акций, а также об одобрении сделки с заинтересованностью. Все вопросы повестки дня были одобрены подавляющим большинством голосов. Таким образом, акционеры одобрили проведение дополнительной эмиссии акций Общества путем размещения 560 миллионов обыкновенных именных акций. Цена размещения составит 5,6 рублей за 1 акцию. Акции будут размещены по закрытой подписке в пользу трех иностранных институциональных инвесторов. Общество планирует привлечь от дополнительной эмиссии свыше 3 млрд рублей. Все средства от дополнительной эмиссии акций Общество выдаст дочерней компании, Телеканалу O2TB, в виде займа. Телеканал направит полученные средства на оплату подключения к кабельной сети г. Москвы и финансирование приобретений новых медиа-активов. В результате таких приобретений Группа O2TB будет преобразована в медиа-холдинг.

Руководство ОАО «O2TB» провело встречу с миноритарными акционерами.

Председатель Совета директоров ОАО «O2TB» Александр Морозов и Генеральный директор ОАО «O2TB» Владимир Панцерный провели встречу с миноритарными акционерами в отеле «Националь». Встреча должна была пройти в рамках внеочередного общего собрания акционеров, назначенного на 13 декабря, однако, собрание не состоялось из-за отсутствия кворума. Руководители ОАО «O2TB» ответили на вопросы о планах приобретения Компанией новых активов и проекте создания медиа-холдинга, прогнозах финансовых результатов на 2011 год, планах по проведению добровольного приобретения Компанией собственных акций у акционеров. Отвечая на вопросы акционеров о возможности добровольного приобретения акций, г-н Морозов и г-н Панцерный сообщили, что такая возможность рассматривается Компанией, и в 2012 году эта идея может реализоваться.

ИСКЧ

Капитализация (MC)	746 млн руб.
P/E	42,70
EV/S	3,67
EV/EBITDA	30,74

ИСКЧ получил регистрационное удостоверение на Неоваскулген® – российский инновационный препарат для лечения ишемии нижних конечностей.

Регистрационное удостоверение на Неоваскулген® – первый российский геннотерапевтический препарат для лечения ишемии нижних конечностей атеросклеротического генеза – получено ИСКЧ 7 декабря 2011 г. Решение о включении Неоваскулгена® в государственный реестр лекарственных средств для медицинского применения

было принято Министерством здравоохранения и социального развития (МЗСР) РФ 28 сентября 2011 г. на основании выводов о его эффективности и безопасности по результатам проведенных ИСКЧ доклинических и клинических исследований.

Начало продаж Неоваскулгена® запланировано Компанией на 2 квартал 2012 года после завершения процесса сертификации партий препарата. В течение 2012 года ИСКЧ планирует оформить вхождение препарата в федеральные и региональные программы финансирования лекарственной помощи населению. После успешного осуществления программы продвижения, доходы от реализации Неоваскулгена® должны занять значительное место в структуре выручки Компании.

Производство Неоваскулгена® Компания ведёт на базе Гематологического научного центра (ФГБУ ГНЦ) МЗСР РФ. ИСКЧ намерен увеличивать объем выпуска препарата, размещая заказы на производство на других контрактных площадках. Запланированный объем выпуска – до 40 тыс. упаковок в год.

Генеральный директор ОАО «ИСКЧ» Артур Исаев комментирует: «Регистрация Неоваскулгена® является событием особой значимости не только для нашей Компании, но и для всей отрасли биотехнологий в России и за её пределами. Неоваскулген® открывает перспективу появления линейки геннотерапевтических препаратов для лечения целого ряда заболеваний. Хочу также отметить, что, зарегистрировав Неоваскулген®, мы осуществили важный пункт инвестиционной программы, запланированной в ходе IPO. После его запуска ИСКЧ станет первой в Европе компанией, коммерциализировавшей геннотерапевтический препарат, и продолжит работу, поддерживая статус лидера в области продвижения генной терапии на фармацевтическом рынке. У Неоваскулгена® большой потенциал. В самом принципе действия препарата (стимуляция ангиогенеза) заложена возможность лечения ишемических состояний различной локализации. В наших планах – вывод Неоваскулгена® на рынки СНГ, а также разработка его нового поколения и модифицированных версий».

Заболевание, для лечения которого предназначен Неоваскулген® – хроническая ишемия нижних конечностей (ХИНК), включая критическую (КИНК) – обусловлено клиническими проявлениями атеросклероза (облитерирование сосудов и уменьшение их проходимости). По данным ИСКЧ, число пациентов, которым ставится диагноз «КИНК», в России составляет до 144 тыс. человек ежегодно, и у 30–40 тысяч из них проводится ампутация. Число пациентов с диагнозом «ХИНК» составляет порядка 1,5 млн. человек. Существующие на сегодня препараты консервативной терапии требуют длительных курсов лечения и не обеспечивают стабилизации течения ХИНК.

Неоваскулген® представляет собой кольцевую плазмиду, несущую человеческий ген VEGF-165, кодирующий синтез фактора роста эндотелия сосудов (VEGF – Vascular Endothelial Growth Factor). Стимулируя рост коллатеральных сосудов, Неоваскулген® призван оказать длительный лечебный эффект и улучшить качество жизни пациентов. Нуждающимся в лечении ХИНК он может помочь увеличить дистанцию безболевой ходьбы, а пациентам с КИНК – избежать ампутации.

