



МЕДСКАН



ПРЕЗЕНТАЦИЯ ДЛЯ ИНВЕСТОРОВ



ИЮНЬ 2025



ЗАЯВЛЕНИЕ ОБ ОГРАНИЧЕНИИ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Настоящий материал (далее «Презентация») содержит информацию об АО «Медскан» (далее «Компания») и подконтрольных ему компаниях (далее при совместном упоминании «Группы») и подготовлен в связи с планируемым публичным предложением акций Компании.

Презентация представлена исключительно в информационных целях. Презентация предназначена для ознакомления и проведения анализа Группы. Настоящая Презентация не является проспектом ценных бумаг, предложением о продаже или приглашением к покупке каких-либо акций или активов Компании, решением о выпуске (дополнительном выпуске) ценных бумаг, не является офертой или приглашением делать оферты, не является рекламой или рекомендацией по приобретению ценных бумаг или заключения любых сделок с ценными бумагами Компании или иными активами, упомянутыми в Презентации. Презентация не должна рассматриваться как рекомендация к любому подобного рода действию и не должна толковаться в каком-либо из перечисленных смыслов.

Презентация и представленная в ней информация не являются индивидуальной инвестиционной рекомендацией в значении Федерального закона №39-ФЗ от 22.04.1996 «О рынке ценных бумаг» и не могут служить основанием для принятия решения об инвестировании или заключении какого-либо договора с Компанией в отношении ее акций или иных активов, упомянутых в Презентации.

Презентация не содержит исчерпывающей информации о Группе. Компания сохраняет за собой право без объяснения причин в любое время в любом объеме и без какого-либо уведомления изменять любую информацию, содержащуюся в Презентации. Передача настоящего документа получателю не влечет возникновения какого-либо обязательства Группы, в том числе обязательства по изменению/обновлению Презентации или по исправлению любых обнаруженных содержащихся в ней неточностей. Передача, распространение или публикация Презентации не влечет за собой каких-либо обязательств со стороны Группы по осуществлению каких-либо сделок. Компания, Группа, ее акционеры, должностные лица, сотрудники, советники, консультанты, агенты не принимают никакой ответственности за любого рода убытки, прямые или косвенные, которые возникли или могут возникнуть в связи с использованием настоящей Презентации.

Заявления или прогнозы относительно будущего Группы, содержащиеся в Презентации, делаются по состоянию на дату Презентации. Такие заявления и прогнозы могут существенно отличаться от событий и фактов, которые наступят в будущем. Лицо, получившее настоящую Презентацию, считается уведомленным о том, что ничто в настоящей Презентации, не является заверением (в том числе, в смысле ст. 431.2 ГК РФ) или обещанием достижения результатов, сформулированных в Презентации.

Лицо, получившее настоящую Презентацию, не должно рассматривать ее как рекомендацию по ведению бизнеса, налогообложению, праву. По указанным вопросам лицам, получившим настоящую Презентацию, необходимо обращаться к своим консультантам.

Презентация представляется на условиях конфиденциальности. Лицо, получившее Презентацию, обязуется сохранять конфиденциальность любой информации, содержащейся в Презентации, и воздержаться от ее воспроизведения, передачи, публикации или распространения, как полностью, так и в части, каким-либо иным лицам.

Распространение настоящей Презентации и содержащейся в ней информации в определенных юрисдикциях может быть ограничено законом. Лицам, получившим или в распоряжении которых находится Презентация, следует ознакомиться со всеми ограничениями и соблюдать их. Несоблюдение таких ограничений может являться нарушением закона такой юрисдикции.

МЕДСКАН – САМЫЙ БЫСТРОРАСТУЩИЙ МЕДИЦИНСКИЙ БИЗНЕС В РОССИИ

Консолидация высокомаржинальных активов и партнерства сделали Медсан лидером рынка коммерческой медицины

31 Регион

105 Городов

65 Клиник

13+ млн Клиентов за 5 лет

ИНТЕГРАЦИЯ АКТИВОВ

МАРШРУТИЗАЦИЯ

СИНЕРГИИ



РЫНОК МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ

Тенденции и драйверы роста



РЫНОК ОБЛАДАЕТ ЗНАЧИТЕЛЬНЫМ ПОТЕНЦИАЛОМ КОНСОЛИДАЦИИ И РАСШИРЕНИЯ

→ СТРУКТУРА РЫНКА КОММЕРЧЕСКОЙ МЕДИЦИНЫ



→ РОССИЙСКИЙ РЫНОК ЗДОРОВЬЯ, 2024 г



Характеристика рынка:

- Масштаб >8.2 трлн или 5% ВВП
- Защищен от кризисов
- Касается каждого - 144 млн чел.
- Продолжит стремительный рост

