МОСКОВСКАЯ БИРЖА

Октябрь 2018

Академия привлечения капитала

Академия поможет развитию частных компаний, обеспечивая подготовку к выходу на рынки капитала

Стратегический консалтинг по **росту и масштабированию бизнеса**

Обмен опытом с другими компаниями-участниками и поиск потенциальных партнеров

Консультации с **международными экспертами**: аудиторами, инвестиционными банками, юристами, инвестиционными фондами

Подготовка к привлечению капитала: **структурирование компании**, подготовка и проведение встреч с инвесторами

Создание информационного поля вокруг компании, **PR**

Доступ к потенциальным **объектам для слияния/ поглощения**

Подготовка к **размещению акций/облигаций** на Московской бирже

Цель программы – содействие амбициозным частным компаниям в поиске оптимальной стратегии роста и привлечения инвестиций

	Поиск стратегии роста	Коммуникации	Привлечение капитала
	2 года		Без ограничения времени
Стадия	Модульные встречи около 6 раз в год для: ▪ Обмена передовым опытом с такими же компаниями; ▪ Поиска точек роста; ▪ Углубление бизнес образования; ▪ Понимания рынков капитала	▪ Цифровая платформа, которая объединяет публичные компании, институциональных инвесторов и финансовых посредников; ▪ Продолжение профессионального общения с фин. консультантами и инвесторами	▪ Частная платформа для размещения ▪ Упрощенный процесс листинга
Возможности	▪ Совершенствование стратегии и структуры компании ▪ Нетворкинг с участниками рынка ▪ Профессиональное развитие	▪ Расширение доступ к источникам финансирования ▪ Получение практических навыков представления стратегии, управления и масштабирования бизнеса ▪ Поиск возможностей для M&A	▪ Выбор способа расширения и финансирования ▪ Выход на IPO / Размещение облигаций

МОСКОВСКАЯ БИРЖА

Привлечение партнеров проекта (1/2)

- Привлечение финансирования, консультации и обучение участников программы

Кредиты

Банки для МСП

← Поиск потенциальных активов
→ Возможность привлечения кредитов на выгодных условиях

Коммерческие банки

← Поиск потенциальных клиентов
→ Возможность привлечения кредитов на выгодных условиях

Юристы

← Поиск потенциальных клиентов
→ Консультации по корпоративному праву

Привлечение капитала

Инвесторы

← Поиск потенциальных активов
→ Тестирование бизнес-плана и привлечения капитала

Инвестиционные банки

← Поиск потенциальных клиентов
→ Тестирование бизнес-плана и привлечения капитала

Юристы

← Поиск потенциальных клиентов
→ Консультации по организации сделок на рынке капиталов

Примечание:
← Выгоды для партнеров
→ Выгоды для участников программы

МОСКОВСКАЯ БИРЖА

Привлечение партнеров проекта (2/2)

Консультации и обучение участников программы

Аудиторы

← Поиск потенциальных клиентов
→ Осуществление первичных консультаций по аудиторским, налоговым и вопросам структурирования бизнеса

PR/IR консультанты

← Поиск потенциальных клиентов
→ Осуществление первичных консультаций по PR/IR вопросам

Публичные компании

← Нетворкинг
→ Проведение мастер классов как успешной публичной компанией

Эксперты из индустрии

← Нетворкинг
→ Осуществление консультаций

Примечание:
← Выгоды для партнеров
→ Выгоды для участников программы

МОСКОВСКАЯ БИРЖА

Примерная схема двухлетней программы акселерации

Шаг программы – образовательный модуль по 2-3 дня 1 раз в 2 месяца.
Общая продолжительность программы – около 15 дней за 1,5 года.

МОСКОВСКАЯ БИРЖА

Описание базы данных

IT платформа для Проекта будет позволять просматривать данные и создавать запросы, которые заполнены компаниями-участниками:

- **Общая информация***:* Адрес, страна, телефон, web-сайт, статус компании в программе, сектор
- **Описание***:* стратегия, общие сведения, продуктовая/сервисная/бизнес линейка, описание сектора, отличительные факторы
- **Топ менеджмент:** биография и контакты
- **Акционеры:** полномочия и размер доли акций
- **Финансовые результаты***:* общая выручка, EBITDA, EBIDTA маржа, EBIT, EBIT маржа, чистая прибыль, e-margin, чистый капитал, чистый долг, совокупные активы, NFP/EBITDA
- **Выручка** по продуктам/сервисам/бизнес линейкам (продукт и %)

Более того, данный сервис позволяет всем участникам просматривать информацию об **инвесторах и консультантах-партнерах**.

Дополнительно для участников от компании и преподавателей доступна опция расписания и просмотра образовательного контента

Контакты

Попов Павел pavel.popov@moex.com +7(495)363-32-32 доб 29025

Селиванова Александра Alexandra.Selivanova@moex.com +7(495)363-32-32 доб 25031

МОСКОВСКАЯ БИРЖА