С полной версией пресс-релиза можно ознакомиться на сайте http://hsci.ru/news/press-relizy/iskch-poluchil-registratsionnoe-udostoverenie-na-neovaskulgen.

ИСКЧ провел симпозиум, посвященный терапевтическому ангиогенезу.

С 27 по 30 ноября 2011 года в НЦССХ им. А. Н. Бакулева РАМН проходил 17 Всероссийский съезд сердечно-сосудистых хирургов России, в рамках которого был проведен сателлитный симпозиум «Терапевтический ангиогенез: мировой и российский опыт лечения ишемии нижних конечностей. Эффект геннотерапевтического препарата на основе гена VEGF», организатором которого выступил Институт Стволовых Клеток Человека (ИСКЧ).

Во втором квартале 2011 года ИСКЧ завершил 2б-3 фазу клинических исследований Неоваскулгена® – первого российского геннотерапевтического препарата для лечения ишемии нижних конечностей, и в июле представил итоговые отчеты на утверждение в Минздравсоцразвития РФ с целью получения регистрационного удостоверения, что произошло в декабре текущего года.

С полной версией пресс-релиза можно ознакомиться на сайте http://hsci.ru/news/iskch-provel-simpozium-posviashchennyi-terapevticheskomu-angiogenezu.

ДИОД

Капитализация (MC)	1501 млн руб.
P/E	9,23
EV/S	1,93
EV/EBITDA	8,31

ОАО «ДИОД»: выручка от реализации препарата «Орвирем» увеличилась в 2011 году более чем на 46%.

Фармацевтическая компания ЗАО «Корпорация ОЛИФЕН», являющаяся 100% дочерней компанией ОАО «ДИОД», значительно увеличила объемы продаж в 2011 году по ключевому бренду — детскому противовирусному препарату «Орвирем» для лечения и профилактики гриппа и ОРВИ для детей от 1-го года.

Согласно неаудированным данным компании, по состоянию на 26 декабря 2011 года, консолидированная выручка от продаж препарата Орвирем увеличилась на 46,5% по сравнению с 2010 годом и составила 83 млн руб. Генеральный директор ОАО «ДИОД» Владимир Тихонов отмечает, что динамичное развитие фармацевтического сегмента бизнеса компании происходит в соответствии с планами по диверсификации деятельности холдинга.

Топ-менеджмент ОАО «ДИОД» принял участие в Международном Форуме «Life Sciences Invest».

Финансовый директор управления активами ОАО «ДИОД» Дмитрий Соломенников и Начальник отдела клинических исследований Любовь Дергачева приняли участие в Международном Форуме «Life Sciences Invest», который

прошел в Санкт-Петербурге 29–30 ноября 2011 г. Это первое в России партнеринг-мероприятие, основной целью которого является активизация деловых контактов компаний и инвесторов в сфере Life Sciences, включая фармацевтику, нутрицевтику (лечебно- функциональное питание и БАД), биотехнологии и медицинскую промышленность. Участники форума обсудили актуальные тенденции и перспективы развития Life Sciences в России, особенно инвестиции в развитие биотехнологического и фармацевтического Кластеров Санкт-Петербурга.

РНТ

Капитализация (MC)	**936 млн руб.**
P/E	**11,99**
EV/S	**2,11**
EV/EBITDA	**10,88**

Компания «Русские навигационные технологии» выпускает новую линейку бортового оборудования для системы «Автотрекер».

Компания «Русские Навигационные Технологии» (РНТ) — один из лидеров российского рынка систем мониторинга и контроля автотранспорта — объявляет о завершении разработки и начале поставок новой линейки бортового оборудования для системы ГЛОНАСС/GPS мониторинга «АвтоТрекер».

Данная линейка включает различные датчики (например, многофункциональное беспроводное устройство AT-REF-Sensor или беспроводной топливный датчик AT-FLM-RF), разработанные специально для бортовых блоков (ББ) нового поколения, построенных на базе инновационной платформы AT-10. Эти датчики отличают: повышенная точность, уменьшенные габариты, а также возможность одновременной работы в бортовой сети ТС нескольких устройств одного типа.

«Бортовые блоки AT-10 могут взаимодействовать практически с любыми внешними устройствами, что позволяет широко использовать бортовое оборудование, созданное ранее. Однако, чтобы полностью раскрыть потенциал платформы AT-10, нужны новые датчики и исполнительные элементы. РНТ готовит в выпуску широкую номенклатуру таких изделий, и сегодня на российский рынок выходит первая волна этих разработок, — говорит Андрей Азовский, технический директор компании «Русские Навигационные Технологии». — Уверен, что наши заказчики быстро оценят их преимущества, тем более, что они полностью совместимы как с системами мониторинга транспорта, имеющими традиционную клиент-серверную архитектуру, так и с ситемой «АвтоТрекер», предоставляемой в виде «облачного» сервиса AT-Web 2.0».

Компания «Русские навигационные технологии» провела VI международный съезд партнеров.

Компания «Русские Навигационные Технологии» (РНТ) — провела очередной ежегодный Международный съезд своих партнеров, работающих в Российской Федерации, странах ближнего и дальнего зарубежья.