Драйверы роста:

- От болезни к здоровью +30% к целевому рынку
- Серебряная экономика
- Цифровизация - от пациента к пользователю

→ ТОП-5 КРУПНЕЙШИХ КОМПАНИЙ НА РЫНКЕ КОММЕРЧЕСКОЙ МЕДИЦИНЫ, 2024 г



Особенности рынка:

- Низкая консолидация < 8%
- На 30 тысяч игроков приходится 77% доли рынка и 1,1 трлн руб
- Медскан растет быстрее конкурентов - +25% СГРР

ДРАЙВЕРЫ РЫНКА

На рынок коммерческой медицины будут оказывать влияние как драйверы рынка здравоохранения в целом, так и ряд специфических трендов

Драйверы развития здравоохранения

Рост продолжительности жизни

Развитие медицины и повышение уровня жизни стимулируют рост продолжительности жизни и потребление медицинских услуг

Рост выявления заболеваний

В связи с ростом популярности диагностических услуг и улучшением методов диагностики

Реализация национальных проектов

В рамках реализации нац. проектов «Здравоохранение» и «Демография»

Драйверы развития коммерческой медицины

Увеличение количества потребителей

В 2023-2024 г. реальные располагаемые доходы населения росли на ~5,3% YoY По оценкам Министерства экономического развития

Рост среднего чека

Средний чек рос в среднем на 10% в 2019-2023 гг.

Повышение внимания к здоровью

С ростом доходов и повышением обеспокоенности граждан здоровьем

Цифровизация медицины

Цифровые решения станут одним из ключевых драйверов развития рынка в ближайшие годы

Государственная поддержка

Введение налоговых льгот - освобождение от уплаты налога на прибыль и НДС на услуги

Рост спроса на услуги российских клиник

На фоне усложнения логистических цепочек и роста медицинского туризма в Россию

Рост предложения ком. стационаров

Запуск новых стационарных мощностей на всем рынке РФ с более высоким средним чеком

БИЗНЕС



БИЗНЕС НАПРАВЛЕНИЯ, ПОЛНОСТЬЮ ПОКРЫВАЮЩИЕ МЕДИЦИНСКИЕ ПОТРЕБНОСТИ КЛИЕНТА

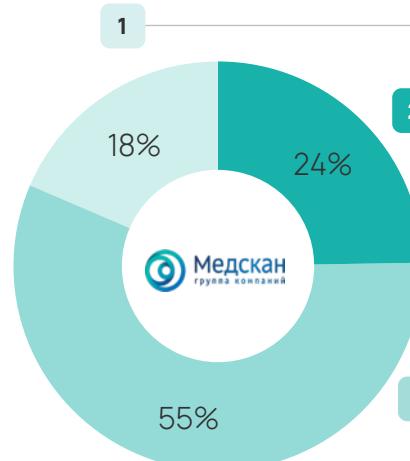
40 %
выручки формируется
в Московском регионе

89,7 тыс. руб.
средневзвешенный душевой доход
в регионах присутствия

1
Самая
масштабная сеть
по географии

31
регион **105**
городов

28 млрд
Выручка в 2024 году

**1**

Медскан Сколково

>100 тыс.
премиальных
клиентов в год

50 тыс. м²
международной
медицины

Hadassah – лидирующая
израильская клиника
в России

Golden Care – центр
паллиативной помощи
и реабилитации
(запуск 2 кв. 2025 г.)

2

Медскан медицинские центры

2+ млн
амбулаторных
приемов

63
клинических
центра

Одна из крупнейших
федеральных сетей
по географии с готовым
форматом клиник для
масштабирования

3

Медскан лабораторный бизнес

Топ-3
сеть
диагностики

3,6 млн
клиентов
в год

451
медицинский
офис

1

МЕДСКАН СКОЛКОВО – УНИКАЛЬНЫЙ ЦЕНТР МЕЖДУНАРОДНОЙ СОВРЕМЕННОЙ ДОКАЗАТЕЛЬНОЙ МЕДИЦИНЫ ДЛЯ ВСЕЙ СТРАНЫ

→ Клиника Медскан I Hadassah в Москве



Hadassah – самый быстрорастущий медицинский бизнес в сегменте Premium в России.

150+
Иностранных врачей



→ Терапевтический корпус ~25 000 м²

Проект в ММК: многопрофильная клиника с фокусом на лечение онкологических заболеваний

Открытие: 2021 г.



