



+45.95 +2.3%

+5.7% +1<sup>54</sup>  
28<sup>65</sup> 29<sup>70</sup>

11126.98

2535 +134 +2.4%  
878

ECONOMICS

2116.08

+4597.09 +2.2%

2118.04

+135.08 +2.3%

# Презентация для инвесторов

Август 2021

BANKING

MARKET 428

7239  
572

△ 53

Эмитент	Акционерное общество «Экспобанк»
Кредитные рейтинги Эмитента	<b>BB-</b> / Стабильный (Fitch)/ <b>ruA-</b> / Позитивный (Эксперт РА) / <b>A-ru</b> / Позитивный (НКР)
Серия Программы облигаций	001P
Планируемый объем выпуска	5 млрд рублей
Срок обращения	3 года
Номинальная стоимость	1 000 (Одна тысяча) рублей
Купонный период	91 день
Ориентир по доходности	G-curve* 3 года + 235 б.п. <a href="https://www.moex.com/ru/marketdata/indices/state/g-curve/">*https://www.moex.com/ru/marketdata/indices/state/g-curve/</a>
Тип размещения	Бук-билдинг, открытая подписка
Цена размещения	100% от номинала
Предварительная дата открытия/закрытия книги	23 сентября 2021г.
Предварительная дата размещения	27 сентября 2021г.
Организаторы размещения	BCS Global Markets, БК РЕГИОН, ВТБ Капитал, Газпромбанк, ИФК Солид, МКБ, Россельхозбанк, Синара Инвестбанк, Совкомбанк, Тинькофф Банк, Экспобанк
Депозитарий	НКО АО НРД
Агент по размещению	АО «Экспобанк»
Листинг (ожидается)	Московская Биржа, котировальный список Первого уровня

# 01

## Об Экспобанке

- Позиция банка на рынке
- Ключевые события
- Инвестиционная привлекательность банка
- ESG ответственность
- История развития банка
- Высокие стандарты корпоративного управления

# 02

## Составляющие успеха

Составляющие успеха в 2020 по направлениям:

- корпоративно-инвестиционный бизнес
- автокредитование
- классический розничный бизнес

# 03

## Стратегия 2023

- Видение банка 2023
- Ключевые индикаторы развития 2021

# 04

## Результаты по МСФО 1Н 2021

- Динамика структуры баланса
- Финансовые результаты
- Компоненты чистой процентной маржи
- Показатели операционной эффективности
- Комиссионный доход
- Структура активов и пассивов
- Качество кредитного портфеля
- Стабильность и устойчивость

# 05

## Публичная кредитная история

- Публичная кредитная история

# 01

## Об Экспобанке

- Позиция банка на рынке
- Ключевые события
- Инвестиционная привлекательность банка
- ESG ответственность
- История развития банка
- Высокие стандарты корпоративного управления

## Финансовые показатели МСФО

млн. руб.	1П2020	Изменение %	1П2021
Чистые активы	95 024	40%	133 482
Капитал	21 924	26%	27 722 <sup>1</sup>
Кредитный портфель	58 591	47%	85 967
Средства клиентов	67 680	40%	94 683
Чистая прибыль	2 275	13%	2 574

## Кредитные рейтинги



ruA-

национальный  
Прогноз: позитивный  
Присвоен: 05.2021



A-.ru

национальный  
Прогноз: позитивный  
Присвоен: 09.2021

FitchRatings

BB-

международный  
Прогноз: стабильный  
Подтверждён: 01.2021

## Позиция банка на рынке

## Награды банка



«Лучший банк», осуществляющий свою деятельность на территории России по итогам **2014, 2015 и 2019** годов

## Рэнкинги



<sup>1</sup> Включая бессрочные субординированные облигации в сумме 60 млн долларов

<sup>2</sup> По данным Коммерсантъ по состоянию на 1 апреля 2021 года

<sup>3</sup> По данным Эксперт РА по состоянию на 1 августа 2021 года

<sup>4</sup> По данным Banki.ru на 1 августа 2021 года

# Ключевые события

Выпуск бессрочных  
субординированных  
облигаций

на **\$60** млн

позволил увеличить  
капитал первого  
уровня

с 14,4 млрд. руб  
до 20,1 млрд.руб

Место на 01.07.2021	Наименование	Доля рынка	Размер активов на 01.07.2020, млн руб.	Доля рынка	Темп прироста активов
1	ПАО Сбербанк	31,625%	29 966 733	31,449%	16,3%
2	Банк ВТБ (ПАО)	14,490%	14 679 052	15,405%	23,8%
3	Банк ГПБ (АО)	10,000%	9 500 000	11,18%	11,6%
4	НКО НКЦ (АО)	5,310%	5 000 000	5,80%	30,5%
5	АО "АЛЬФА-БАНК"	4,700%	4 500 000	5,27%	27,3%
6	АО "Россельхозбанк"	3,500%	3 300 000	4,16%	16,5%
7	ПАО "Промсвязьбанк"	3,200%	3 000 000	3,64%	46,4%
8	ПАО "МОСКОВСКИЙ КРЕДИТНЫЙ БАНК"	2,500%	2 300 000	2,63%	13,6%
9	ПАО Банк "ФК Открытие"	2,300%	2 100 000	2,37%	10,7%
10	ПАО "Совкомбанк"	2,100%	1 900 000	2,13%	10,3%
...					
50	Экспобанк	0,130845%	130 845	0,1369%	36,9%
51	"Азиатско-Тихоокеанский Банк" (АО)	0,129932%	129 932	0,1324%	24,5%
52	АО "ОТП Банк"	0,128672%	128 672	0,1336%	-6,8%
53	ООО Банк "Аверс"	0,122073%	122 073	0,1271%	0,1%
54	КБ "Кубань Кредит" ООО	0,119810%	119 810	0,1250%	11,2%
55	АО "Кредит Европа Банк (Россия)"	0,118987%	118 987	0,1239%	-10,1%

ВХОДИТ В  
**ТОП-50**  
рэнкинга\*

по размеру чистых  
активов и капиталу

\*По данным Эксперт РА по состоянию  
на 1 июля 2021 года

# Инвестиционная привлекательность банка

## Высокие рейтинги

ruA-/Позитивный  
(Эксперт РА)  
A-.ru/Стабильный (НКР)  
BB- /Стабильный (Fitch)

## Высокая отдача на капитал (ROaE)

20,2%<sup>1</sup>

## Органический рост в прибыльных нишах и M&A

8 сделок за 7 лет



## Хорошая достаточность капитала

более 12%

## Сильная профессиональная команда

## Высокая репутация мажоритарного акционера

<sup>1</sup> Среднегодовое значение за 5 лет

# ESG ответственность



## Environment

- Реализация принципов «зеленого офиса»: отказ от использования пластиковой тары/упаковки; бережное отношение к ресурсам; отказ от бумажного документооборота и переход на «цифру» везде, где возможно.



## Social

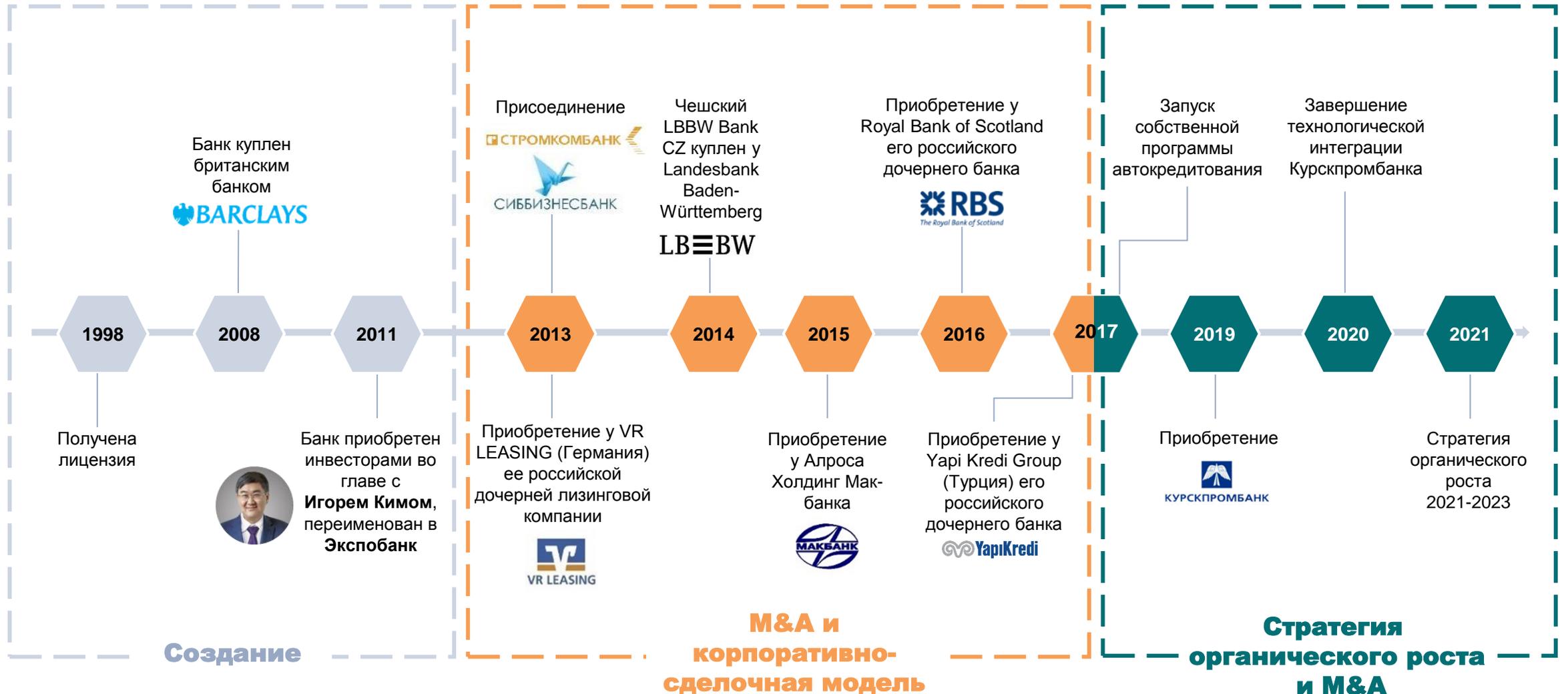
- Банк защитил своих сотрудников во время пандемии COVID 19, предоставив удаленный режим работы для большинства сотрудников в начале пандемии, Банк поощряет вакцинацию;
- Банк организовал во время пандемии COVID 19 поддержку больниц в регионах РФ и представлял оборудование;
- Банк оказывает поддержку компаниям сегмента МСП, кредитует компании данного сегмента.