В 2011 году партнерская сеть РНТ расширилась, охватив более 50 регионов РФ. В настоящий момент компания присутствует на рынке 20 стран. В соответствии с планами на 2011 год, возросла доля партнерских продаж в обороте компании. По предварительным оценкам, она составит не менее 35–40% оборота РНТ за текущий год. Это перераспределение происходило на фоне стремительного роста российского рынка мониторинга транспорта и существенной неоднородности рыночной ситуации на территории присутствия партнерской сети РНТ. РНТ и ее партнерам удалось в полной мере воспользоваться позитивными тенденциями развития рынка fleet management, — как общерыночными, так и локальными для отдельных регионов.

Напомним, что одной из главных целей развития партнерской сети в 2011 году было налаживание более тесной интеграции РНТ с партнерами на уровне унификации технологических регламентов и стандартов качества, четко формализованных взаимных обязательств, а также внедрения сквозных бизнес-процессов в продажах, производства и логистики продукции РНТ, маркетинге, а также при проведении внедрений и контроле качества работ. Все эти задачи были успешно решены.

На всей территории присутствия партнерской сети РНТ будет введена единая система SLA (Service Level Agreement), гарантирующая всем пользователям системы «АвтоТрекер» единый уровень обслуживания, качество работ и сопровождения.

«В прошедшем году мы многого добились вместе с нашими партнерами. Но партнерский съезд РНТ — не парад достижений, а открытый разговор о том, что еще надо сделать, чтобы сохранить динамику развития, подтвердить и укрепить лидерскую позицию марки «АтоТрекер». Этот разговор удался. Партнеры верят РНТ и разделяют наше видение путей развития рынка, подтверждают правильность тактики. Конечно, проблемы есть, но мы хотим преодолевать их вместе, это мнение наших партнеров. И оно дорого нашей компании, — говорит Иван Нечаев, генеральный директор компании «Русские Навигационные Технологии».– Заметно и еще одно изменение, которое я считаю исключительно важным. Заметно повысилась инициативность и энергетика наших партнеров. На современном высококонкурентном и быстрорастущем рынке fleet management это огромное преимущество. Известность и репутация марки «АвтоТрекер», унификация SLA и качества обслуживания — расширяют возможности наших партнеров, позволяют прямо взаимодействовать с местными заказчиками любого уровня и способствуют реализации «энергетического» преимущества. В 2012 году нам надо превратить эту потенциальную возможность в активный процесс, охватывающий регионы РФ, страны СНГ и другие географические рынки. Эту задачу мы и будем решать — вместе с нашими партнерами».

Система «Автотрекер» встроена в комплексную систему управления ЯНАО.

Завершился первый этап крупного инновационного проекта по созданию территориально-распределенной системы диспетчерских центров, координирующих работу пассажирского транспорта автотранспортных предприятий Надымского района и городов Салехард, Лабытнанги и Муравленко, а также ГУП ЯНАО «Ямалавтодор». В проекте участвует партнер РНТ — Центр Космических Услуг (ЦКУ) ОАО «Рекод».

Технической основой созданного решения являются система спутникового мониторинга и контроля транспорта «АвтоТрекер», а также система ГЛОНАСС и Центр Космических Услуг (ЦКУ) ОАО «Рекод». В настоящее время развернут диспетчерский центр, непрерывно отслеживающий и отображающий на электронных картах местоположение и перемещения автотранспорта. К диспетчерскому центру уже подключено 166 автобусов, осуществляющих перевозку пассажиров на территории ЯНАО. В дальнейшем система «АвтоТрекер» охватит все автобусы, работающие в ЯНАО, включая пассажирский транспорт городов Новый Уренгой, Ноябрьск, Тарко-Сале и других населенных пунктов.

Важной особенностью созданной системы мониторинга транспорта является её интеграция с Ситуационным центром, обеспечивающим Губернатора и Правительство ЯНАО информационно-аналитическими материалами для принятия оптимальных управленческих решений.

Проект начался в феврале 2011 года, после победы РНТ в открытом конкурсе, проведенном Департаментом по науке и инновациям ЯНАО. Для его реализации РНТ разработала специализированное комплексное решение, включающее технические средства, ПО и услуги по установке оборудования, обучению специалистов и сопровождению. Система мониторинга поможет в работе региональным и городским экстренным службам: МЧС, милиции и скорой помощи.

«Сегодня многие регионы активно внедряют системы управления пассажирским транспортом на базе технологий ГЛОНАСС и «АвтоТрекер». Иногда такие решения имеют лишь базовую функциональность, иногда в них встроены необычные модули, скажем, электронные табло на остановках. Безусловно, каждое такое решение приносит реальную пользу своему региону. Причем буквально с первого дня работы. Но сегодня это уже не передний край возможностей современных систем мониторинга, — говорит Иван Нечаев, генеральный директор компании «Русские Навигационные Технологии". — А острие прогресса — это решения, встроенные в целостную сквозную систему информационной поддержки принятия решений, от правильности которых зависит жизнь города, региона, всей страны. Конечно, здесь управление транспортом формирует только один поток. Однако, сливаясь в одну информационную реку, все потоки дают синергический эффект. Именно такая система успешно создается в Ямало-Ненецком автономном округе, лидирующем в сфере широкомасштабного использования космических продуктов и услуг для комплексного практического управления регионом».

ПЛАЗМЕК

Капитализация (MC)	726 млн руб.
P/E	34,4
EV/S	н/д
EV/EBITDA	н/д

Генеральный директор ООО ИПК «Плазменное оборудование» Щицын В.Ю. принял участие в круглом столе в рамках проекта «ДНК Инноваций».

