



СГ-транс презентация для инвесторов

г. Москва 2021 г.



Алексей Шафранов

**Первый заместитель
генерального директора
по коммерции и производству**

Является первым заместителем генерального директора по коммерции и производству АО «СГ-транс» с 2013 г.

Более 25 лет в железнодорожной отрасли.

Ранее занимал руководящие должности в ОАО «ПГК».



Сергей Калетин

Генеральный директор

Возглавляет АО «СГ-транс» с 2015 года.

Общий стаж работы в железнодорожной отрасли – 38 лет.

Опубликовал 46 научных работ в различных изданиях, включая интернет-ресурсы, получил 5 патентов на изобретения и 12 патентов на полезные модели в области транспортного машиностроения. Кандидат технических наук.



Константин Воеводин

**Заместитель
генерального директора
по экономике и финансам**

Является заместителем генерального директора по экономике и финансам АО «СГ-транс» с 2015 года.

Обладает более чем 20-летним опытом работы в сфере экономики и корпоративных финансов, из них более 14 лет в железнодорожной отрасли.

Ранее возглавлял Департамент экономики ОАО «ПГК».

Раздел 1 **Общая информация о Группе СГ-транс**

Раздел 2 Корпоративное управление

Раздел 3 Описание бизнеса СГ-транс

Раздел 4 Обзор операционных
и финансовых показателей группы

Раздел 5 Параметры выпуска

Раздел 6 Финансовая отчетность

A+

АКРА и НКР

Прогноз «стабильный»

17,7 млрд руб.

Выручка

FY 2020 (+16% YoY)

3.3x

Net debt / EBITDA

FY 2020

58%

EBITDA margin

FY 2020

6,9 млрд руб.

Free cash Flow (FCF)

FY 2020

Ключевые вехи

№1 оператор в России на рынке перевозок сжиженных углеводородных газов (СУГ)

60 лет на рынке грузовых железнодорожных перевозок

62% прирост грузовой базы компании за последние 5 лет

2x прирост парка вагонов в управлении за последние 5 лет до:

31 тыс. подвижного состава

6,7 тыс. танк-контейнеров (в т.ч.: ТК ХИМ – 5 тыс. ед., ТК СУГ – 1,7 тыс. ед.)

15 млн тонн объем перевозок в 2020 году

21% среднегодовой темп роста чистой прибыли и **12%** темп роста EBITDA с 2017 по 2020 год

В **ТОП-10** операторов по общему количеству вагонов на сети РЖД

1 по общему количеству газовых цистерн и танк-контейнеров на сети РЖД

Создание Государственного союзного треста «Союзгаз»

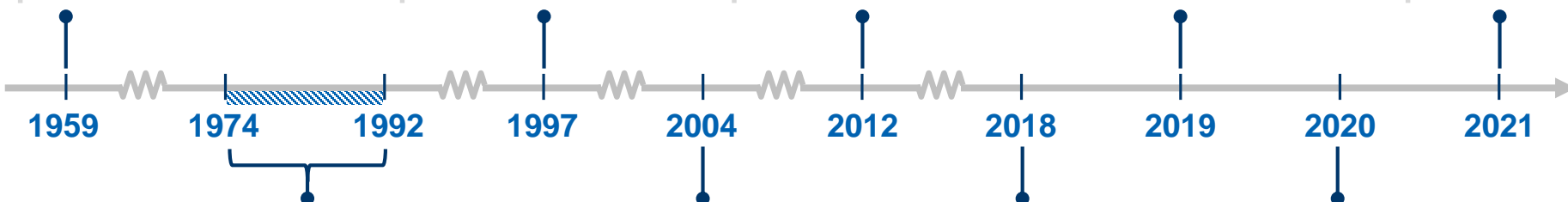
Основной вид деятельности – прием, хранение, транспортировка, распределение СУГ потребителям, а также проектирование, строительство и ввод в эксплуатацию филиалов по транспортировке и баз хранения сжиженного газа

Появление «СГ-транс»: преобразование в государственное унитарное предприятие по закупке, транспорту и реализации сжиженных углеводородных газов (ГУП «СГ-транс»)

В результате приватизации **Компания стала частным оператором** подвижного состава на рынке СУГ

Подвижной состав Компании в сегменте транспортировки сжиженных углеводородов достиг **24 200 единиц**. Компания успешно завоевывает быстрорастущий рынок **транспортировки грузов в танк-контейнерах**. **Завершена сделка по приобретению 100% одного из крупнейших операторов танк-контейнерного рынка - компании «СПЕЦТРАНСГАРАНТ» (СТГ)**. **АО «СГ-транс» вышло в лидеры рынка транспортировки наливной химии в ТК**

Компания приобретает **100% акций Рейл Гарант Казахстан**



Трест преобразовывается в Производственное объединение по транспортировке и поставке сжиженных газов «Центра», позднее снова реорганизуется в «Союзгазпром» Мингазпром. Входит в состав государственного газового концерна «Газпром». Компания становится членом Мировой ассоциации по сжиженным газам

В результате процедуры акционирования Компания становится акционерным обществом с 100% государственной долей

Компания занимает ведущую долю рынка по общему количеству вагонов на сети РЖД в сегменте транспортировки сжиженных углеводородов. СГТ успешно вышло из сокращающегося сегмента нефтебензиновых цистерн. Создано **совместное предприятие с ПАО «Сибур Холдинг» - НХТК**.

Компания осуществляет сделку по выкупу **41,75% собственных акций**

В управлении Группы СГ-транс находится более 31 тыс. единиц различного подвижного состава (РПС) и 6,7 тыс. ед. химических и газовых танк-контейнеров. Компания обладает широкой филиальной сетью, обширной клиентской базой и является одним из самых крупных игроков на рынке грузовых ж/д перевозок.



11 ФИЛИАЛОВ И **5** ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ

4 ДЗО (ХИТ, СТГ, БПК, РГК / РТА-транс)

1 СП (НХТК)



24 628 ЕД.

ЦС СУГ в собственности
и лизинге (в т.ч. 4247 НХТК)

160 ЕД. в аренде



3 411 ЕД.

ТАНК-КОНТЕЙНЕРОВ
в собственности

3 288 ЕД. в аренде



4 461 ЕД.