## Governance

- Банк увеличил число независимых директоров, которые возглавляют Комитеты Совета Директоров;
- У Банка нет класса акций мажоритарного владельца с несколькими голосами.

# История развития банка



# Высокие стандарты корпоративного управления

Экспобанк имеет прозрачную структуру собственности при низкой связанности с небанковским бизнесом ключевых собственников



Высокий уровень деловой репутации ключевых собственников и менеджмента Банка подтверждается многолетней историей работы на российском финансовом рынке, а также получением одобрений у европейских регуляторов на проведение сделок M&A.

В Совет Директоров Банка помимо собственников входят Независимые Директора Вадим Сорокин (бывший партнер компании Deloitte & Touche CIS), который также возглавляет Комитет по аудиту Совета Директоров, Райр Симонян (в разные годы руководил российским бизнесом Morgan Stanley, а также возглавлял совет директоров в UBS Russia) и Олег Шардин (является со-основателем и до недавнего времени операционным директором компании Miro)

Менеджмент Банка имеет многолетний успешный управленческий опыт в банковском секторе. Состав управленческого персонала стабилен.

## Совет Директоров



**Кирилл Нифонтов**  
Член Совета Директоров



**Алексей Санников**  
Член Совета Директоров



**Джон МакНотон**  
Член Совета Директоров



**Юрий Вавилов**  
Член Совета Директоров



**Вадим Сорокин**  
Независимый директор



**Райр Симонян**  
Независимый директор



**Олег Шардин**  
Независимый директор

**Независимые директора**

# 02

## Составляющие успеха

Составляющие успеха в 2020 по направлениям:

- корпоративно-инвестиционный бизнес
- автокредитование
- классический розничный бизнес



**37,7** млрд. руб.<sup>1</sup>  
Кредитный портфель



**38,8** млрд. руб.  
Объем пассивов



**937,9** млн. руб.  
Чистая прибыль за 1П2021 г.



**13,2** тысяч  
Клиентов –  
юридических лиц



**22** %  
ROE инвестиционного бизнеса за  
1П2021 г.



**20** выпусков  
коммерческих облигаций с 2019 г.



**3,2** млрд. руб.  
Объем выпуска коммерческих  
облигаций с 2019 г.



**643,8** млн. руб.  
Прибыль Казначейства  
за 1П2021 г.

# Корпоративно-инвестиционный бизнес

## Составляющие успеха

- Работа с **надежными заемщиками**;
- **Отраслевая специализация** при работе с корпоративными заемщиками, усиление позиции в стратегических отраслях: жилищное строительство, девелопмент, оптовая торговля, транспорт и другие;
- Реализация сделок по **синдицированному кредитованию** крупных корпоративных клиентов;
- Аккредитация Банка **Корпорацией МСП в 3-х Программах** (стимулирование ЦБ РФ, субсидирование Минэк, гарантированный механизм);
- Развитие направления **ДСМ**, вкл. корпоративные облигации. Количество и объем выпуска с 2019 года вывели Банк в лидеры среди организаторов коммерческих облигаций на рынке.

## Планы по дальнейшему развитию

- Нарастивание объемов **корпоративно-сделочного бизнеса** с целью стать банком первого выбора для клиентов;
- Масштабирование **сделок по синдицированному кредитованию** крупных корпоративных клиентов;
- Активное **участие в Программах Корпорации МСП** (стимулирование ЦБ РФ, субсидирование Минэк, гарантированный механизм и пр.).

<sup>1</sup> Здесь и далее показатели на 1.07.2021 (если не указано иное)



**33,7** млрд. руб.<sup>1</sup>  
Кредитный портфель



**16,69%** годовых  
Доходность портфеля



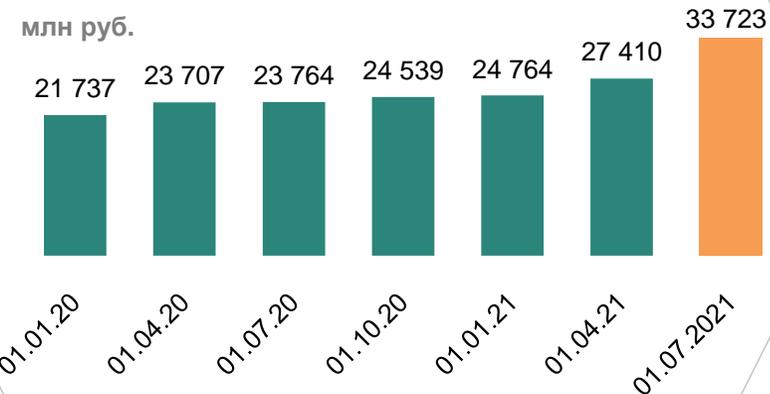
**4,8%**  
Уровень NPL<sup>2</sup>



**1,68%**  
Стоимость риска

# Автокредитование

## Динамика портфеля автокредитов



**>2,8** млрд. руб.  
Объем выданных в месяц по итогам 2 квартала 2021



**8,1%**  
Доля рынка<sup>3</sup>



**Топ-3**  
На рынке автокредитования<sup>3</sup>



**65** Региона присутствия

Более **1000** точек продаж

## Составляющие успеха

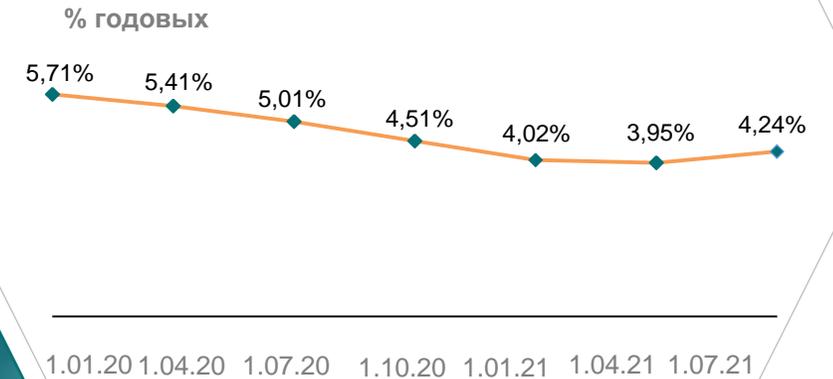
- Усилена команда в регионах выдачи:  
В Центрально-Черноземном районе и Поволжье, Приморье, Хабаровском крае, Амурской и Иркутской области
- Высокие целевые показатели эффективности Collection
  - ✓ ER1+ <= 7.0% (соотношение ПКП вышедшего в 1+к БП портфеля)
  - ✓ RR1-90 => 97.5%
  - ✓ RR90+ => 40.0%
- Внедрены новые источники информации (Smart Data) и повышена эффективность текущих скоринговых карт
- Начато внедрение голосового робота на основе искусственной нейросети для стадий Pre-collection и Welcome call

<sup>1</sup> Здесь и далее показатели на 1.07.2021 (если не указано иное)

<sup>2</sup> По МСФО

<sup>3</sup> На рынке подержанных автомобилей

## Динамика стоимости вкладов<sup>3</sup>



# Классический розничный бизнес<sup>1</sup>

**51** млрд. руб.

Средства физлиц



**>70%**

Выдач кредитов пришлось на сеть курьерской доставки



**47**

Офисов Банка



**124** тысячи

клиентов – физических лиц

## Составляющие успеха

- Развитие IT-платформы «Розничная фабрика»<sup>2</sup>; в которой внедрён функционал заведения заявок на залоговое кредитование (привлечение) и кросс-продаж кредитных карт.
- Внедрение IT-платформы Eccentex (collection|CRM), Genesys (распределённый КЦ), Magenta (мобильное приложение для агентов).
- Реализация мероприятий по совершенствованию линейки депозитных продуктов.
- Внедрение полноценной бонусной программы по дебетовым картам.
- Нарастивание удельной доли залогового кредитования до 31%<sup>4</sup> в июне 2021 г.