Член совета директоров ОАО «Плазмек», Генеральный директор ООО ИПК «Плазменное оборудование» к.т.н. Щицын В.Ю. принял участие в круглом столе в рамках проекта «ДНК Инноваций», осуществляемого компанией «Эрнст энд Янг» при участии Московской школы управления СКОЛКОВО.

В ходе мероприятия: обсуждали передовые подходы к управлению открытыми инновациями с предпринимателями и ведущими экспертами, а также с представителями инновационной экосистемы России. Во встрече принимали участие:

- Иван Нечаев, генеральный директор компании «Русские навигационные технологии»
- Павел Черкашин, бизнес-ангел
- Геннадий Марголит, вице-президент ММВБ, руководитель РИИ ММВБ
- Святослав Седов, руководитель проекта MICEX Board
- Анна Баранская, старший менеджер инновационных продуктов, департамент по инновациям и развитию бизнеса ОАО «ВымпелКом»
- Павел Лукша, профессор практики Московской школы управления СКОЛКОВО
- ОАО Плазмек и SBI Produktion techn. Anlagen GmbH подписали соглашение о сотрудничестве.

ОАО Плазмек и австрийская компания SBI Produktion techn. Anlagen GmbH (http://www.sbi.at) — производитель и экспортер высококачественного сварочного оборудования, успешно развивающийся и имеющий партнёров по продаже оборудования во многих странах мира — подписали соглашение о начале совместного проекта по выпуску оборудования нового поколения для плазменной сварки цветных металлов и сплавов.

Соглашение предусматривает ряд шагов направленных на объединение возможностей и квалификаций компании для создания нового поколения универсального оборудования плазменной обработки металлов на прямой и обратной полярностях. Определены ключевые задачи совместной работы, составлен план график совместной деятельности на 2012 год.

СИТРОНИКС

Капитализация (MC)	2769 млн руб.
P/E	н/д
EV/S	0,53
EV/EBITDA	5,90

СИТРОНИКС» начала поставки бесконтактных билетов на крупнейший объект Олимпиады 2014 года в Сочи — горнолыжный курорт «Роза Хутор».

IT-концерн «Ситроникс» начал поставки бесконтактных билетов, основанных на технологии радиочастотной идентификации (RFID), на крупнейший объект Олимпиады 2014 года в Сочи — горнолыжный курорт «Роза Хутор».

«СИТРОНИКС» внедряет Мультисервисную информационную образовательную среду (МИОС) в школах.

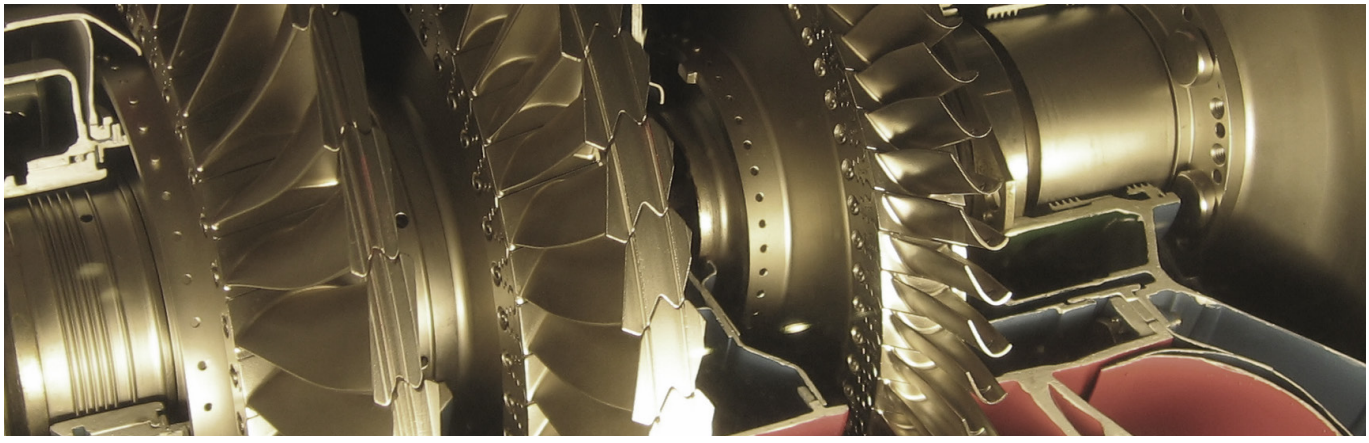
Эти проекты осуществляются в рамках социально-значимого благотворительного проекта Сбербанка России «Виртуальная школа». Основной целью внедрения МИОС в школах Махачкалы и Волгограда является кардинальное повышение качества образования, развитие методического потенциала и расширение возможностей обучения с помощью внедрения информационных технологий. МИОС вовлекает школьников в учебный процесс самыми современными средствами преподнесения материала и визуализации предметов изучения, дает доступ к всемирным знаниям и интерактивным тестам. Педагоги, в свою очередь, получают возможность создавать яркие занятия, тестировать учеников в реальном времени, накапливать информацию и обмениваться ею с коллегами, проводить совместные разработки тематик и открытые уроки. В рамках проекта «Виртуальная школа» СИТРОНИКС оснастил гимназию № 1 Махачкалы и школу № 89 Волгограда мобильными компьютерными комплексами (МКК), которые позволяют использовать компьютерную технику в любом кабинете; мощными серверами, интегрирующими в единую информационную систему образовательного учреждения все компьютерные технические средства школьной локальной сети; библиотеками цифровых образовательных ресурсов и интерактивными предметными кабинетами биологии, химии, физики и математики. Такие кабинеты представляют собой полноформатную интерактивную доску с комплектом цифровых инструментов и ресурсов для проведения уроков.