ФИТИНГОВЫХ
ПЛАТФОРМ



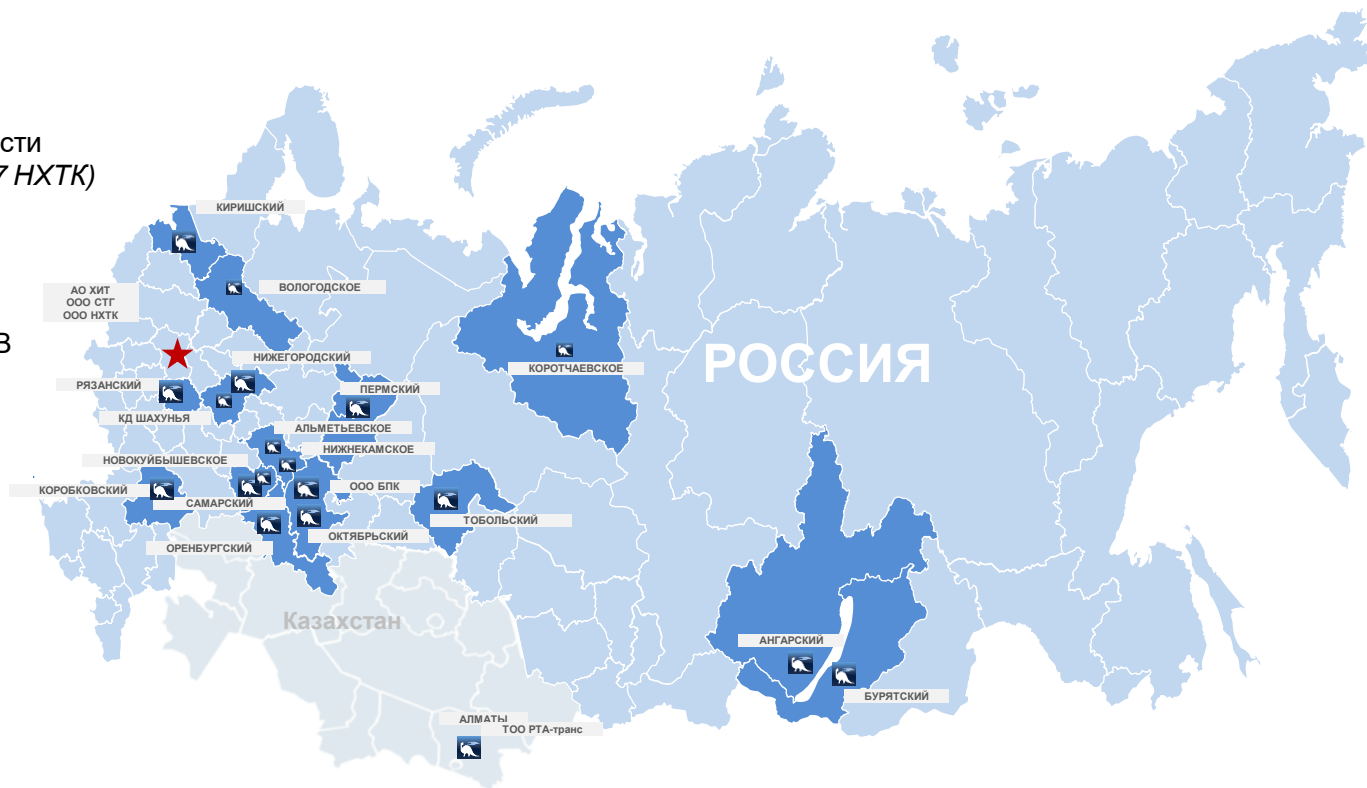
2 728 ЕД.

ПРОЧИЕ РПС



10 РЕМОНТНО-ИСПЫТАТЕЛЬНЫХ
ПУНКТОВ

2 КОНТЕЙНЕРНЫХ ДЕПО



17 ТЕПЛОВОЗОВ

2 ГАЗОВЫЕ НАЛИВНЫЕ
СТАНЦИИ

52,8 КМ

СОБСТВЕННЫХ ЖД ПУТЕЙ

Эффективность бизнеса

Значительная доля в стабильно развивающихся сегментах рынка оперирования

- Стабильная грузовая база в долгосрочной перспективе (СУГ/ШФЛУ и нефтехимические грузы)
- Устоявшиеся партнерские отношения со всеми крупнейшими холдингами РФ – производителями СУГ/ШФЛУ и нефтехимии, основанные на непрерывности технологического производственного цикла клиентов СГТ и необходимости обеспечения их транспортной безопасности

Собственная развитая сеть железнодорожной инфраструктуры

- Комплексное содержание и обслуживание вагонов-цистерн и танк-контейнеров

Многолетний профессиональный опыт и компетенции менеджмента на рынке услуг оперирования железнодорожным подвижным составом

- Оказание услуг по предоставлению специализированных вагонов и танк-контейнеров для перевозок грузов
- Оказание комплексной услуги по организации грузовой работы на площадках клиентов: управление инфраструктурой погрузки/выгрузки, техническое оснащение и собственный штат сотрудников для выполнения функций грузополучения, грузоотправления и ветвевладения с отработанной технологией управления парком, обеспечивающей гарантию 100% вывоза грузов грузовладельцев
- Организация и управление объектами ж/д инфраструктуры
- Организация ремонтов и техобслуживания специализированного подвижного состава

Клиенты



Раздел 1 Общая информация о Группе СГ-транс

Раздел 2 Корпоративное управление

Раздел 3 Описание бизнеса СГ-транс

Раздел 4 Обзор операционных
и финансовых показателей группы

Раздел 5 Параметры выпуска

Раздел 6 Финансовая отчетность

АО «Вектор Рейл»

Крупнейшие акционеры компании –
А.Р. Тайчер и С.Р. Смыслов

Казначейские акции

АО «СГ-транс» (казначейский счет Эмитента)*



- Компания создана в 2011 г.
- В 2017 году компания была приобретена СГ-трансом.
- Является владельцем парка платформ.

- Компания создана в 2004 г.
- В декабре 2019 года компания была приобретена СГ-трансом
- Является крупнейшим в России оператором по перевозке сжиженных газов, наличных химических (в том числе опасных) и пищевых грузов в танк-контейнерах

- Компания создана в 2010 г.
- В 2014 году компания была приобретена СГ-трансом
- До июля 2017 года носила название «Башнефть-транс».
- Сдаёт в аренду Лукойл-Транс собственный подвижной состав

- Компания создана в апреле 2018 г.
- Является совместным предприятием СИБУР и СГ-транс
- Оказывает полный спектр услуг по организации перевозок и железнодорожным транспортом
- Собственный подвижной парк

- В марте 2021 года СГ-транс приобрел 41% долей в ТОО РГ Казахстан и в октябре оставшиеся 59%.
- ТОО РТА-Транс является владельцем 2 640 вагонов и оказывает услуги перевозки грузов в Казахстане



Калетин Сергей Владимирович

Генеральный директор

- 2008-2014 гг. — заместитель генерального директора по техническому развитию ОАО «ПГК».
- 2006-2008 гг. — первый заместитель начальника Департамента вагонного хозяйства ОАО «РЖД».