## Планы по дальнейшему развитию

- Продолжить развитие розничной IT-платформы, акценты: развитие функционала залогового кредитования (реализация процесса выдачи залогового кредита), кросс-продажи (функционал для наращивания эффективности продаж).
- Продолжить развитие CRM и вторичных продаж, обеспечить высокий объём, эффективность работы данного канала продаж.
- Акцентировать внимание на работе с клиентскими данными, управлении и контроле рисков, а также развитии каналов дистанционного банковского обслуживания.

<sup>1</sup> Выход в классический розничный бизнес с сентября 2020 года  
<sup>2</sup> Фронтальное решение, скоринг, риск ориентированный подход  
<sup>3</sup> Срочные вклады и средства до востребования  
<sup>4</sup> От объема выдач необеспеченных кредитов наличными.



03

# Стратегия 2023

- Видение банка 2023
- Ключевые индикаторы развития 2021

# Стратегия банка 2023: повышение устойчивости бизнес-модели

## ЭКСПОБАНК 2023

Высокоприбыльный и быстрорастущий Банк с самостоятельными бизнес-подразделениями

ROaE 25%

Активы 200–250 млрд руб.

Ликвидные активы ≥30%

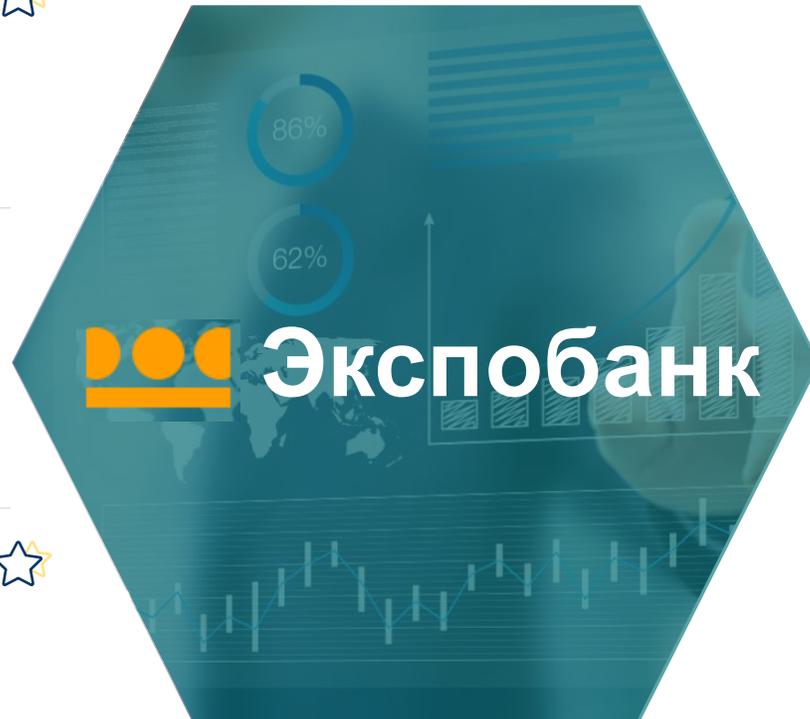
Достаточность капитала 15%

Универсальный игрок в рознице с сильной **экспертизой в кредитных продуктах** и привлечением клиентов в интернет, Сети и, возможно, POS



Эксперт в **высокодходном корпоративном кредитовании** и **комплексных сделках с участием транзакционного бизнеса (ГТВ)** и рынков капитала

Участник рынка **инвестиционного бизнеса**, фокусирующийся на состоятельных клиентах и сильной сети инвестиционных консультантов



Интегрированный B2B, B2C и потенциальный C2C игрок на рынке **покупки и финансирования подержанных автомобилей**

Финансовая экосистема для **государственных поставщиков**: гарантии, кредиты, гос. факторинг, сопровождение

Работа с **прибыльными нишами для кредитования МСБ** на внешних данных и партнерствах с игроками в e-commerce

 Новое направление для Банка

**УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ**  
с учетом экспертизы в Рознице, современных подходов в управлении операционным риском

**ЦИФРОВОЙ МАРКЕТИНГ**   
сильная система аналитики каналов и клиентского пути

**CRM СИСТЕМА**   
Централизованное управление кросс-продажами в Банке

**ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ЗАТРАТАМИ**  
и фокус на ROE и CIR

**СОВРЕМЕННЫЕ ИТ И HR**, ориентированные на успех бизнес-подразделений

**СКОРОСТЬ**   
запуска продуктов, доработки и автоматизации процессов

# Ключевые индикаторы развития 2021

Показатель	Значение показателей на 30.06.2021	Целевое значение показателей на 31.12.2021
Процентная доходность активов	10,3%	10,7%
Стоимость фондирования	3,3%	3,8%
Маржа	7,0%	6,9%
Доля комиссионного дохода в операционных доходах	15,6%	33,6%
Покрытие комиссионными доходами накладных расходов	39,8%	72,1%
CIR	39,3%	< 40%
ROE	23,94%	> 20%
ROA	4,5%	> 3%
Достаточность капитала	14,1%	> 13%

# 04

## Результаты по МСФО 1Н 2021\*

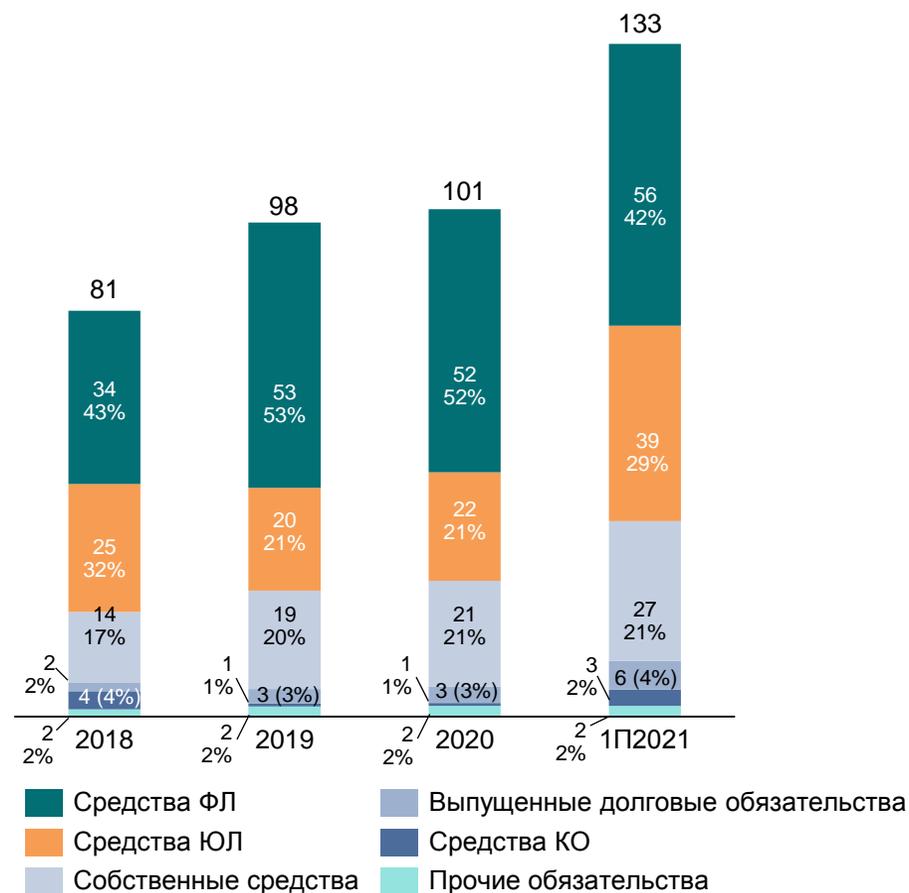
- Динамика структуры баланса
- Финансовые результаты
- Компоненты чистой процентной маржи
- Показатели операционной эффективности
- Комиссионный доход
- Структура активов и пассивов
- Качество кредитного портфеля
- Стабильность и устойчивость