Корейский производитель светодиодного оборудования «Люмен Стар» и ведущая российская высокотехнологичная компания СИТРОНИКС запускают в Зеленограде производственную линию светодиодных ламп на базе площадей завода «Элион».

Предприятие будет выпускать современные светодиодные светильники для внутреннего освещения мощностью от 7,5 Вт до 800 Вт, уличного освещения (от 50 Вт до 240 Вт) и дорожного освещения. Светодиодная продукция «Люмен Стар», в отличие от имеющихся сегодня на российском рынке предложений, не содержит ртуть и будет иметь средний срок службы более 50 тысяч часов. Также на предприятии будут производиться инфраструктурные конструкции нового поколения — например, дорожные бордюры для предотвращения ДТП.

ОАО «СИТРОНИКС» объявляет о начале выпуска банковских карт «Электронное правительство» с новым чипом.

ОАО «СИТРОНИКС» объявляет о начале выпуска банковских карт «Электронное правительство» с новым чипом, реализующим аппаратное средство квалифицированной электронной подписи, сертифицированное ФСБ РФ по классу защищенности КС2. Проект реализуется сов-



местно с ОАО «Ростелеком», ОАО «Банк «Санкт-Петербург» и международной платежной системой MasterCard. Новая карта, выпускаемая Банком, совмещает в себе возможности платежной банковской карты и средства квалифицированной электронной подписи по стандартам РФ, благодаря этому держатель данной карты получает доступ в свой «личный кабинет» на портале госуслуг www.gosuslugi.ru и возможность использования электронной подписи при получении госуслуг в электронном виде. Для доступа к порталу госуслуг с обычного компьютера в комплекте с картой выдается USB-устройство для ее чтения.

ОАО «СИТРОНИКС» подарил Центру развития для детей с ограниченными возможностями здоровья Благотворительного образовательного фонда «Мархамат» компонент решения Мультисервисной информационной образовательной среды (МИОС) — «Универсальный интерактивный кабинет».

МИОС уже сейчас помогает детям с нарушениями опорно-двигательного аппарата, слуха, зрения, речи, а также с врожденными психосоматическими заболеваниями лучше учиться и познавать мир. «Универсальный интерактивный кабинет» представляет собой полноформатную интерактивную доску с комплектом электронных инструментов и ресурсов для проведения уроков. С их помощью преподаватель может создавать на электронной доске записи, рисунки, схемы, трехмерные изображения любых объектов, передвигать и вращать их во всех плоскостях, изменять размер и т. д. Управлять объектами на доске можно не только стилусом, но и пальцами: этот функционал обеспечивает применение образовательных технологий на основе тактильных ощущений и развивает сенсорно-моторную реакцию у детей, что особенно важно для Центра. Акустическая система электронной доски позволяет использовать общеразвивающие музыкальные приложения и аудиоматериалы для детей с нарушениями зрения и речи.

В состав решения также входит система экспресс-тестирования, предназначенная для проведения разнообразных опросов, тестов и получения обратной связи в реальном времени. Эта система позволяет преподавателю быстро и эффективно оценивать уровень усвоения учениками пройденного материала. Регулярное применение такой технологии обеспечивает рост качества обучения.

Комплексное решение «Универсальный интерактивный кабинет», разработанное компанией СИТРОНИКС, максимально соответствует потребностям Центра развития детей с ограниченными возможностями и предусматривает последующее включение подопечных образовательных учреждений Фонда «Мархамат» в единую сеть МИОС. Специалисты СИТРОНИКС осуществили поставку, установку и настройку всего комплекса, провели тренинг для учителей и презентацию для руководства Фонда «Мархамат». В дальнейшем СИТРОНИКС будет обеспечивать техническую и методическую поддержку использования комплекса интерактивного кабинета в учебном процессе Центра.

ВОЙНА И МИР

Капитализация (МС)	786 млн руб.
P/E	8,67
EV/S	2,24
EV/EBITDA	9,30

Начало трансляции телеканала «Война и Мир» в США запланировано на май 2012 года.

ООО Телеканал «Война и Мир» заключило договор с компанией LGMA (США) на организацию вещания телеканала «Война и Мир» в Нью-Йорке. Медиа-компания LGMA предоставит техническую платформу для вещания и осуществит продвижение канала в составе пакета для испано- и русскоязычной аудитории Нью-Йорка.

Старт тестового вещания планируется на начало мая 2012. Основу денежных поступлений от вещания канала будет составлять реклама. Объем нетто рекламной выручки (за вычетом вознаграждения LGMA) по оценке руководства канала, составит от 12 до 17 млн долларов в год.