38
лет⁽¹⁾
опыт работы



Шафранов Алексей Викторович

Первый заместитель генерального директора по коммерции и производству

- 2008-2013 гг. — занимал руководящие должности в ОАО «ПГК».
- С 2011 года исполнял обязанности первого заместителя генерального директора ОАО «ПГК» по коммерции и производству.

25
лет⁽¹⁾
опыт работы



Воеводин Константин Александрович

Заместитель генерального директора по экономике и финансам

- С 2015 г. – Заместитель генерального директора по экономике и финансам АО «СГ-транс»
- С 2013 г. – Финансовый директор АО «СГ-транс».
- В 2007 –2012 гг. — начальник Департамента экономики в ОАО «Первая грузовая компания» (ПГК).

14
лет⁽¹⁾
опыт работы



Роде Дмитрий Васильевич

Заместитель генерального директора по техническому развитию

- 2007 — 2014 — работал в ОАО «РЖД», ОАО «Первая грузовая компания», ОАО «Вторая грузовая компания».
- Начал свой трудовой путь с 2000 года на Западно-Сибирской железной дороге.
- Имеет Благодарность Министра транспорта РФ, Благодарственное письмо руководителя Федерального агентства железнодорожного транспорта.

20
лет⁽¹⁾
опыт работы



Митусов Александр Александрович

Заместитель генерального директора по корпоративным и правовым вопросам

- 2005-2013 гг. — Первый заместитель министра транспорта Московской области.
- Награжден Орденом «За заслуги перед Отечеством» II степени, медалью «Ветеран прокуратуры».

7
лет⁽¹⁾
опыт работы



Управленческая команда входит в рейтинг «ТОП-1000 российских менеджеров» 2015-2020гг. как одни из лучших высших руководителей в транспортной отрасли страны⁽²⁾

⁽¹⁾ Опыт работы в секторе железнодорожного транспорта

⁽²⁾ Рейтинг Ассоциации Менеджеров «ТОП-1000 российских менеджеров» является инструментом объективной оценки профессиональной репутации ведущих российских менеджеров высшего эшелона. Рейтинг подводит итоги работы за год и выявляет наиболее профессиональных управленцев России, лидеров в своих отраслях и функциональных направлениях

Раздел 1 Общая информация о Группе СГ-транс

Раздел 2 Корпоративное управление

Раздел 3 Описание бизнеса СГ-транс

Раздел 4 Обзор операционных
и финансовых показателей группы

Раздел 5 Параметры выпуска

Раздел 6 Финансовая отчетность

Ключевые сегменты присутствия Компании на рынке перевозок по сети РЖД



Цистерны СУГ

Сегменты выручки

% от выручки

70%



30%



ТК ХИМ и ТК СУГ

Рынок перевозок СУГ в цистернах один из **стабильных** сегментов на сети РЖД. Имеет уверенные перспективы развития и роста.

Место Компании в сегменте:

- **№1** по парку ЦС СУГ в управлении на сети РЖД
- **24,8*** тыс. ед. парка ЦС СУГ в управлении
- **65%**** доля Компании по объему перевозок СУГ в цистернах
- Долгосрочные контракты с ключевыми грузовладельцами

Рынок перевозок грузов в танк-контейнерах относительно новый, быстрорастущий и перспективный с точки зрения развития грузовой базы.

Место Компании в сегменте:

- **№1** по парку ТК в управлении на сети РЖД
- **6,7*** тыс. ед. парка ТК ХИМ и ТК СУГ в управлении
- **25%**** доля Компании по объему перевозок наливной химии в ТК
- **54%** доля Компании по объему перевозок СУГ в ТК
- Стабильные отношения с ключевыми грузовладельцами

* парк вагонов Группы СГ-транс на 1 июля 2021 г

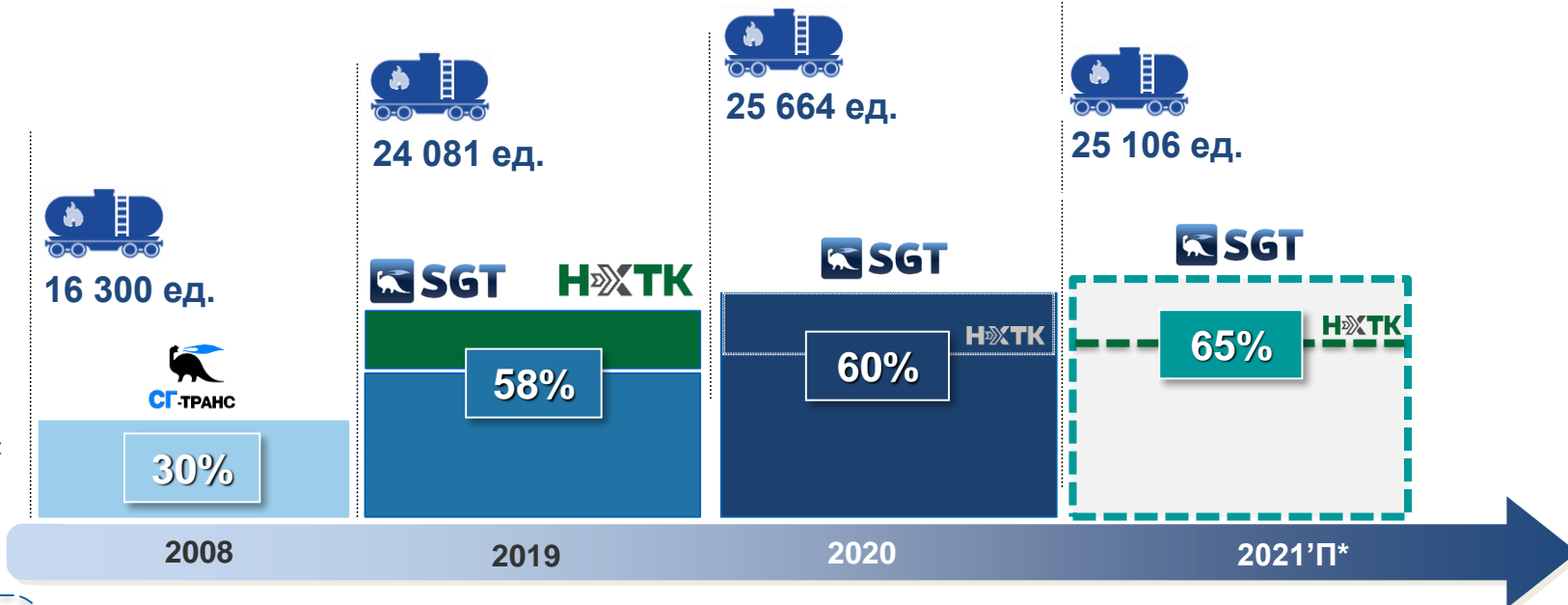
** прогноз по итогам 2021 г

На протяжении 12 лет СГ-транс удерживал и наращивал свое присутствие на рынке транспортировки СУГ