# Динамика структуры баланса

## Динамика активов, млрд руб.

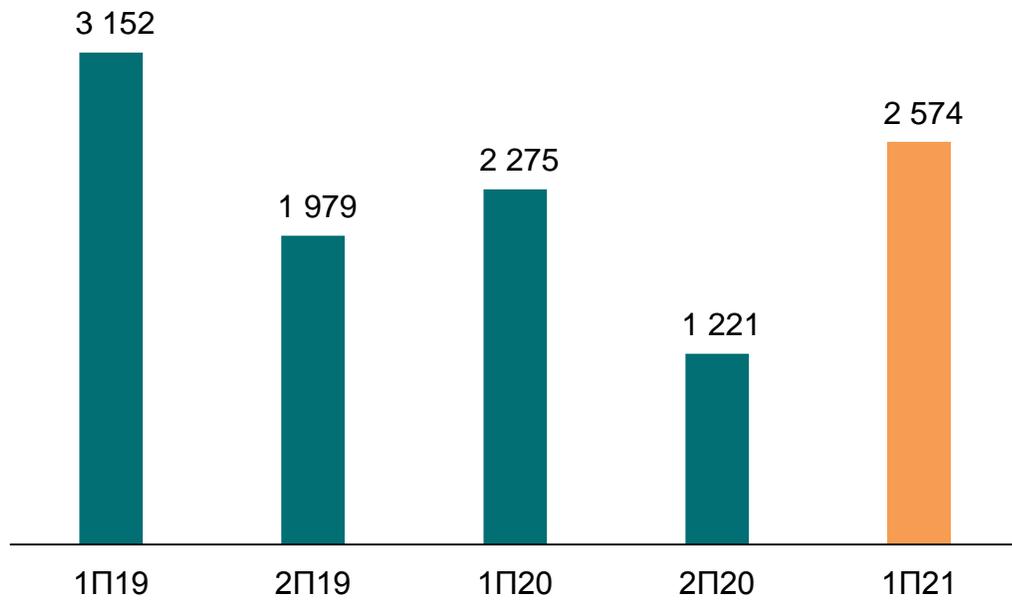


## Динамика пассивов, млрд руб.



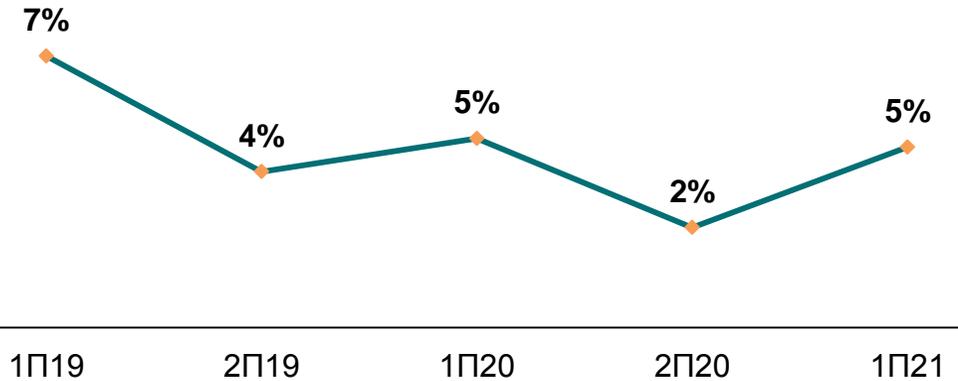
# Финансовые результаты

Чистая прибыль, млн руб.

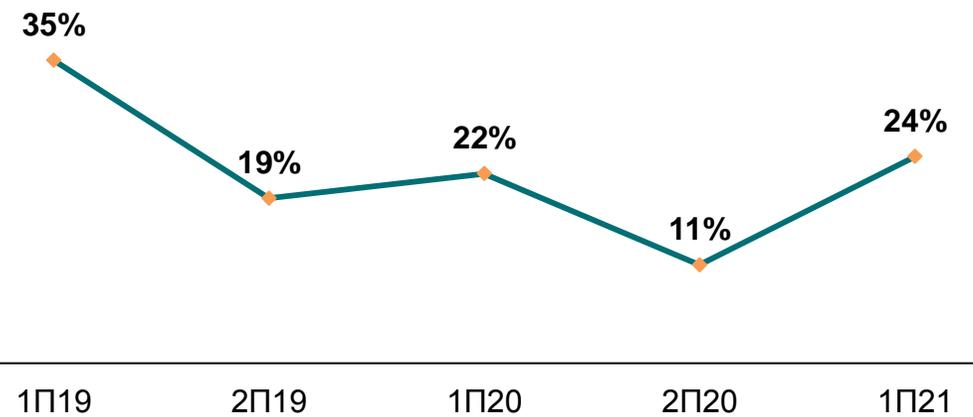


- Несмотря на сложную макроэкономическую среду бизнес Банка продемонстрировал устойчивость, адаптивность и гибкость, сохранив показатели ROA и ROE на уровнях выше среднерыночных

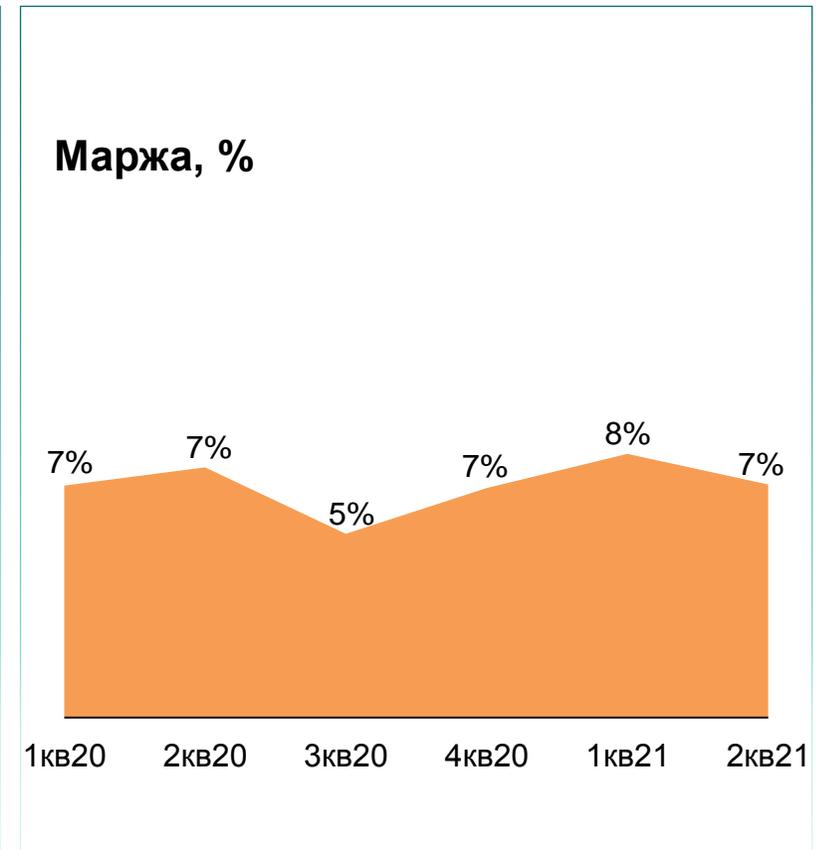
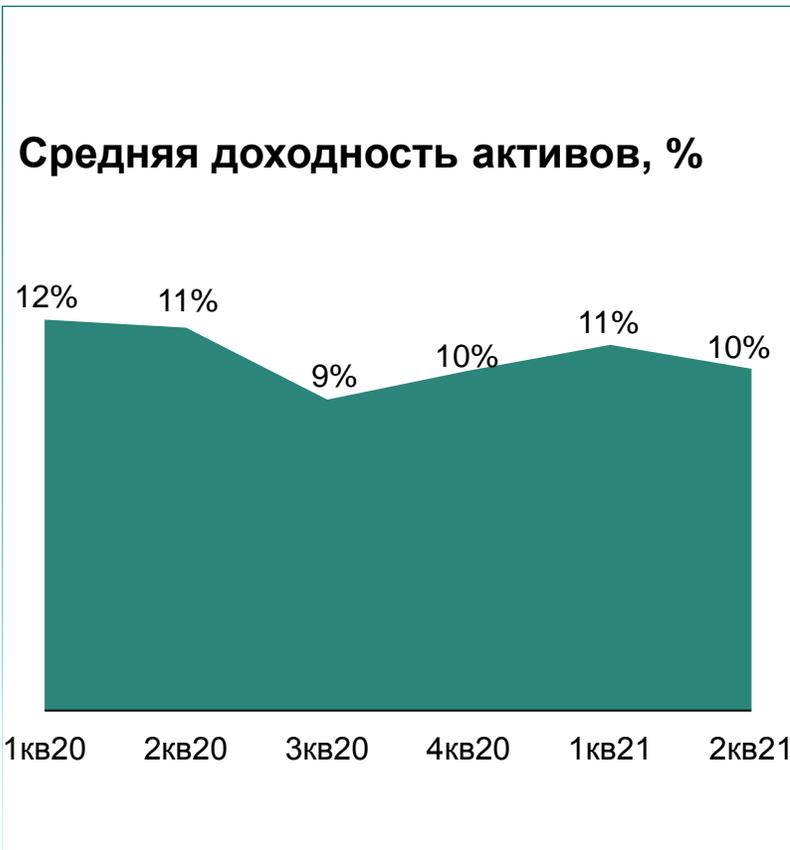
Рентабельность активов (ROA), %