Настоящее соглашение запланировано ещё в момент проработки концепции телеканала и является частью процесса по экспансии телеканала в медиа пространство Северной Америки. С января по апрель 2012 будет производиться подготовка визуально-звуковой среды и контента, с апреля по май 2012 будут произведены технические настройки вещания канала в пакетах операторов Нью-Йорка и тестовые запуски вещания. В 2013 году также планируется расширение покрытия на другие штаты США. Жорж Леклер, Президент LGMA и председатель Совета директоров Медиа группы «Война и Мир»: «Я вижу большие перспективы этого проекта. В условиях ценностного кризиса в Америке, люди стремятся получить альтернативные видения и понимания происходящего. Содержание и общая направленность телеканала «Война и Мир» как нельзя лучше встречаются с этим запросом зрителей в США».

НАУКА-СВЯЗЬ

Капитализация (МС)	721 млн руб.
P/E	11,08
EV/S	1,22
EV/EBITDA	5,46

Акции ОАО Наука-Связь допущены к торгам в секторе Рынка инноваций и инвестиций.

8 декабря акции ОАО Наука-Связь допущены к торгам в секторе Рынка инноваций и инвестиций ЗАО «Фондовая биржа ММВБ». А 13 декабря 2011 года на Фондовой бирже ММВБ начались торги акциями Компании ОАО «Наука-Связь». Листинговым агентом по выводу на биржу и организации допуска к обращению обыкновенных акций «Наука-Связь» выступила компания «Русские фонды».

ОАО «Наука-Связь» является вертикально интегрированным холдингом, который объединяет нескольких универ-

сальных операторов телекоммуникационных услуг для бизнеса. Крупнейшая операторская компания холдинга — ООО «Наука-Связь» — с 1999 года работает в Москве и Московской области, Санкт-Петербурге, Белгороде, Твери, Обнинске, Туле, Ростове-на-Дону и ряде других областей центральной России. В активе «Наука-Связи» — около 12 тысяч клиентов, собственная магистральная волоконно-оптическая линия связи протяженностью свыше 2000 км, выделенный канал международной связи Москва–С-Петербург–Стокгольм-Франкфурт–Лондон и канал Моксва-Франкфурт-Киев, на международных узлах «Наука-Связью» организованы соединения с ведущими западными операторами: Cogent, Global Crossing, Tiscali, Colt, Hibernia Atlantic, Telefonica O2, Deutsche Telekom AG. Ключевыми видами дохода «Наука-Связь» являются доходы от услуг передачи данных, Интернет и телефонии для корпоративных пользователей и предоставление IP-каналов в аренду. Консолидированная выручка холдинга «Наука-Связь» за год, завершившийся 31 декабря 2010 года, составила 776 млн руб, консолидированная EBITDA — 174 млн руб.

По мнению вице-президента ММВБ Геннадия Марголита, выход на РИИ ММВБ компании «Наука-Связь» является свидетельством привлекательности и эффективности площадки для операторов связи и решений в области телекоммуникаций, а также подтверждает растущее внимание инвесторов и рынка в целом к компаниям, представляющим высокие технологии. Генеральный директор ОАО «Наука-Связь» Дмитрий Никашкин назвал начало торгов акциями Компании на РИИ ММВБ важным шагом: «Компания «Наука-Связь», многофункциональный оператор связи, рада присоединиться к публичному рынку высокотехнологичных компаний и поддержать развитие отечественных инноваций. Председатель Совета директоров компании «Русские Фонды» Сергей Васильев отметил позитивную динамику в развитии сектора РИИ ММВБ: «Выход на Рынок Инноваций и Инвестиций первого представителя сектора связи — универсального оператора интернета, телефонии и инновационных услуг в области телекоммуникаций, компании «Наука-Связь», говорит о хороших перспективах рынка высокотехнологичных компаний в России».

Представители компании «Наука-Связь» приняли участие в конференции «Telecoms Loyalty & Churn: удержание клиентов и маркетинговая аналитика», организованной SVM Media & Events Group 6 декабря 2011 года.

Представители компании «Наука-Связь» приняли участие в конференции «Telecoms Loyalty & Churn: удержание клиентов и маркетинговая аналитика», организованной SVM Media & Events Group 6 декабря 2011 года. Форум собрал на своей площадке более 200 делегатов из Москвы, стран СНГ, ряда зарубежных стран — ведущих представителей бизнес-сообщества, органов государственной власти, фиксированных и мобильных операторов, производителей контента, представителей медиа-индустрии, сервис-провайдеров, вендоров, системных интеграторов и экспертов в области связи.

Вопросы лояльности в телекоммуникационной отрасли имеют первостепенное значение. Заполучить абонента и, главное, удержать его в условиях растущей конкуренции с каждым годом становится все сложнее. По словам заместителя руководителя по маркетингу, рекламе и PR ООО «Наука-Связь» Светланы Галлямовой, основные слагаемые эффективности управления оттоком клиентов и повышения лояльности к компании — построить такую систему работы, что бы усилия по созданию узнаваемого бренда и проведению успешных рекламных кампаний, которые традиционно закреплены на маркетинговыми подразделениями, поддерживались другими службами операторов. «Лояльность клиента предполагает не только доверие к марке как гаранту качества, но и определенные положительные эмоции», — говорит она. По-настоящему лояльный клиент будет постоянно приобретать только Ваши услуги — из принципа и уверенности в его высоком качестве. И не уйдет к конкуренту, даже если тот предложит более дешевый аналог».

Компанией «Наука-Связь» успешно осуществлено подключение услуг телефонии и интернета для ЗАО «ГИДРОМАШСЕРВИС» на территории Хабаровского края, Приморского края, Еврейской автономной области и республики Саха (Якутия).