Объем перевозок СУГ в ЦС по ж/д



Доля СГ-транс по объему перевозок СУГ в ЦС

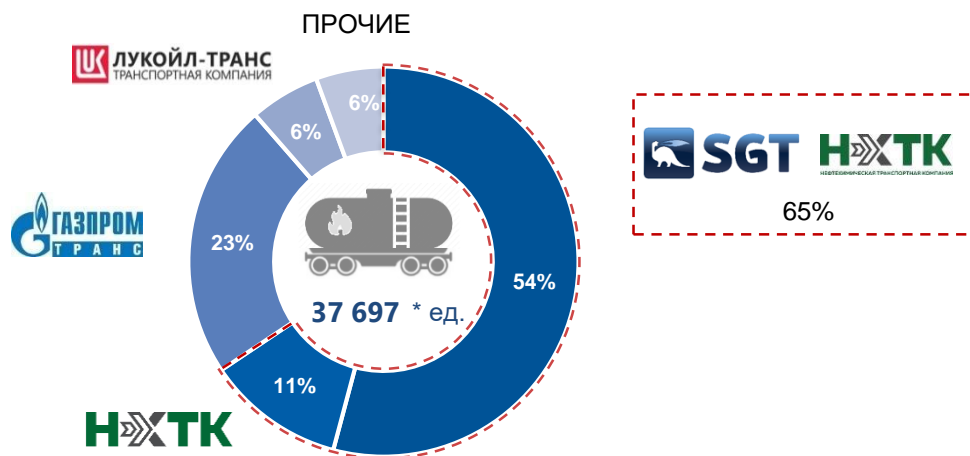


Парк цистерн СУГ СГ-транс на 01.01 каждого года

- Транспортировка СУГ - один из самых стабильных сегментов перевозок грузов по ж/д с точки зрения изменения грузовой базы
- Рост объемов перевозок СУГ по ж/д за 12 лет составил 18%
- Компания исторически является лидером данного сегмента

* Прогноз объема перевозок СУГ в газовых цистернах

Доля Компании в парке цистерн СУГ на сети РЖД



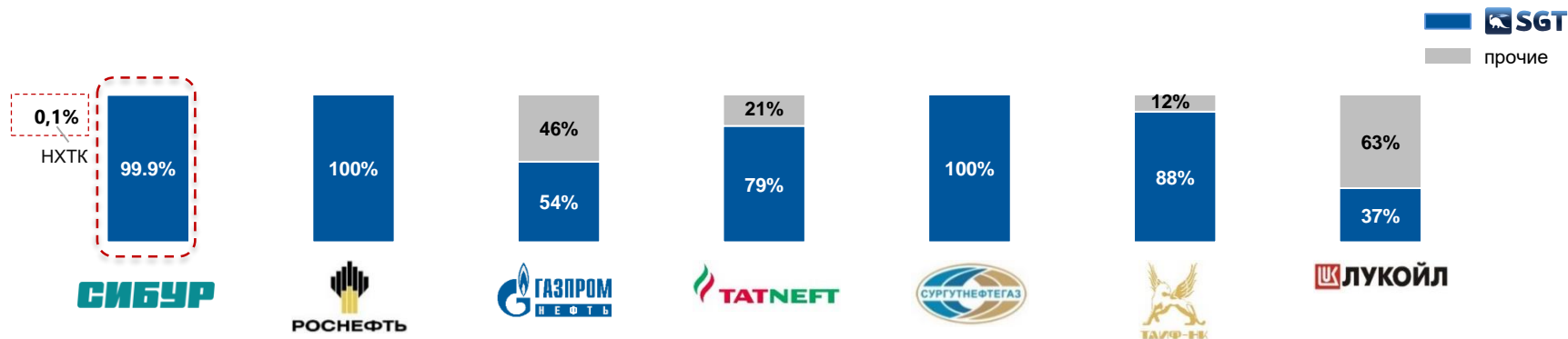
* парк ЦС СУГ на 30.12.2020

Долгосрочные арендные договора и контракты

- Договоры по сдаче в аренду цистерн для СУГ с ежегодной индексацией и увеличением парка, а также с возможностью пролонгации
- Комплексное обслуживание вагонов на собственных РИПах СГ-транс, расположенных в местах отгрузки
- Обслуживание процесса отгрузки на площадках клиента персоналом СГ-транс на наливных эстакадах.

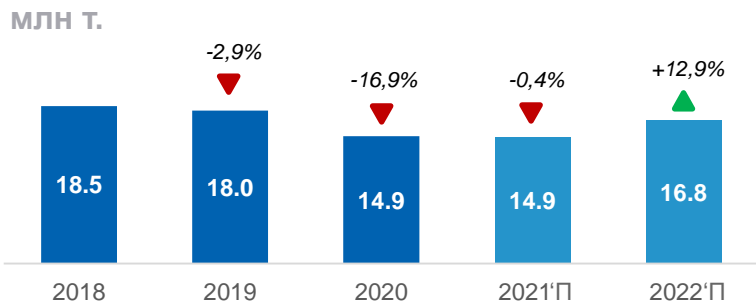
Длительные стабильные отношения с ключевыми грузоотправителями гарантируют обеспеченность парка компании грузовой базой до 2026 г.

Доли Компании в объёмах погрузки холдингов за 2020 г.



2020 год сложный для всех сегментов перевозок грузов, в том числе и для перевозок СУГ в ЦС: с запуском Запсибнефтехим (Сибур) в конце 2019 года началось плановое снижение погрузки СУГ с Тобольска на 2,8 млн тонн, а также пандемия и мировой финансовый кризис спровоцировали снижение спроса на СУГ во втором полугодии 2020 года.

Перевозки СУГ и ШФЛУ в ЦС СУГ,



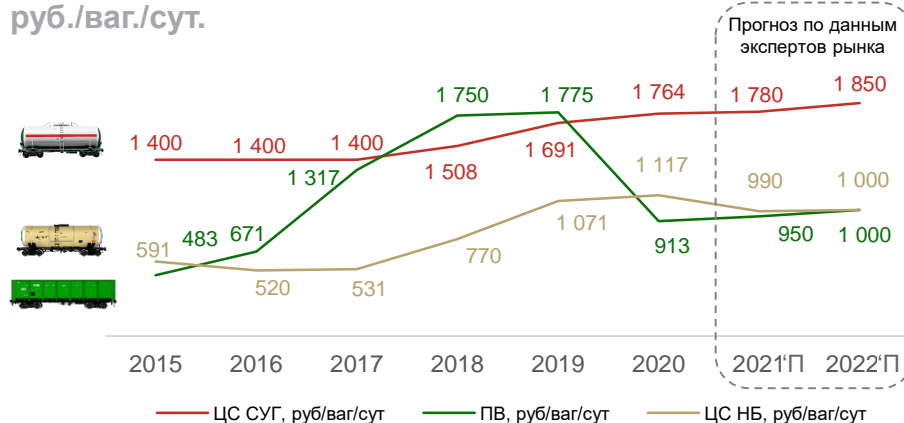
По итогам 6 мес.2021 г сокращение перевозок СУГ в ЦС составило 5% относительно аналогичного периода прошлого года как продолжение эффекта пандемии 2020 и аварии в начале года на одном из крупных предприятий отрасли.