Рентабельность капитала (ROE), %



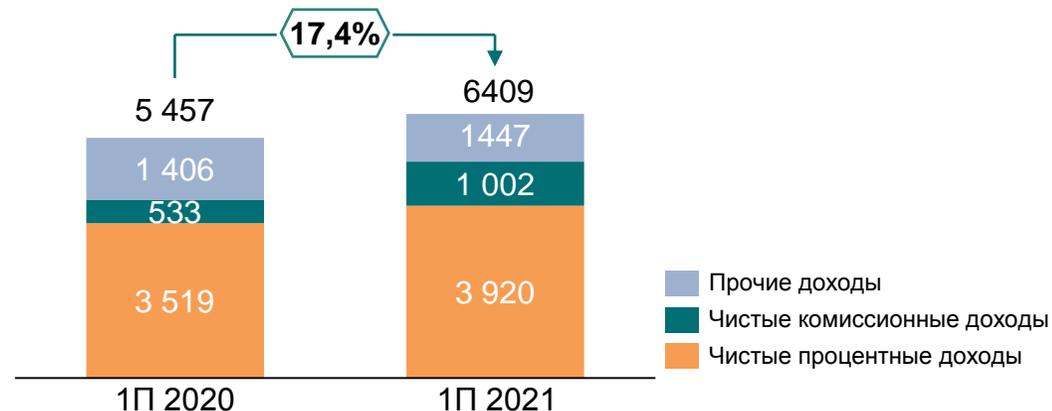
# Компоненты чистой процентной маржи



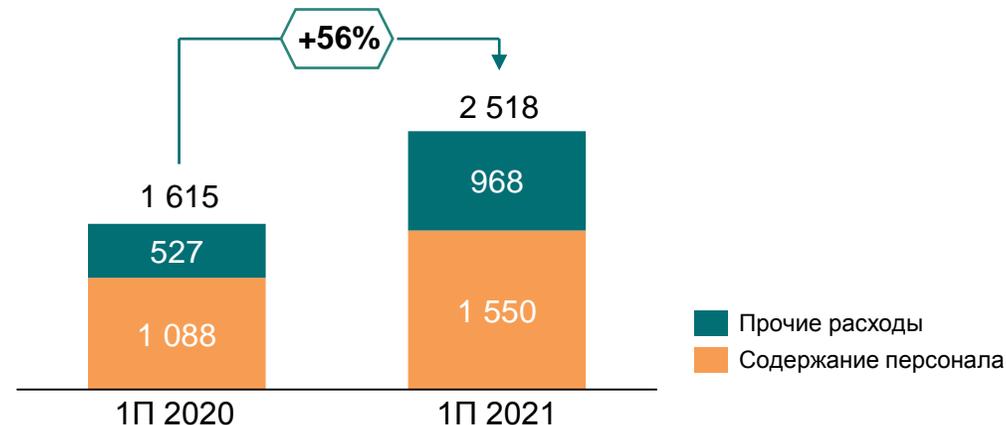
- Стоимость фондирования положительно сказывается на уровне чистой процентной маржи Банка
- NIM поддерживается выше целевого значения в размере не менее 5% годовых

# Показатели операционной эффективности

## Операционные доходы, млн руб.



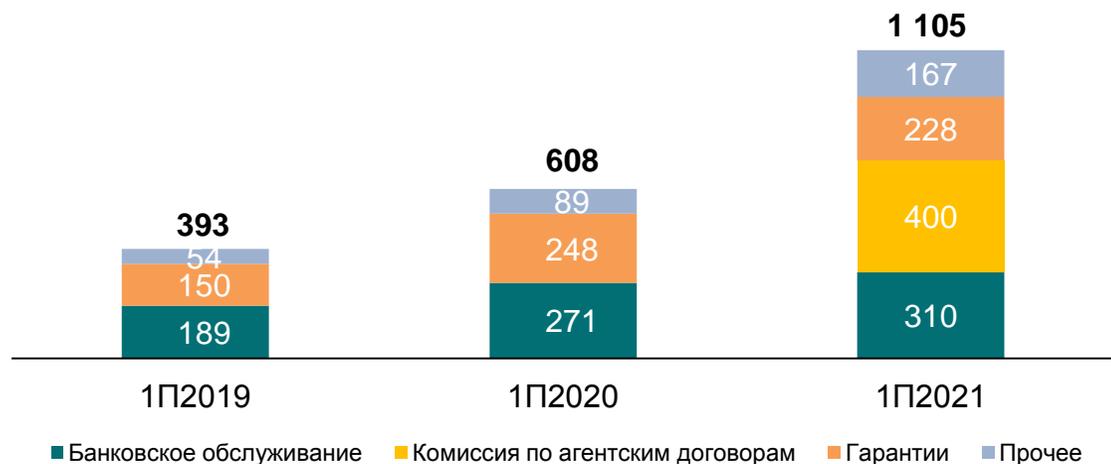
## Операционные расходы, млн руб.



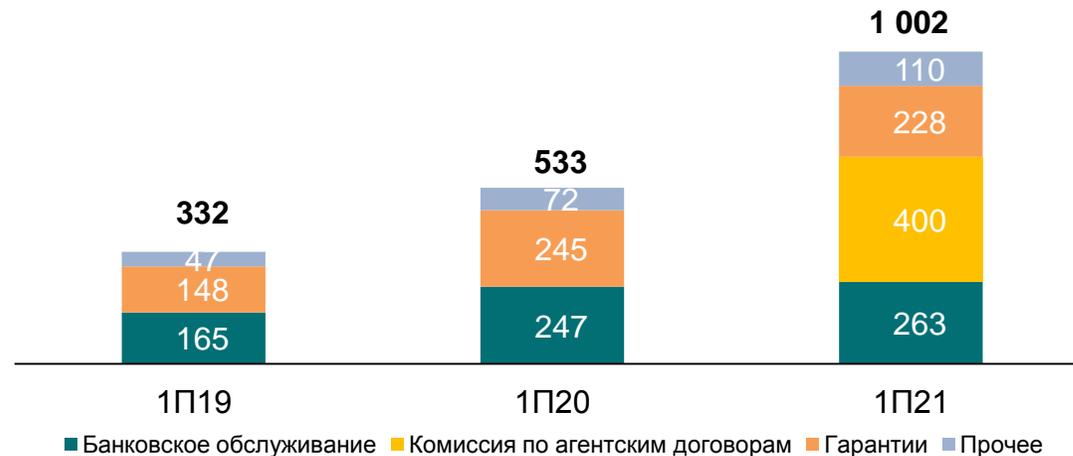
- Одним из **основных источников доходов Банка остается процентный доход от кредитования**, который по сравнению с аналогичным периодом прошлого года вырос на 11,2%, при этом следует отметить, что **доля чистых комиссионных доходов выросла с 9,8% до 15,6%**.
- Общие административные расходы увеличились на 56% по сравнению с прошлым годом в связи с расширением розничного бизнеса и автокредитования.

# Комиссионный доход

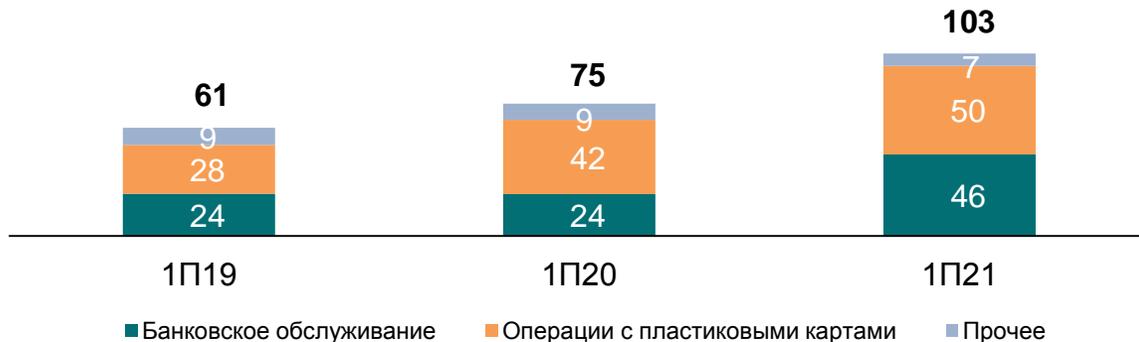
Комиссионные доходы, млн руб.



Чистые комиссионные доходы, млн руб.



Комиссионные расходы, млн руб.



Структура комиссионных доходов и расходов по данным за 1П21, млн руб.



# Структура активов 1П 2021

133,5 млрд руб.