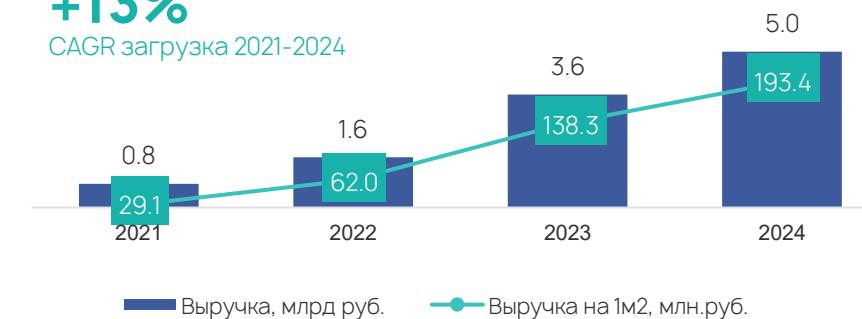
→ Диагностический корпус ~12 000 м²

Проект в ММК: диагностика и комплексные медицинские осмотры (чек-ап)

Открытие: сентябрь 2018 г.

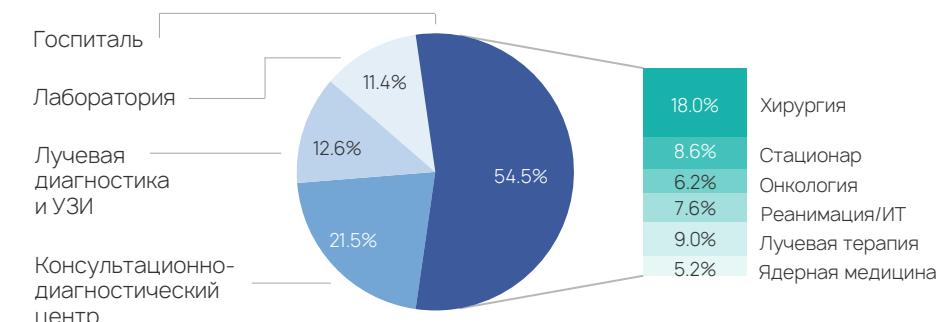
→ Динамика выручки

+13%
CAGR загрузка 2021-2024



X6,7
рост за 4 года

→ Структура выручки



1

МЕДСКАН СКОЛКОВО – УНИКАЛЬНЫЙ ЦЕНТР МЕЖДУНАРОДНОЙ СОВРЕМЕННОЙ ДОКАЗАТЕЛЬНОЙ МЕДИЦИНЫ ДЛЯ ВСЕЙ СТРАНЫ



Включает сопровождение на всех этапах жизни:
с момента рождения, в трудные минуты и до последних дней



Объединяет на одной территории
лучшие международные клиники



Предоставляет базу для обучения
и трансфера инновационных технологий

→ Международный медицинский хаб Медскан Сколково



МЕДСКАН HADASSAH (Израиль)



Площадь

28 000 м² | 63 койки стационара

Статус

Полностью запущен (IV кв. 2021)

Профиль

Многопрофильная медицина с онкологией



МЕДСКАН GOLDEN CARE (Израиль)



Площадь

14 300 м² | 144 койки стационара

Статус

Запуск в эксплуатацию (Запуск: III кв. 2025)

Профиль

Единственный в РФ центр гериатрии, паллиативной помощи, лечения хронических заболеваний



МЕДСКАН ЦЕНТР РЕАБИЛИТАЦИИ

Площадь

22 000 м² | 100 коек стационара

Статус

Проектирование (Запуск: III кв. 2028)

Профиль

Международный медицинский реабилитационный центр, многопрофильная реабилитация



2

СОВРЕМЕННЫЕ МЕДИЦИНСКИЕ ЦЕНТРЫ С ПОТЕНЦИАЛОМ ПРОДОЛЖЕНИЯ ЭКСПАНСИИ ПО ВСЕЙ СТРАНЕ

- Федеральная сеть многопрофильных медицинских центров из 7 брендов
- 63 клиники по всей России
- Обширное присутствие в регионах России с большим потенциалом для экспансии
- Специалисты различных медицинских направлений; широкий спектр диагностических методов
- Передача знаний по сети «Медскан» – высокая квалификация врачей и международные стандарты качества
- «Smart expansion» – тщательный контроль новых объектов при масштабировании



63
Многопрофильных
медицинских центра

134
Коек стационара

59 тыс. м²
Площадь клиник

Готовый продукт для масштабирования



Модель типового ММЦ для масштабирования

5 300 м²

Площадь

0.8-1 млрд руб.