По итогам 2021 года ожидается восстановление погрузки на уровень 2020 г за счет запуска проекта Роспан Роснефти и восстановления объемов по другим грузовладельцам.

Рост перевозок СУГ в ЦС в 2022 г обусловлен выходом на полную мощность по отгрузке проекта Роспан Роснефти и ИНК, а также запуском Амурского ГПЗ Газпром

Ставки аренды на ключевые РПС в РФ,

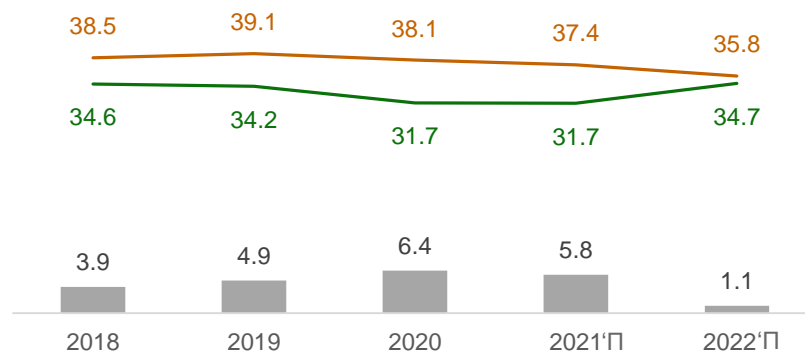
руб./ваг./сут.



Ставки аренды на ЦС СУГ имеют стабильные значения независимо от изменений грузовой базы в сравнении с другими РПС на сети РЖД. Тренд будет поддерживаться прогнозируемым ростом грузовой базы и увеличением спроса на вагоны, что может привести к дефициту вагонов на сети.

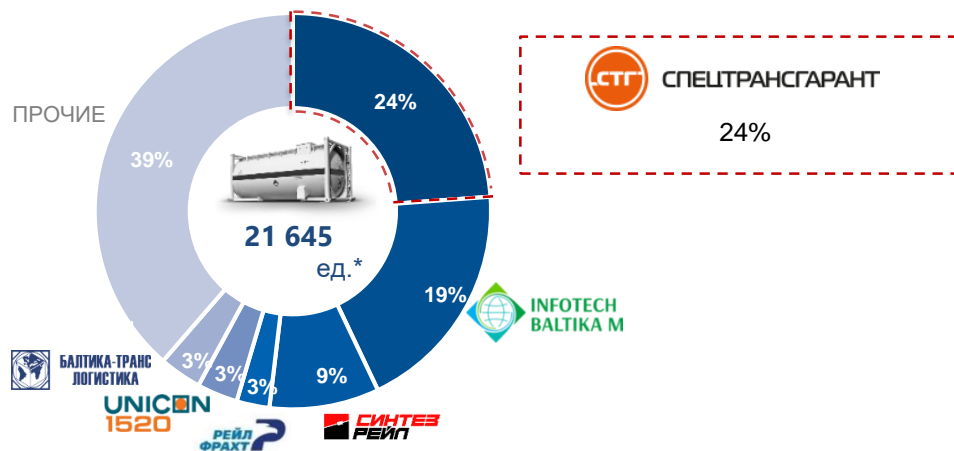
Баланс парка ЦС СУГ РФ,

тыс. ед.



■ Профицит (+), дефицит (-) ЦС СУГ, тыс.ед.
— Наличный парк ЦС СУГ, тыс.ед.
— Потребный парк ЦС СУГ, тыс.ед.

Доля Компании в парке химических ТК на сети РЖД



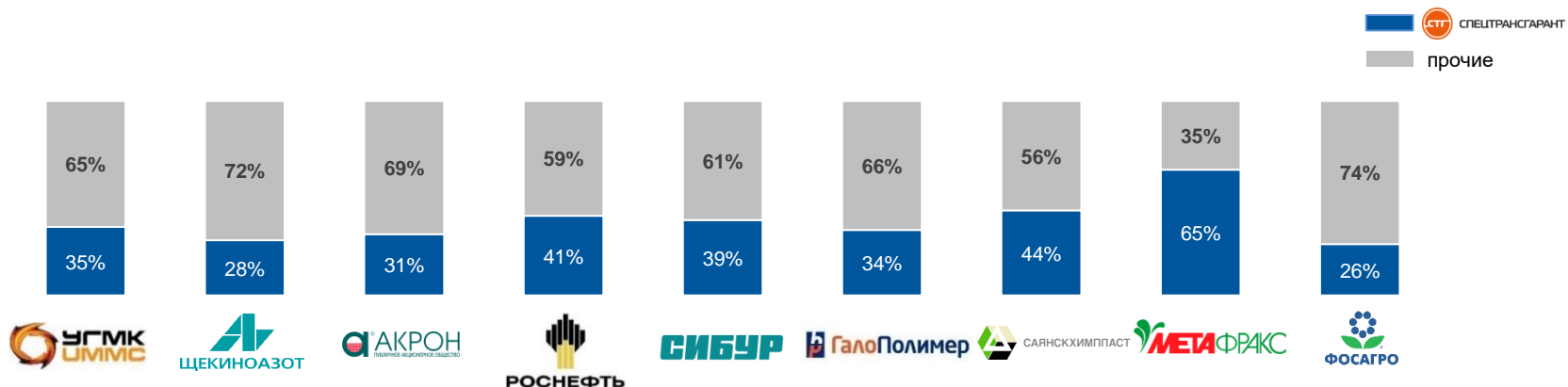
Приобретение СГ-трансом компании Спецтрансгарант (СТГ)

- Объединённая компания вышла на первое место по размеру парка химических ТК на сети РЖД
- Перевозки наливных химических грузов в танк-контейнерах – относительно новый и быстрорастущий сегмент рынка
- Сегмент характеризуется большим количеством грузоотправителей
- Спецтрансгарант имеет стабильные отношения с ключевыми грузовладельцами

* кол-во уникальных ТК в наличном парке операторов, определяемых экспертным путем, на сети АО РЖД на конец декабря 2020 г

Стабильные отношения с ключевыми грузоотправителями гарантируют обеспеченность парка компании грузовой базой в долгосрочной перспективе

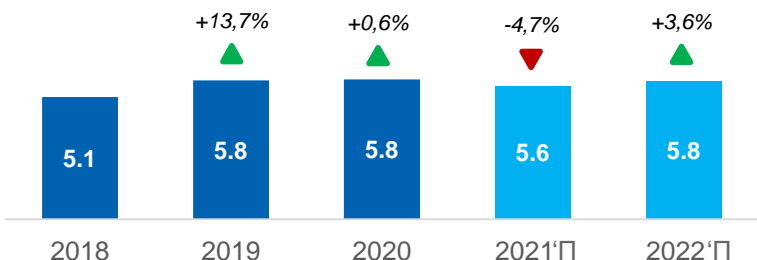
Доли Компании в объёмах погрузки холдингов за 2020 г.