## Кредиты



### Банк сотрудничает с корпоративными клиентами:

- с которыми есть длительная история отношений, бизнес которых устойчив к стрессовым ситуациям на рынке;
- собственники которых имеют безупречную репутацию и готовы нести полную материальную ответственность за свой бизнес.

Консервативная модель сотрудничества со связанными сторонами, в кредитном портфеле Банка на 01.07.21 составила 0,16%

## Портфель ценных бумаг по видам вложений



## Дополнительные источники ликвидности



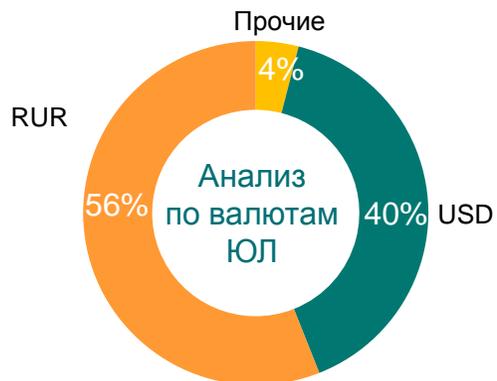
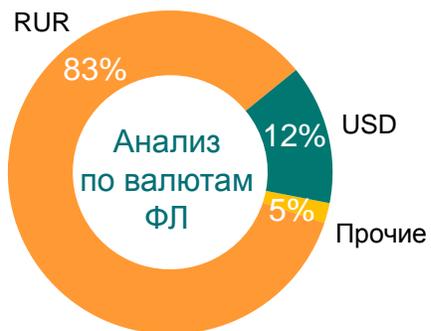
# Структура пассивов 1П 2021

133,5 млрд руб.



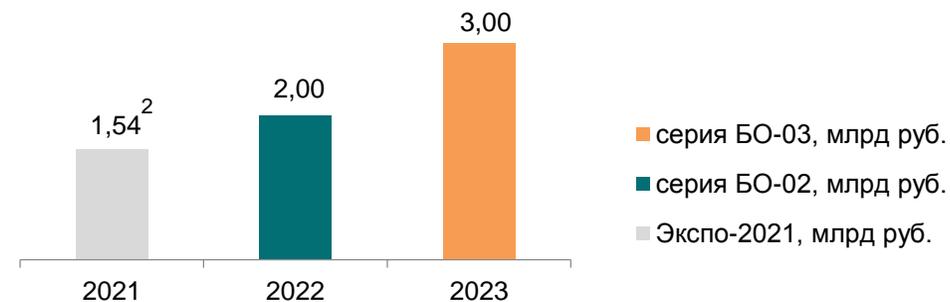
## Средства клиентов

4%



Основными источниками фондирования Банка остаются срочные депозиты юридических и физических лиц, стоимость привлечения которых Банк постоянно снижает

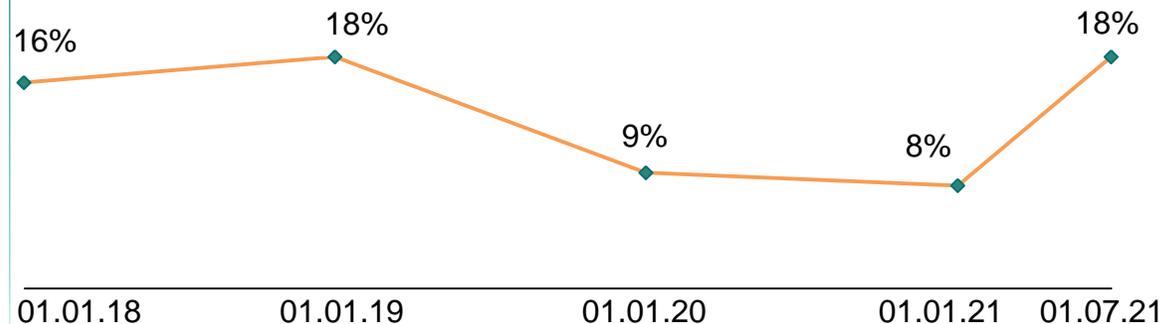
## График погашения выпусков, находящихся в обращении<sup>1</sup>



<sup>1</sup> График погашения отображает плановое количество облигаций и не учитывает облигации, выкупаемые по ofercie и повторно выпускаемые в обращение в течение срока обращения облигаций

<sup>2</sup> Выпуск погашен 22.04.21. Объем выпуска указан в рублях по курсу на дату погашения (эквивалент 20 млн usd)