Капитальные вложения

3

Операционные

40

Коек стационара

KT/MPT

Диагностика

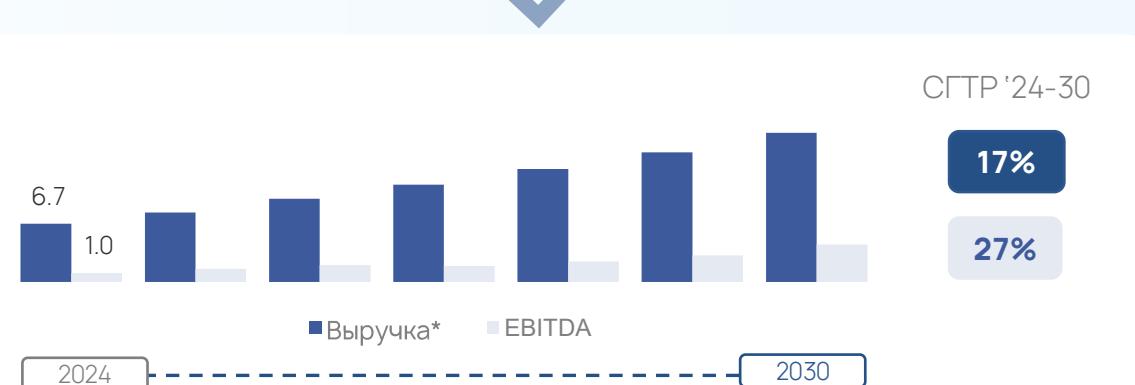
30+

Кабинетов

СГПР '24-30

17%

27%



3

ЕДИНСТВЕННАЯ НА РЫНКЕ СИНЕРГИЯ СЕТИ ЛАБОРАТОРНОГО БИЗНЕСА И МЕДИЦИНСКИХ ЦЕНТРОВ



Широкий спектр
диагностики

Единственный игрок
на рынке диагностики с
медицинским партнером



ПРОДУКТ МЕДСКАН

Клиентская база
Цифровые данные
Синергия по выручке

↔
Стабильный
высокооборотный бизнес



Медскан
группа компаний

Все доступные
медицинские решения

Единственный медицинская
группа с собственной сетью
лабораторий

6,7 млн

Клиентская
база

38 млн

Исследований

51 тыс.

Площадь
медицинских офисов

20 %

Рост выручки
в 2024 году

→ 2024:
Интеграция

15,4 млрд руб.

Выручка

2,9 млрд руб.

EBITDA

451

Медицинский офис

→ 2025-28: Развитие
франшизы и «asset light»

+30 %

CAGR Мед. Офисов
2024-28

+17 %

CAGR Выручки
2024-28

→ 2028:
Активная экспансия

Топ-1

Самый высокий
оборот с точки
на рынке

451

Медицинский
офис в 20+
регионах РФ

3,6 млн

Пациентов
ежегодно

Топ-3

По выручке на
лабораторном
рынке

ФИНАНСЫ



ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Группа постепенно увеличивает рентабельность всех своих бизнесов

→ Выручка, млрд руб.



→ Факторы роста масштабов бизнеса и рентабельности

2020-2023 гг.

Рост за счет M&A активности и улучшения эффективности активов, в том числе за счет их интеграции. Резкий рост рентабельности на фоне покупки KDL и Medical On Group.

2024 г.

Расширение сети медицинских центров за счет запуска клиники на Южном Сахалине и активная стадия расширения кластера в Сколково. Рост операционных затрат при отложенном эффекте на EBITDA скорректировал рентабельность Группы на 1%.

2025-2027 гг.

Плановая интеграция и рост загрузки текущих активов:

Сколково

- ✓ Количество услуг CAGR 26%
- ✓ Рост загрузки на 28% к 2027 г.
- ✓ Средний чек CAGR 6,4%
- ✓ Расширение кластера в Сколково – запуск Центра Хронических Заболеваний (Golden Care)

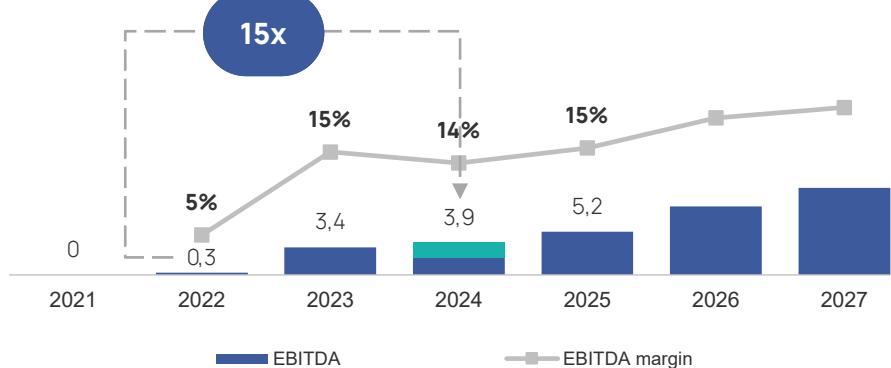
Медицинские центры

- ✓ Рост количества приемов
- ✓ Рост среднего чека, CAGR 5%

Лабораторный бизнес

- ✓ Рост количества лабораторий (CAGR 27%, с учетом франшизы)
- ✓ Рост количества тестов (CAGR 10%)
- ✓ Средний чек CAGR 6%