Рынок перевозок наливной химии в ТК традиционно демонстрировал высокие темпы роста относительно других сегментов перевозок грузов на сети. Тем не менее 2020-2021 г стали испытанием для сегмента под влиянием финансового и нефтяного кризиса, который начался в конце 2019-начале 2020 г, и усилился пандемией коронавируса.

Перевозки наливной химии в ТК,

млн т.

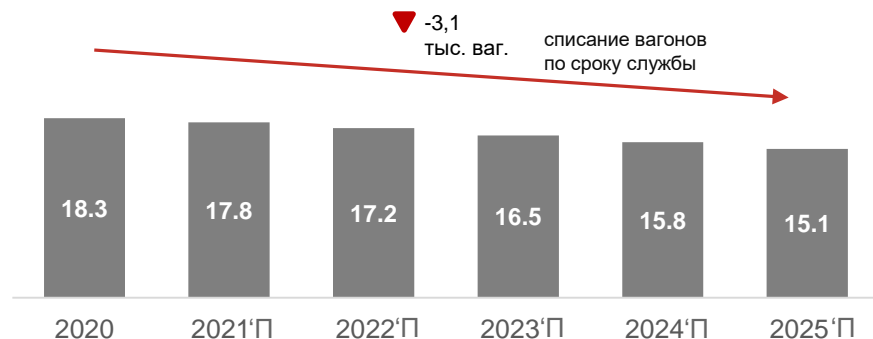


Сокращение темпов роста сегмента в 2021 г связано с отложенным запуском планируемых мощностей из-за кризиса и ожидаемым сокращением колесных перевозок серной кислоты и олеума.

В 2022 г ожидается восстановление рынка и выход на докризисный уровень за счет запуска новых мощностей по выпуску смол, альдегидов, фенолов и других грузов.

Наличный парк ЦС ХИМ на сети РЖД на конец периода,

ед.

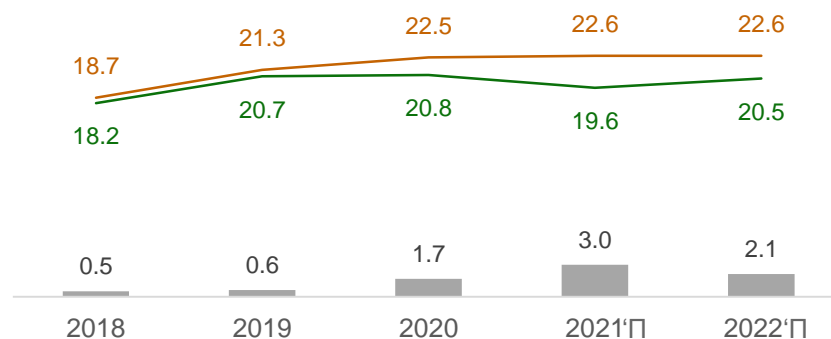


Парк ЦС ХИМ на конец 2020 г составлял 18,3 тыс. ваг. До 2025 г подлежат списанию 3,1 тыс. ваг. ЦС ХИМ по сроку службы.

Выбытие парка ЦС ХИМ будет способствовать росту перевозок нефтехимических грузов в ТК

Баланс парка ТК ХИМ,

тыс. ед.



■ Профицит (+), дефицит (-) ТК ХИМ, тыс.ед.

— Наличный парк ТК ХИМ, тыс.ед.

— Потребный парк ТК ХИМ, тыс.ед.

Раздел 1 Общая информация о Группе СГ-транс

Раздел 2 Корпоративное управление

Раздел 3 Описание бизнеса СГ-транс

**Раздел 4 Обзор операционных
и финансовых показателей группы**

Раздел 5 Параметры выпуска

Раздел 6 Финансовая отчетность

Стратегия развития Компании заключается в сохранении ведущего положения на рынке транспортировки сжиженных углеводородов в вагонах-цистернах и наливной нефтехимии в танк-контейнерах



1 Удержание позиции лидера

- Сохранение лидерских позиций на рынке транспортировки сжиженных углеводородов в цистернах
- Сохранение лидерских позиций на рынке перевозок грузов в танк-контейнерах

2 Сохранение качества сервиса

- Гарантированное обеспечение вывоза объёмов контрагентов и исполнение обязательств по предоставлению пригодного парка под погрузку в требуемых количестве и качестве

3 Обновление парка вагонов

- Приобретение необходимого парка, взамен выходящего по сроку службы, а также с целью обеспечения выполнения обязательств по новым долгосрочным контрактам

4 Активная коммерческая политика

- Расширение спектра оказываемых сопутствующих услуг клиентам, в том числе с использованием собственной железнодорожной инфраструктуры
- Обеспечение вывоза новых объёмов грузов в сегменте перевозок СУГ в цистернах и наливной химии в ТК

5 Расширение географии присутствия

- Сохранение и развитие партнерских, взаимовыгодных отношений с грузовладельцами – крупнейшими нефтехимическими холдингами РФ, стран СНГ, Украины и Балтии
- Укрепление позиций на рынке ж/д перевозок Казахстана

6 Оптимизация расходов

- Сохранение и увеличение рентабельности деятельности Компании за счет оптимизации операционных издержек и расходов по управлению, а также за счет более эффективного использования собственных компетенций и железнодорожной инфраструктуры



Обеспечение стабильной доходности

Стабильное устойчивое положение Компании, взвешенная финансовая политика и прозрачность бизнеса обеспечивают инвестиционную привлекательность СГ-транс.



Оптимальная долговая нагрузка

Компания поддерживает комфортный уровень долговой нагрузки. При том, что компания осуществляет значительные инвестиции, в том числе за счет заемных средств, долговая нагрузка за последние 5 лет неизменна.



Потенциал развития бизнеса и увеличения рентабельности

Поддержание высокого уровня маржинальности обеспечивается диверсификацией бизнеса (развитие сервисного и инфраструктурного направлений ж/д отрасли), выходом на новые рынки сбыта, а также оптимизацией операционных процессов.