## ТОП-10 депозитов/ счетов клиентов<sup>3</sup>, %



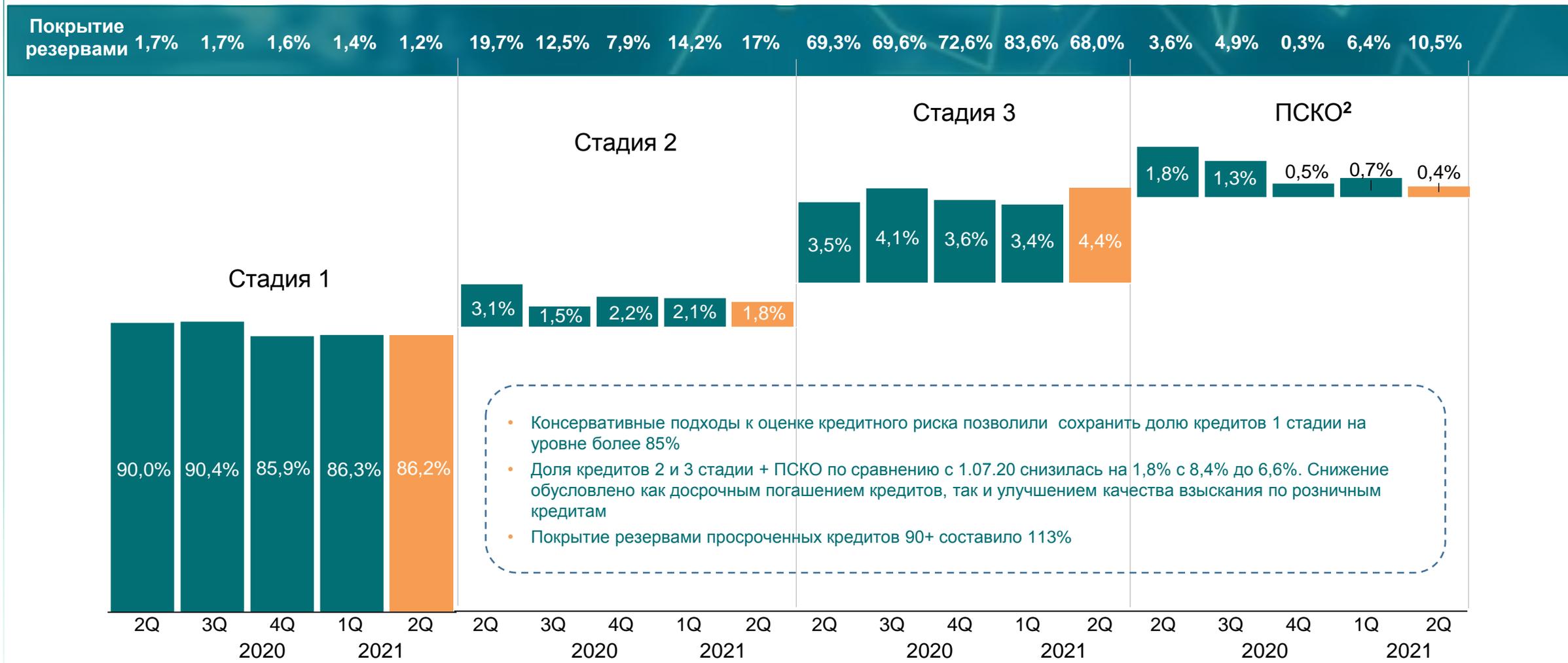
# Качество портфеля<sup>1</sup>



<sup>1</sup> Корпоративный и розничный портфель указан до вычета резервов

# Качество кредитного портфеля по стадиям

## Структура кредитов<sup>1</sup>, %



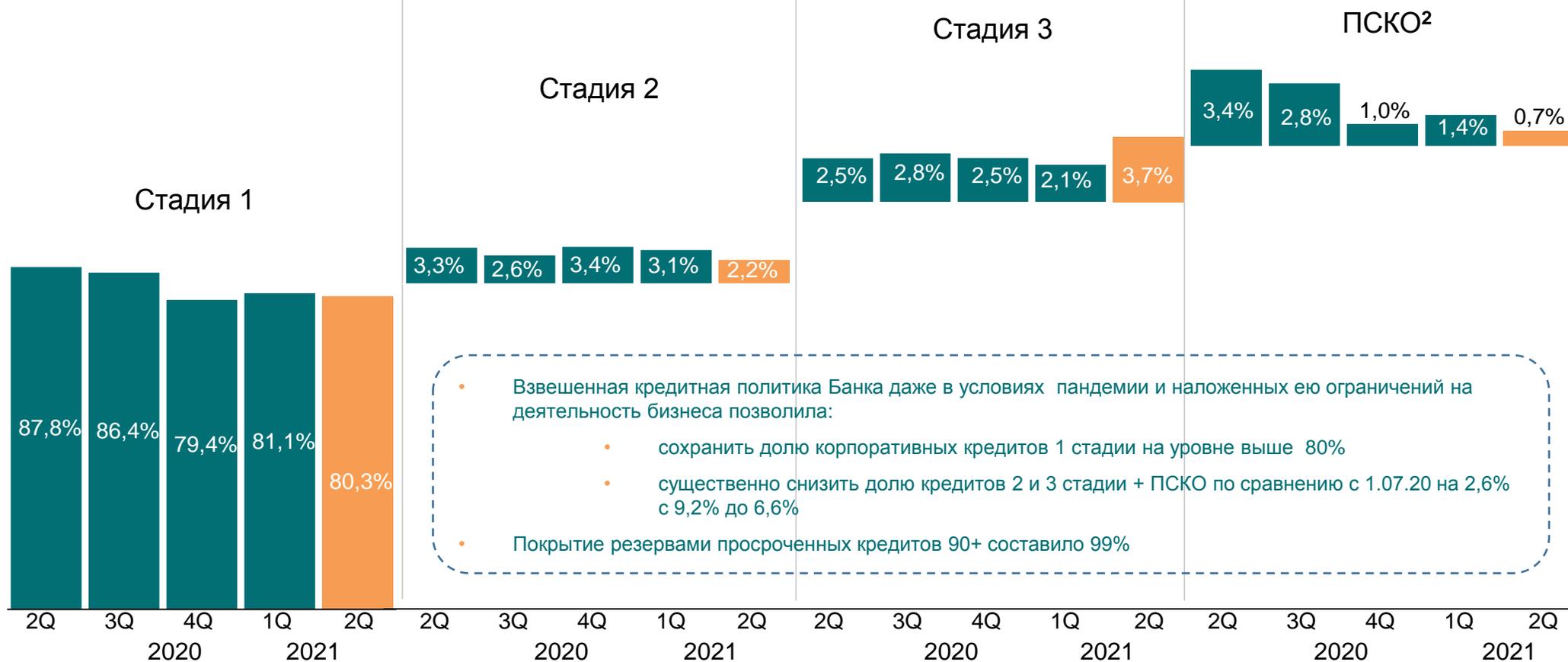
<sup>1</sup> Доля Кредитов по справедливой стоимости (ТСС) с 1Q 2020 по 1Н 2021 соответственно: 1,4%; 1,7%; 2,6%; 7,8%; 7,4%; 7,3%

<sup>2</sup> ПСКО - приобретенные кредитно-обесцененные активы

# Качество корпоративного кредитного портфеля по стадиям

## Структура кредитов<sup>1</sup>, %

Покрытие резервами	1,5%	1,4%	1,4%	1,2%	0,8%	8,2%	7,2%	4,1%	3,6%	3,2%	62,8%	62,5%	68,5%	86,2%	48,9%	3,6%	4,9%	0,3%	6,4%	10,5%
--------------------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	-------	-------	-------	-------	-------	------	------	------	------	-------

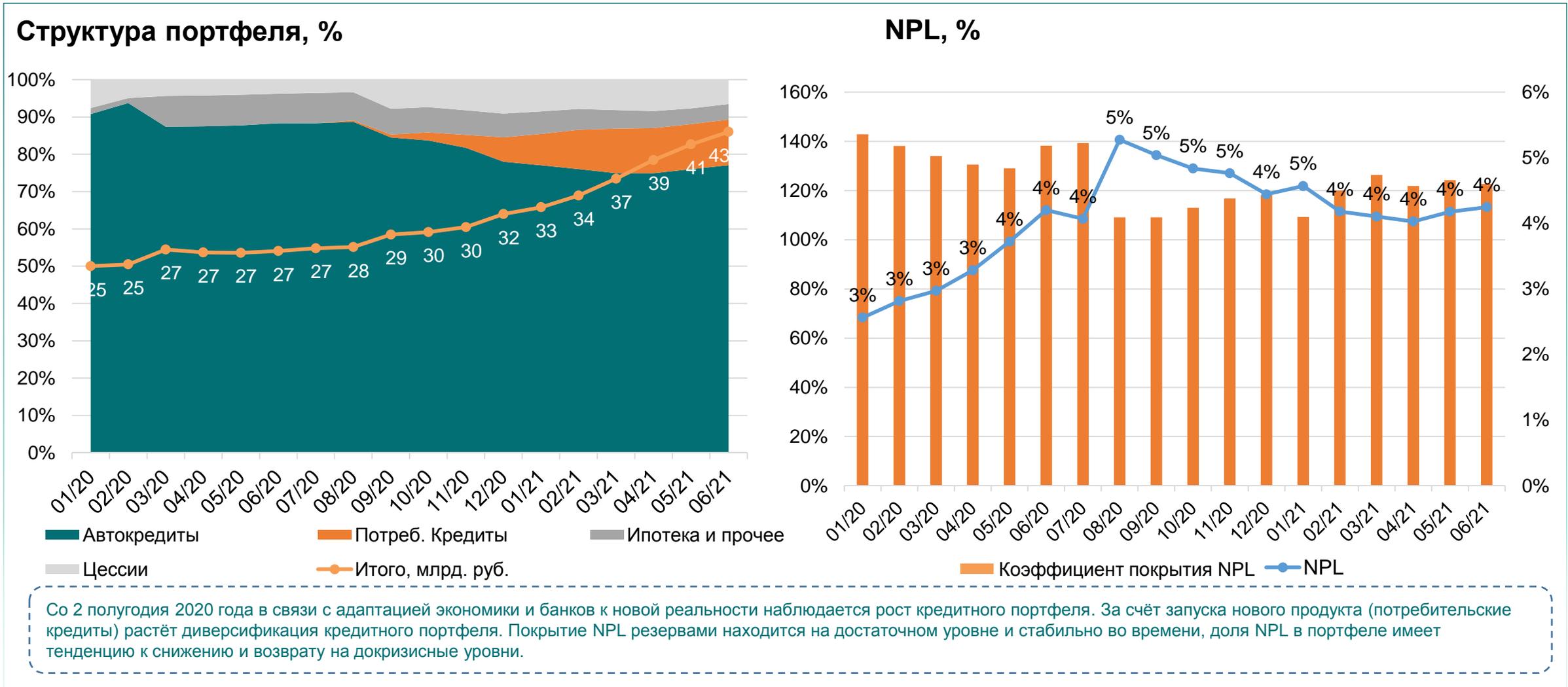


<sup>1</sup> Доля Кредитов по справедливой стоимости (ТСС) с 1Q 2020 по 2Q 2021 соответственно: 2,7%; 3,0%; 5,5%; 13,7%; 12,3%, 13,05%

<sup>2</sup> ПСКО - приобретенные кредитно-обесцененные активы

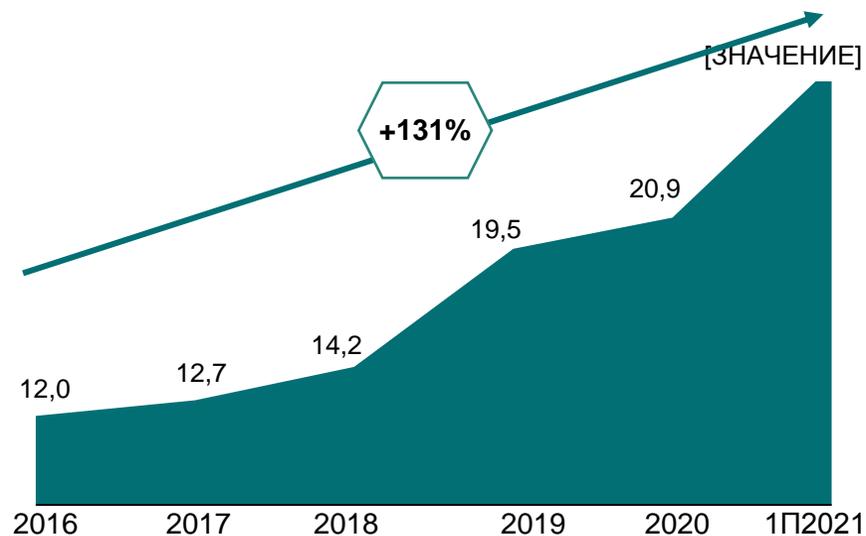
# Качество розничного кредитного портфеля

Проактивное управление рисками, действующее по нескольким параметрам, приводит к улучшению качества кредитного портфеля