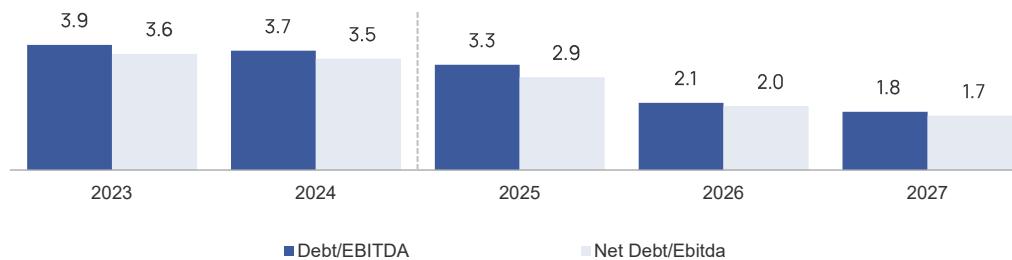
→ EBITDA, млрд руб.



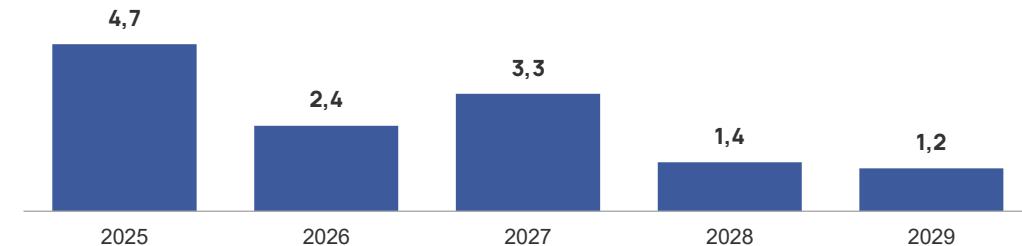
СТРУКТУРА ДОЛГОВОГО ПОРТФЕЛЯ

→ Долг / EBITDA, x

Акционерные займы исключены из расчета долговой нагрузки.



→ График погашения кредитов и займов, млрд руб.