Сбалансированные финансовые потоки и устойчивая, защищенная бизнес-модель

Бизнес-модель Компании является устойчивой к рыночным колебаниям, так как услуга Компании обеспечивает непрерывность технологического производственного цикла и является неотъемлемой частью транспортной безопасности для клиентов.



Долгосрочные договоры с ключевыми клиентами

Стабильная грузовая база, гарантированная долгосрочными контрактами с крупнейшими нефтехимическими предприятиями. Условиями договоров предусмотрены взаимовыгодные условия по объемам и ставкам.

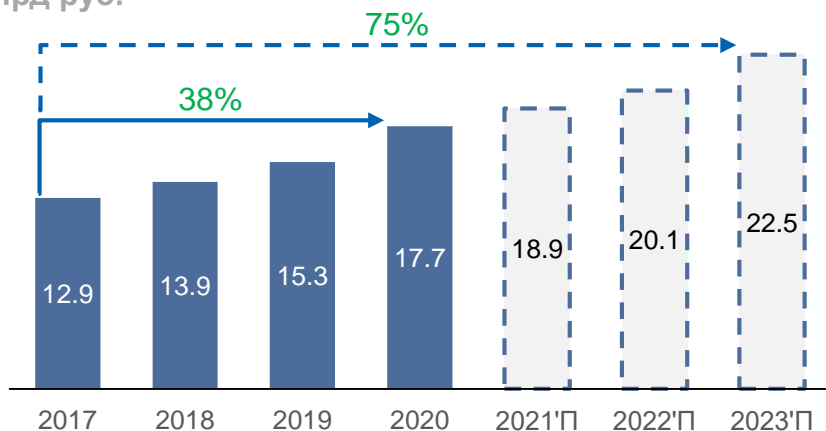


Лидирующее рыночное положение в сегменте специализированного подвижного состава

СГ-транс осуществляет свою деятельность в сегменте перевозок СУГ/ШФЛУ железнодорожным транспортом более 60 лет. На протяжении всего периода СГ-транс занимал лидирующие позиции в отрасли в части количества подвижного состава, погрузки и грузооборота.

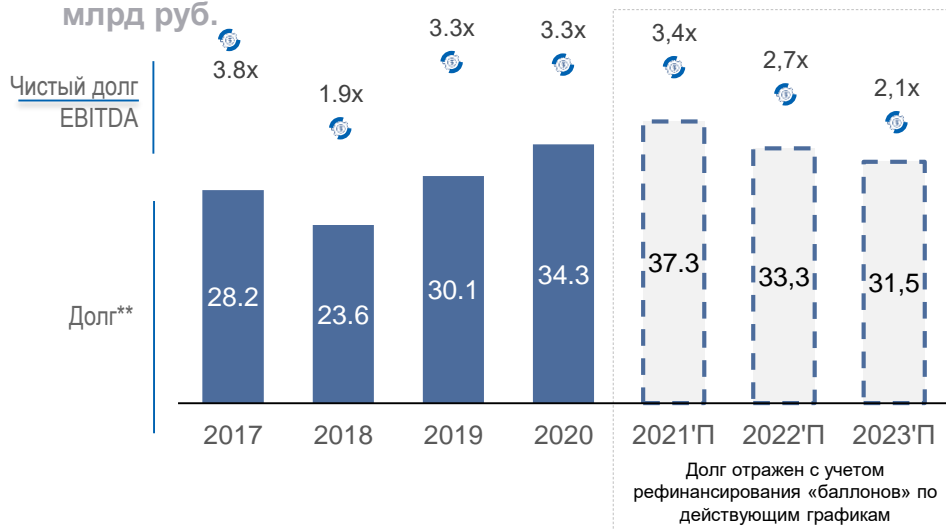
Стабильный рост выручки (2017-2023п)

млрд руб.



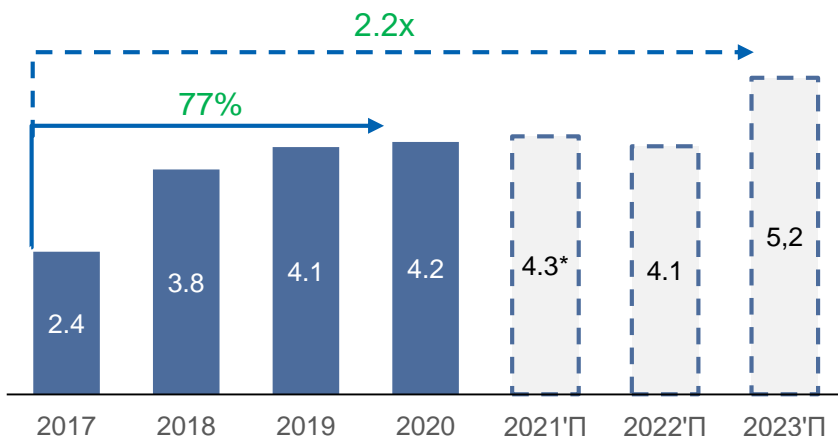
Сохранение целевого уровня долга к EBITDA 3,5x – 4,0x

млрд руб.



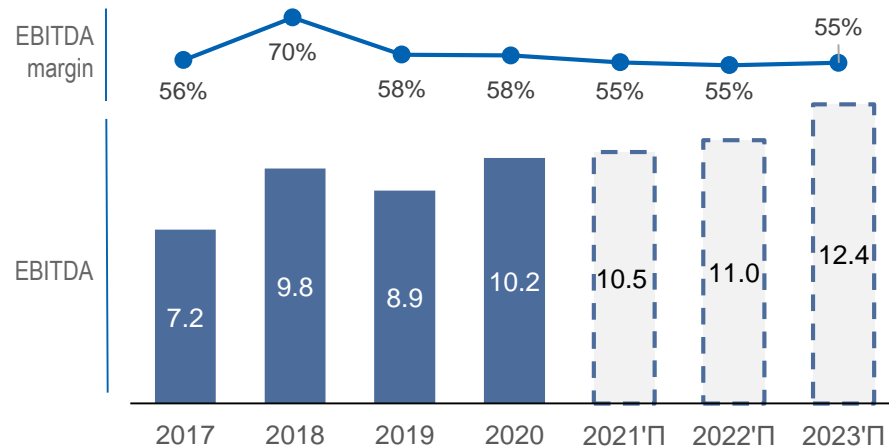
Рост чистой прибыли в 2,2 раза с 2017 года

млрд руб.



Стабильно высокая маржинальность по EBITDA

млрд руб.