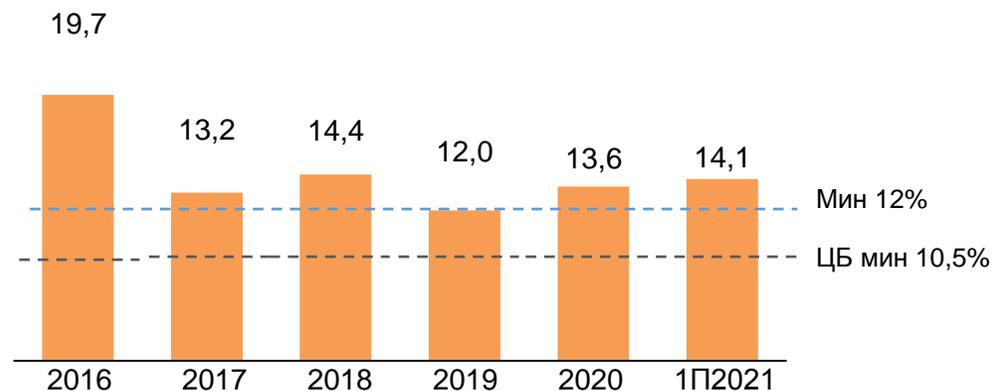


# Стабильность и устойчивость

## Собственный капитал, млрд руб.



## Достаточность капитала (Н1.0), %



- Собственный капитал Банка за последние 5 лет удвоился
- Собственный капитал включает бессрочные субординированные облигации на 60 млн долларов США (4,34 млрд. руб)
- Норматив достаточности капитала Н1.0 на протяжении всего периода оставался с существенным запасом к регуляторным требованиям Банка России

# 05

## Публичная кредитная история

- Публичная кредитная история

# Публичная кредитная история банка

- В 2013 году Экспобанк успешно вернулся на рынок публичных заимствований, разместив выпуск серии 03 совокупным объемом 1,5 млрд рублей.
- В октябре 2019 года Экспобанк разместил биржевой выпуск БО-02 – 2 млрд рублей на Московской бирже.
- В марте 2021 года Экспобанк привлек 3 млрд рублей за счет размещения выпуска БО-03.

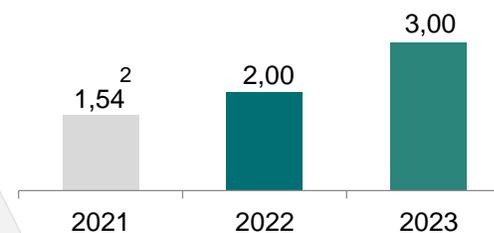
Основной спрос по рублевым выпускам Банка сформирован за счет институциональных инвесторов. Рейтинги Банка, а также включение бумаг в Первый Список Московской биржи, удовлетворяют нормативным требованиям для инвестирования НПФ и УК.

На протяжении срока обращения выпуска серии 03 и БО-02 Банк своевременно и в полном объеме исполнял обязательства перед инвесторами: выплачивал купонный доход и успешно проходил оферты. В связи с наличием спроса на облигации, Банк повторно выпускал в обращение бумаги, выкупленные по офертам.

## Выпуск субординированного долга

- В 2015 году Банк привлек субординированный облигационный займ в объеме 20 млн usd с целью увеличения собственного капитала Банка. Инвесторами по данному выпуску выступили состоятельные физические лица.
- В апреле 2021 года Банк в полном объеме исполнил свои обязательства по погашению выпуска.
- В июне 2021 года банк выпустил бессрочные субординированные облигации на сумму 60 миллионов долларов (4,34 миллиарда руб.) с процентной ставкой 7,5% годовых.

## График погашения выпусков, находящихся в обращении<sup>1</sup>



- Экспо-2021, млрд руб.
- серия БО-02, млрд руб.
- серия БО-03, млрд руб.

<sup>1</sup> График погашения отображает плановое количество облигаций и не учитывает облигации, выкупаемые по оферте и повторно выпускаемые в обращение в течение срока обращения облигаций

<sup>2</sup> Выпуск погашен 22.04.21. Объем выпуска указан в рублях по курсу на дату погашения (эквивалент 20 млн usd)

Настоящая презентация подготовлена Экспобанк, и включенные в нее данные не подвергались независимой оценке.

Содержание этого документа приводится исключительно в информационных целях, не имеет договорной ценности и не является рекламой ценных бумаг и иных финансовых инструментов и/или финансовых услуг. Никакая часть содержания настоящего документа не рассматривается и не должна рассматриваться как предложение покупки или продажи каких-либо финансовых инструментов, продуктов или услуг какому-либо лицу, а также никакие финансовые инструменты, продукты или услуги не предлагаются к продаже и не продаются в какой-либо юрисдикции, где такая деятельность противоречила бы законодательству о ценных бумагах или другим местным законам и нормативно-правовым актам или обязывала бы Экспобанк или кого-либо из его аффилированных лиц выполнить требование регистрации в такой юрисдикции.

Ваша обязанность убедиться в том, что Вы имеете право инвестировать средства в упомянутые в настоящем документе финансовые инструменты, продукты или услуги. Таким образом, Экспобанк не может быть ни в какой форме привлечен к ответственности в случае нарушения Вами применимых к Вам в какой-либо юрисдикции запретов.

Экспобанк не намеревается предоставлять услуги инвестиционного консультанта через настоящий документ и не делает заверения в том, что финансовые инструменты, продукты или услуги, описываемые в нем, удовлетворяют требованиям кого-либо из пользователей данного документа.

Экспобанк не несет ответственности за финансовые или иные последствия, которые могут возникнуть в результате произведенных Вами инвестиций. Вы должны сделать свою собственную оценку рисков, не полагаясь исключительно на информацию, с которой Вы были ознакомлены. Если Вы сочтете нужным, Вы должны получить Ваши собственные правовые, налоговые, финансовые, бухгалтерские и другие необходимые профессиональные консультации в целях обеспечения того, что упомянутые в настоящем документе финансовые инструменты, продукты или услуги подходят для Вашей ситуации.

Экспобанк прилагает разумные усилия для получения информации из надежных, по его мнению, источников. Вместе с тем, Экспобанк не делает никаких заверений в отношении того, что информация или оценки, содержащиеся в настоящем документе, являются достоверными, точными или полными. Любая информация, представленная в данном документе, может быть изменена в любое время без предварительного уведомления.

В настоящем документе приведены прогнозные заявления. Прогнозные заявления не основываются на фактических обстоятельствах и включают в себя заявления в отношении мнения или текущих ожиданий Экспобанк в отношении указываемых показателей. По своей природе для таких прогнозных заявлений характерно наличие рисков и факторов неопределенности, поскольку они относятся к событиям и зависят от обстоятельств, которые могут не произойти в будущем. Экспобанк предупреждает о том, что прогнозные заявления не являются гарантией будущих показателей, и фактические показатели могут существенным образом отличаться от тех, которые приведены в прогнозных заявлениях, содержащихся в настоящем документе. Экспобанк не берет на себя обязательств по пересмотру или подтверждению ожиданий и оценок, а также по обновлению прогнозных заявлений для отражения произошедших событий или возникших обстоятельств после даты предоставления Вам данного документа. Таким образом, цены, размеры выплат и иные показатели, фигурирующие в данном документе, имеют лишь индикативную ценность и не могут рассматриваться как гарантия Экспобанк. Время от времени Экспобанк оказывает услуги третьим лицам по продаже или дистрибуции ценных бумаг и осуществляет сделки и иные операции с финансовыми инструментами в интересах третьих лиц и/или в собственных интересах в порядке совмещения видов профессиональной деятельности в соответствии с применимым законодательством.

Настоящим Экспобанк уведомляет о наличии конфликта между имущественными и иными интересами инвестора и Экспобанк/ его работников и представителей в случае (а) если указанные сделки и иные операции совершаются на условиях и за вознаграждение, которые отличаются от применимых к инвестору; (б) исполнения Экспобанком поручений инвестора, решение о направлении и/или содержании которых напрямую обусловлено полученной от Экспобанк информацией. Конфликт интересов выражается в наличии у Экспобанк (его работников и представителей) заинтересованности в предоставлении инвестору информации, предметом которой является целесообразность (необходимость) совершения действий с нотами и/или иными финансовыми инструментами, в частности действий, за совершение которых Экспобанк в интересах инвестора первой причитается (дополнительное) вознаграждение. При этом Экспобанк принимает все разумные и доступные при совершении каждого из указанных действий меры для разрешения соответствующего конфликта интересов в пользу инвестора.

Этот документ является конфиденциальным и никакая его часть не может быть передана или иным образом доведена до сведения третьей стороне (за исключением Ваших внешних консультантов при условии, что они приняли на себя аналогичные условия конфиденциальности) без предварительного письменного согласия Экспобанк.



## Ограничение ответственности

# Благодарим за доверие

## Контакты

Директор Казначейства  
Михайлова Елена  
+7 (985) 2260241  
E.Mikhaylova@expobank.ru

Руководитель направления долгового финансирования  
Запруднова Мария  
+7 (916) 7333404  
M.Zaprudnova@expobank.ru

107078, Россия, Москва, ул. Каланчевская, д. 29, стр. 2  
<https://expobank.ru>