Компания «Наука-Связь» продолжает активно работать на рынке услуг связи, реализуя для своих клиентов комплексные телекоммуникационные решения. Так, в течение осени 2011 года оператором связи было успешно осуществлено подключение услуг телефонии и интернета для ЗАО «ГИДРОМАШСЕРВИС» на территории Хабаровского края, Приморского края, Еврейской автономной области и республики Саха (Якутия).

ЗАО «ГИДРОМАШСЕРВИС» — одно из ведущих предприятий, специализирующихся на комплексных поставках насосного, блочного и другого оборудования для нефтегазовой отрасли, водного хозяйства, ЖКХ, тепловой и атомной энергетики, других отраслей народного хозяйства. Компания поставляет широкий спектр оборудования в различной комплектации: насосы, насосные агрегаты, нефтепромысловое, измерительное оборудование.

«Наука-Связь» выиграла аукцион на электронной торговой площадке «Сбербанка — АСТ» по предоставлению услуг интернет для Российской Государственной библиотеки.

«Наука-Связь» выиграла аукцион на электронной торговой площадке «Сбербанка — АСТ» по предоставлению услуг интернет для Российской Государственной библиотеки. При принятии решения в пользу оператора серьезную роль сыграли предложенные компанией стоимость контракта, устойчивая положительная репутация и большой опыт в сфере развития информационных технологий.

Участие в аукционах и тендерах на площадке «АСТ» — новый для компании инструмент маркетинговой деятельности. Интерактивное взаимодействие с контрагентами, построение надежных каналов обмена информацией между участниками торгов, расширение списка потенциальных клиентов — все эти преимущества «Наука-Связь» использует с максимальной отдачей.

Информатизация Российской государственной библиотеки сегодня — одно из приоритетных направлений ее разви-

тия. В стенах учреждения находится уникальное собрание отечественных и зарубежных документов на 367 языках мира, объем ее фонда превышает 43 млн единиц хранения. «Наука-Связь» гордится тем, что может внести свой вклад в сохранение мировых культурных ценностей и обеспечение доступа к нему широкому кругу пользователей.

НПО НАУКА

Капитализация (MC)	2692 млн руб.
P/E	н/д
EV/S	н/д
EV/EBITDA	н/д

Акции ОАО НПО «Наука» допущены к торгам в секторе Рынка инноваций и инвестиций.

12 декабря акции ОАО НПО «Наука» допущены к торгам в секторе Рынка инноваций и инвестиций ЗАО «Фондовая биржа ММВБ». А 15 декабря 2011 года на Фондовой бирже ММВБ начались торги акциями Компании ОАО НПО «Наука». Листинговым агентом по выводу обыкновенных акций эмитента выступила компания «АЛОР ИНВЕСТ». ОАО НПО «Наука» стало десятым эмитентом, допущенным к торгам в Секторе «Рынок Инноваций и Инвестиций» в 2011 году.

Допуск к обращению акций НПО «Наука» является первым шагом по выходу компании на публичный рынок капитала. Данный шаг будет способствовать созданию публичной истории торгов ценными бумагами компании и проведению IPO в 2013–2014 гг. Планируемое IPO является одним из этапов предполагаемой инвестиционной программы.

Открытое акционерное общество Научно-производственное объединение «Наука» является ведущим Российским предприятием авиационно-космической отрасли и крупнейшим производителем систем жизнеобеспечения самолетов, вертолетов и космических пилотируемых кораблей. Основным видом деятельности компании являются разработка, испытание и производство систем кондиционирования воздуха, систем автоматического регулирования давления летательных аппаратов, систем жизнеобеспечения космических аппаратов и входящих в них агрегатов. НПО «Наука» на протяжении многих лет остается лидером авиационно-космической отрасли, предлагая современные технологии и инновационные решения. Предприятие продолжает расширять спектр услуг.

В истории Научно-производственного объединения отражен весь путь развития Российской авиации и космонавтики от создания радиаторов для двигателей до проектирования и производства цифровых систем автоматического регулирования давления. Созданная конструкторская, производственная и испытательная база, позволяет разрабатывать все необходимые элементы систем терморегулирования, обеспечения газового состава, регулирования давления и водообеспечения обитаемых космических кораблей.

Выручка предприятия в 2010 году составила 1,335 млрд руб., EBITDA — 289 млн руб., чистая прибыль — 182 млн руб.

Комментируя выход на рынок нового эмитента, вице-президент ММВБ Геннадий Марголит отметил: «Главный критерий успеха проекта РИИ — конкретный результат, под которым понимается прежде всего выход на публичный рынок компаний, интересных инвесторам, успешные сделки. И поэтому появление десятого с начала года эмитента, такого как НПО «Наука», является очевидным свидетельством того, что площадка РИИ работает, и работает эффективно».

Руководитель управления корпоративных финансов «АЛОР ИНВЕСТ» Артем Орлов подчеркнул, что ОАО НПО «Наука» является одной из ведущих российских компаний авиационно–космической отрасли в сегменте производства систем жизнеобеспечения самолетов, вертолетов и космических пилотируемых кораблей, с многолетним опытом работы, сильной командой менеджеров, сбалансированной и перспективной стратегией развития. Всё это, вкупе с высоким потенциалом роста авиастроительной отрасли, делают бумаги Компании привлекательными с точки зрения инвестиций.