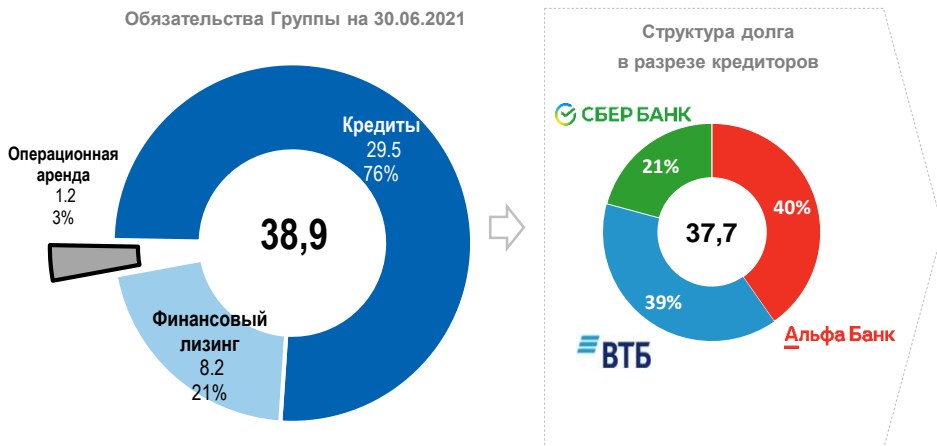


*В 2021 году учтен доход от выгодного приобретения ТОО «РТА-Транс» - 0,7 млрд руб.

** Долг по МСФО (с учетом стандарта МСФО 16 «Аренда»)

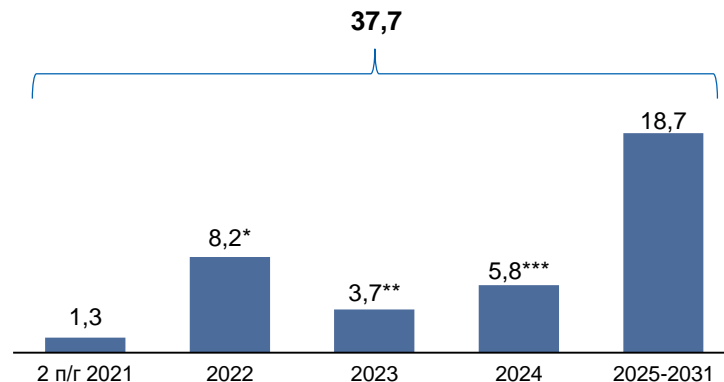
Структура долга Группы на 30.06.2021

млрд руб.



Погашение долга по кредитам и финансовому лизингу

млрд руб.



* с учетом погашения «баллонов» по кредитным графикам в сумме 5,5 млрд руб.

** с учетом погашения «баллонов» по лизинговым графикам в сумме 1,0 млрд руб.

*** с учетом погашения «баллона» по кредитному графику в сумме 3,0 млрд руб.

Оптимизация по кредитам и финансовому лизингу

млрд руб.



- СГ-транс поддерживает комфортный уровень долговой нагрузки.
- Целевой уровень Net Debt/Ebitda в диапазоне 3,5x – 4,0x
- Кредитный портфель СГ-транс полностью номинирован в рублях.
- Компания сфокусирована на диверсификации кредитного портфеля путем выпуска облигаций.

Раздел 1 Общая информация о Группе СГ-транс

Раздел 2 Корпоративное управление

Раздел 3 Описание бизнеса СГ-транс

Раздел 4 Обзор операционных
и финансовых показателей группы

Раздел 5 Параметры выпуска

Раздел 6 Финансовая отчетность

Эмитент	АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО «СГ-ТРАНС»
Рейтинг Эмитента	АКРА A+(RU), ПРОГНОЗ «СТАБИЛЬНЫЙ»
Идентификационный номер программы биржевых облигаций	4-50069-A-001P-02E
Ожидаемый рейтинг выпуска	EA+(RU) от АКРА
Объем выпуска	5 500 000 000 рублей
Номинальная стоимость	1 000 рублей
Цена размещения	100% от номинала
Срок обращения	5 лет
Оферта	3 года
Купонный период	91 день
Ориентир по ставке купона	Будет объявлен позднее
Способ размещения	Букбилдинг по купону
Организаторы	Альфа-Банк, ВТБ Капитал, SberCIB
Технический андеррайтер	ВТБ Капитал
Депозитарий	НРД
Размещение и вторичное обращение	Московская Биржа, не ниже Второго уровня списка (ожидается)
Предварительная дата открытия книги заявок	27.10.2021 г. в 11:00 МСК
Предварительная дата закрытия книги	27.10.2021 г. в 15:00 МСК

Раздел 1 Общая информация о Группе СГ-транс

Раздел 2 Корпоративное управление

Раздел 3 Описание бизнеса СГ-транс

Раздел 4 Обзор операционных
и финансовых показателей группы

Раздел 5 Параметры выпуска

Раздел 6 Финансовая отчетность

Отчет о прибылях и убытках

млн руб.

	2019	2020
Выручка	15 265	17 684
Операционные расходы	9 184	11 150
Прочие доходы	846	807
Операционная прибыль	6 927	7 341
EBITDA	8 850	10 201
EBITDA Margin	58%	58%
Net Debt/EBITDA	3,3	3,3
Финансовые доходы	264	211
Финансовые расходы	2 284	2 352
Прочие доходы	231	27
Прибыль до налогообложения	5 138	5 227
Налог на прибыль	1 014	1 018
Чистая прибыль	4 124	4 209

Динамика показателей первого полугодия 2020 и 2021

9,3 млрд руб.

Выручка



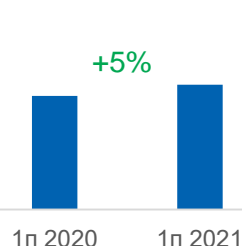
5,6 млрд руб.

EBITDA



61 %

EBITDA Margin



Бухгалтерский баланс

млн руб.

	2019	2020
Основные средства	25 505	39 188
Активы в форме права пользования	20 675	6 106
Прочее	3 128	3 346
Итого внеоборотные активы	49 308	48 640
Денежные средства и их эквиваленты	714	1 013
НДС к возмещению, предоплата по налогу на прибыль и прочие текущие активы	1 561	435
Торговая и прочая дебиторская задолженность	787	964
Запасы	736	396
Итого оборотные активы	3 798	2 808
Итого активы	53 106	51 448
Нераспределенная прибыль	12 869	17 077
Уставный капитал	132	132
Прочее	3 081	-6 520*
Итого капитал	16 082	10 689
Общий долгосрочный долг	23 789	29 376
Прочее	5 266	4 814
Итого долгосрочные обязательства	29 055	34 190
Общий краткосрочный долг	6 328	4 937
Прочее	1 641	1 632
Итого краткосрочные обязательства	7 969	6 569
Итого капитал и обязательства	53 106	51 448

* Включая выкуп собственных акций у частных инвесторов в размере 41.75%, на сумму 9 602 млн руб.