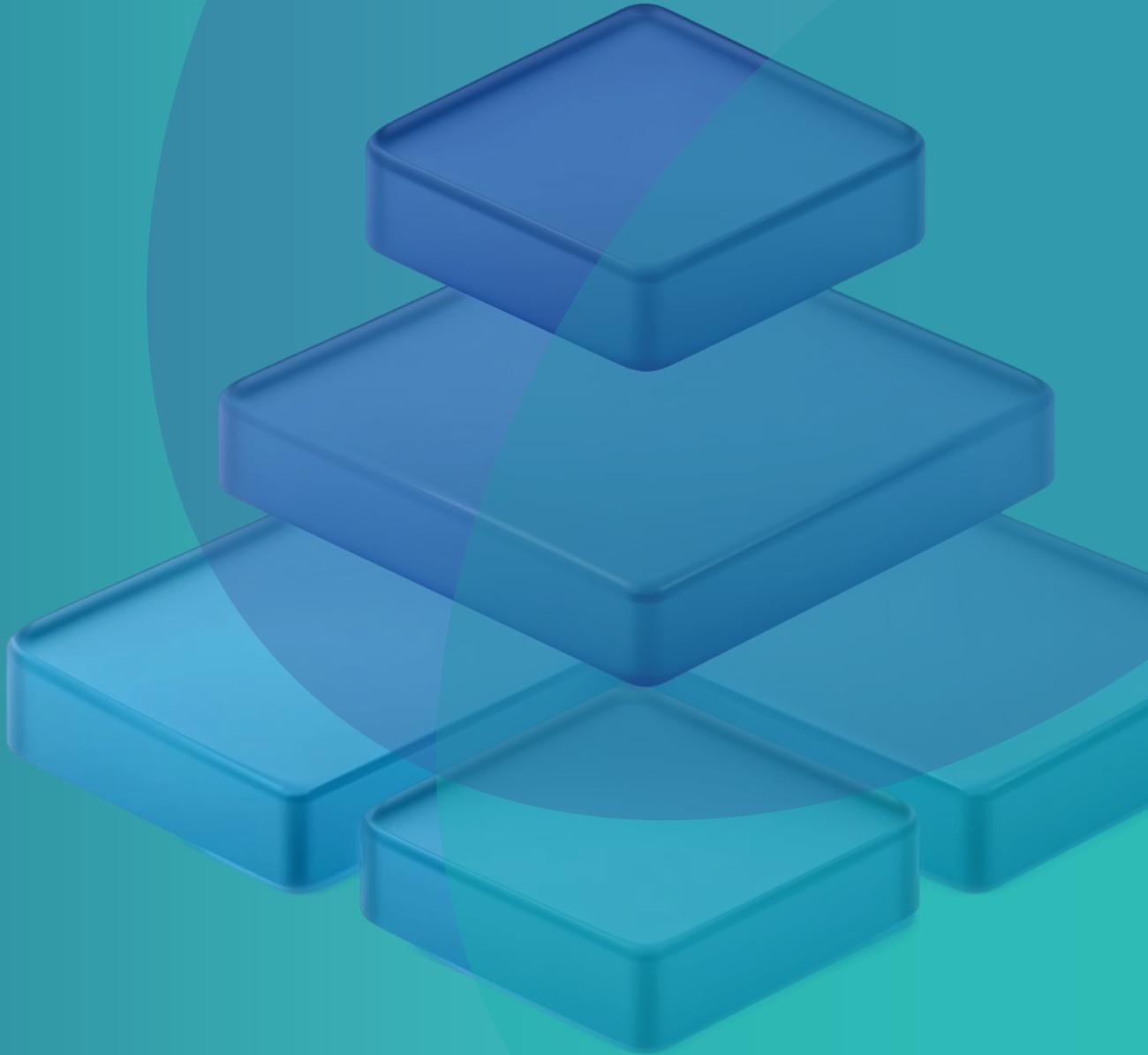


→ Структура кредитов и займов на 31.12.2024



- Обязательства, предстоящие к погашению в 2025 г., будут рефинансираны. С учетом планов по выборке лимитов по кредитным линиям Группа ориентируется на привлечение нового долга в размере 7,6 млрд руб.
- В 2025 году Группа разместила два краткосрочных выпуска ЦФА на общую сумму 1,3 млрд руб.
- Денежные средства, привлеченные от облигационного займа, Группа планирует направить на замещение банковского долга.
- Займы акционеров обладают признаками квазикапитала. Погашение займа Е.Туголукову не планируется, возможна конвертация займа в капитал. Заем не обслуживается.
- Заем от ГК Росатом может быть субординирован к внешнему долгу. Процентные платежи по заему от ГК Росатом могут быть перенесены.
- По состоянию на 31.12.2024 долг, привлеченный под плавающую ставку, составил ок. 90%.
- Функциональная валюта – российский рубль, валютный риск отсутствует.

СТРУКТУРА УПРАВЛЕНИЯ



СТРУКТУРА АКЦИОНЕРОВ

Действующая структура владения материнской компанией Группы АО «Медскан»

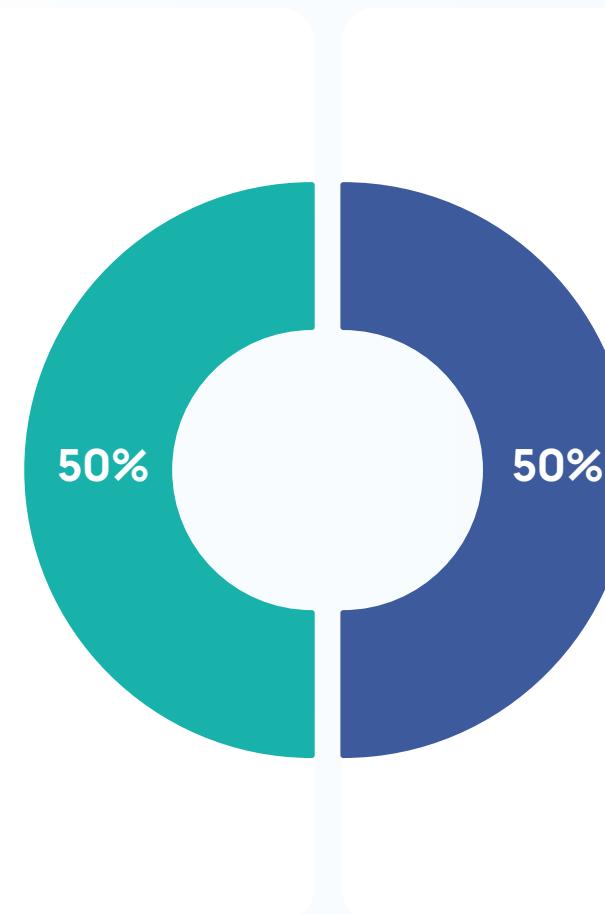
Опытный основатель



Евгений Туголуков

Основатель и акционер

- Российский предприниматель с 20+ годами опыта
- В 2003 г. купил завод Красный котельщик, на базе которого создал холдинг ЭМАльянс⁽¹⁾
- С 2007 по 2011 г. был депутатом Государственной Думы
- Основал Медскан в 2012 г.