ЭМИТЕНТЫ АКЦИЙ РИИ ММВБ

Эмитент/тикер	Дата допуска к торгам	Капитализация (МС) на 30.12.2011, млн.руб.	P/E	EV/S	EV/EBITDA
Армада/ARMD	31.07.2007	4490	11,91	1,08	9,67
О2ТВ/ODVA	25.07.2008	279		1,22	6,83
ИСКЧ/ISKJ	10.12.2009	746	42,70	3,67	30,74
ДИОД/DIOD	23.06.2010	1501	9,23	1,93	8,31
РНТ/RNAV	07.07.2010	936	11,99	2,11	10,88
Фармсинтез/ LIFE	24.11.2010	1035	54,27	3,76	17,38
ДЗРД/DZRD	30.12.2010	353	н/д	н/д	н/д
Платформа Ютинет.ру/UTII	23.06.2011	3200	119,27	3,21	111,70
ПЛАЗМЕК/PLSM	31.08.2011	726	34,4	н/д	н/д
СИТРОНИКС/SITR	30.09.2011	2769	н/д	0,53	5,90
Медиа группа Война и мир/MGVM	28.11.2011	786	8,67	2,24	9,30
Наука-Связь/NSVZ	08.12.2011	721	11,08	1,22	5,46
НПО Наука/NAUK	12.12.2011	2692	н/д	н/д	н/д

ВЕНЧУРНЫЕ ФОНДЫ РИИ ММВБ

Эмитент/тикер	Дата допуска к торгам	СЧА на 30.12.2011, млн.руб.
ЗПИФ Финам-IT УК БИН Финам Групп	14.06.2007	10 404
Региональный венчурный ЗПИФ Воронежской области – УК «Сберинвест»	16.12.2010	280
Региональный венчурный ЗПИФ Республики Башкортостан – УК «Сберинвест»	16.12.2010	400
Региональный венчурный ЗПИФ Калужской обл. – УК «Сберинвест»	16.12.2010	280
Региональный венчурный ЗПИФ Челябинской обл. – УК «Сберинвест»	16.12.2010	480
Венчурный ЗПИФ «Биопроцесс Кэпитал Венчурс» – УК «БКП»	31.04.2011	3 000
Венчурный ЗПИФ «Передовые нанотехнологии» – УК СМ.арт	24.06.2011	2 000

ГРАФИКИ ИЗМЕНЕНИЯ ЦЕН

АРМАДА / ARMD

O2TB / ODVA

НЕКК / NEKK

ИСКЧ / ISKJ

ДИОД / DIOD

РНТ / RNAV

ФАРМСИНТЕЗ / LIFE

ДЗРД / DZRD

ПЛАТФОРМА ЮТИНЕТ.РУ / UTII

ПЛАЗМЕК / PLSM

СИТРОНИКС / SITR

Подписаться на Ежемесячный Обзор можно, направив заявку на адрес ivanovaia@micex.com

УПРАВЛЕНИЕ ПО РЫНКУ ИННОВАЦИЙ И ИНВЕСТИЦИЙ

Марголит Геннадий
Исполнительный директор
по Рынку инноваций и инвестиций
Тел: +7(495) 363-32-32

Пряничников Денис
Начальник Управления
по Рынку инноваций и инвестиций
Тел. +7(495) 411-82-51
Факс: + 7(495) 745-81-27
e-mail: pdv@micex.com

Таскин Дмитрий
Заместитель начальника управления
по Рынку инноваций и инвестиций
Тел.: +7(495) 363-32-32, доб 3049
e-mail: Taskin@micex.com

Меньшикова Анна
Заместитель начальника управления
по Рынку инноваций и инвестиций
Тел.: +7(495) 363-32-32, доб 3033
e-mail: Menshikova@micex.com

Иванова Ирина
Руководитель направления развития
по Рынку инноваций и инвестиций
Тел.: +7(495) 363-32-32, доб 1098
e-mail: Ivanovaia@micex.com

Салаев Дмитрий
Главный специалист
по Рынку инноваций и инвестиций
Тел.: +7(495) 363-32-32, доб 2012
e-mail: Salaev@micex.com

МЫ В СОЦСЕТЯХ

РИИ на Facebook http://www.facebook.com/MICEX.Innovation

РИИ на linkedin http://www.linkedin.com/groups/РИИ-ММВБ-3807114

Настоящий обзор носит исключительно информационно-ознакомительный характер и не является предложением о проведении операций на рынке ценных бумаг. Информация, размещенная в обзоре, не может рассматриваться как рекомендация для принятия инвестиционных решений.

Компании, входящие в Группу ММВБ, руководство и их сотрудники не несут ответственности за инвестиционные решения, принятые на основании информации, содержащейся в данном обзоре, а также за прямые или косвенные потери и/или ущерб, возникший в результате использования этой информации или какой-либо ее части. Приобретение ценных бумаг, представленных в данном обзоре, связано с высокой степенью рыночных, кредитных и операционных рисков и не предусматривает каких-либо гарантий со стороны компаний, входящих в Группу ММВБ.

Ни одна из компаний Группы ММВБ не предлагает и не предоставляет инвестиционных консультаций лицам, получающим в данном обзоре информацию. Перед принятием инвестиционных решений потенциальным инвесторам следует получить консультации у профессиональных участников рынка ценных бумаг и консультантов.