Росатом: партнер и акционер



50%

В июле 2023 «Росатом»
увеличил долю в Группе



№1

На мировых рынках
ядерных технологий



> 350 тыс.

Работников Корпорации
и ее организаций

СИЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА СО СТОРОНЫ ГК РОСАТОМ

Инвестиции и финансовая поддержка

- В феврале 2022 года АО Росатом Технологии Здоровья приобрела 25% долю в АО Медскан за счет увеличения уставного капитала – вклад акционера составил 2,5 млрд руб.
- В сентябре 2023 года – за счет размещения дополнительных акций по закрытой подписке доля ГК Росатом выросла до 50%, вклад составил 5,5 млрд руб.
- Совокупное вложение капитала за последние 2 года составило 8,0 млрд руб.
- От ГК Росатом выданы займы в размере 1,45 млрд в сентябре 2024 года по ставке ниже рыночной (ключевая ставка ЦБ + 2% при финансировании со стороны банков на уровне ключевая ставка ЦБ +8%).

Юридический и фактический контроль

- 50% материнской компании Группы принадлежит АО «Атомэнергопром» (ГК Росатом – ruAAA (Эксперт РА))
- АО Медскан консолидируется в МСФО ГК Росатом на основании доли в акционерном капитале и наличия контроля (Акционерное соглашение – окончательное решение спорных вопросов принимается ГК Росатом).
- Представители ГК Росатом входят в состав Совета Директоров Группы (трое представителей из 6). После внесения изменений в Устав, 5 членов СД из 9 – представители ГК Росатом.




ГК Росатом и Медскан

- Стратегия ГК Медскан выстраивается в контексте стратегических целей ГК Росатом.
- Группа является стратегическим партнером для ГК Росатом в сфере медицины
- ГК Росатом обладает ресурсами для поддержки Группы Медскан. Поддержка оказывается как в рамках операционной деятельности, так и в реализации совместных стратегических планов (ядерная медицина).
- Связь Группы с ГК Росатом является публичной, финансовый успех Группы важен для репутации ГК Росатом.

МЕДСКАН ОБЛАДАЕТ ОПЫТНОЙ КОМАНДОЙ МЕНЕДЖМЕНТА ПОД РУКОВОДСТВОМ ОСНОВАТЕЛЯ-ВИЗИОНЕРА

Единоличный исполнительный орган – генеральный директор



Тимур Мубаракшин
Генеральный директор

- Заслуженный врач и медицинский менеджер с 20+ годами опыта
- До перехода в Медсанк возглавлял Hadassah Medical Moscow

- Единоличный исполнительный орган – Генеральный директор.
- Совет Директоров состоит из 6 членов, трое из которых являются представителями ГК Росатом. В ближайшее время в состав Совета Директоров войдет 2 независимых директора. Основатель и основной акционер Евгений Туголуков является председателем Совета директоров.

Высококлассная и мотивированная команда топ-менеджмента



Михаил Белякович
Заместитель генерального директора –
Руководитель бизнес - единицы «Лаборатории»

- Начал карьеру в KDL в 2011
- В разное время был директором одного из филиалов KDL, директором подразделения розничного сегмента и коммерческим директором



Илья Никольский
Финансовый директор

- 15+ лет опыта на руководящих позициях в финансах и стратегии
- До перехода в ГК «Медсанк» Илья в течение 11 лет работал на руководящих позициях в структурах Росатома



Борис Чурадзе
Глава медицинского кластера Сколково

- До перехода в Медсанк возглавлял медицинскую сеть клиник «K+31»
- Кандидат медицинских наук



Елена Нам
Директор по стратегии и развитию

- 20+ лет опыта на руководящих позициях в медицинских организациях
- До перехода в ГК «Медсанк» Елена занимала должность старшего вице-президента МИГ



Евгения Горбулова
Первый заместитель генерального директора

- 10+ лет опыта на руководящих позициях в ГК Росатом
- Эксперт по развитию бизнеса и организационным структурам.



Марат Даulet-Кильдеев
Советник генерального директора по
операционной эффективности

- С 2012 года возглавлял ООО «Дон Агро», провел IPO компании в 2020 году на Сингапурской бирже.



Игорь Суханов
Директор по стратегии и инвестициям

- 25+ лет в инвестиционных банках, прямых инвестициях и корпоративных финансах.



Константин Кудашев
Директор по ИТ и цифровизации

- 7+ лет на руководящих позициях в области ИТ и цифровизации.

СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ



МЕДСКАН - УНИКАЛЬНОЕ КОМПЛЕКСНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ КЛИЕНТОВ

Медскан является единственной компанией на рынке, которая на базе консолидации различных активов по всей стране и в разных сегментах начала формировать полноценную экосистему

								
Премиальная медицина	3 клиники	3 клиники	5 клиник	2 клиники	X	X	X	<input checked="" type="checkbox"/> 3 клиники
Бизнес/комфорт клиники	145 клиник	83 клиники	X	X	X	X	X	<input checked="" type="checkbox"/> 63 клиники
Лаборатории/Розница	X	X	X	X	1900 мед. офисов	X	X	<input checked="" type="checkbox"/> 451 мед. офис
Цифровые модули	Личный кабинет	Личный кабинет	Личный кабинет	Личный кабинет	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/> В запуске
Университет	X	X	X	X	X	X	X	<input checked="" type="checkbox"/> Университет Медскан
География присутствия	19 городов	34 города	только Москва	только Москва	>600 городов	21 городов	только онлайн	105 городов

X показатель по данному критерию отсутствует

показатель по критерию есть, но точных данных нет в публичном доступе

КОНСОЛИДАЦИЯ ЧЕРЕЗ МУЛЬТИ-СЕРВИСЫ И БЕСШОВНЫЙ ОПЫТ

Медскан сегодня:

Уникальный масштаб и связанность: единственная медицинская компания в России, сочетающая значимый охват и объем инфраструктуры (>105 городов), темпы роста и доказанную партнёрскую модель

1. Глобальный тренд: консолидация здравоохранения

Объединение сервисов медицинского рынка клиники, страхование, лаборатории и пр

2. Россия на старте консолидации

Консолидация в РФ требует платформенного подхода – с физическим масштабом и цифровым контуром

3. Платформа, консолидирующая рынок

Медскан масштабирует рынок без CAPEX, сохраняя автономию участников

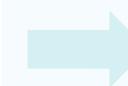


СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ПРИОРИТЕТЫ

1 Рост физической сети без капитальных затрат

2 Кратное масштабирование цифровых сервисов

3 Реализация фиджитал эффекта



Бизнес модель Медскан объединяет
физическую сеть, партнёров и цифровой контур, создавая мультипликативный эффект

→ Целевые показатели к 2028 году

<1.5x

Долговая нагрузка

x3.5

Рост EBITDA

x2

Органический рост масштаба бизнеса по выручке

>20%

EBITDA margin за счет операционной эффективности и синергий



Kaiser Permanente
Выручка \$16 млрд
США



Sana Kliniken
Выручка \$5 млрд
Германия

Бизнес модель Медскан



ФАКТОРЫ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ

→ **Работа на устойчиво растущем рынке**

Рынок коммерческой медицины РФ стабильно растет (CAGR >10% до 2030 г.) и защищён от экономических спадов. Группа работает в одном из самых перспективных сегментов здравоохранения

→ **Диверсифицированная модель и масштаб присутствия**

63 клиники и 451 лабораторный офис в 105 городах. Охватывает ключевые сегменты: амбулатория, диагностика, стационар, премиальная медицина. Выручка формируется из нескольких устойчивых источников

→ **Поддержка и контроль со стороны ГК «Росатом»**

50% в капитале принадлежит Росатому, который стратегически участвует в управлении и инвестирует в компанию. Представители входят в Совет директоров, компания консолидируется в отчетности Росатома

→ **Уникальный актив международного уровня – Медскан Сколково**

Единственная клиника в РФ с правом лечения по международным стандартам и несертифицированным препаратам. Работает по 160-ФЗ в Сколково, с новейшим оборудованием и иностранными специалистами

→ **Экосистема с синергией бизнеса**

Медскан – единственная компания в РФ, объединившая под одной структурой сеть лабораторий, клиник, стационаров и цифровые сервисы. Это позволяет повышать эффективность и клиентскую ценность за счёт сквозного контроля качества и единой инфраструктуры

ПАРАМЕТРЫ ВЫПУСКА

Эмитент

АО «Медскан»

Рейтинг

ruA / Стабильный от Эксперт РА

Объем выпуска

Не менее 2 000 000 000 рублей

Срок

2.2 года (810 дней)

Тип ставки

Фиксированный купон

Купонный период

30 дней

Ориентир по ставке купона

Не выше 22.00% годовых

Дата книги

1 июля 2025 года с 11:00 до 15:00 мск

Дата размещения

4 июля 2025 года

Организаторы

Газпромбанк, Sber CIB, Совкомбанк, Т-Банк

Q&A

© 2025 АО «МЕДСКАН», компания, зарегистрированная в соответствии с законодательством Российской Федерации, управляющая компания сети медицинских учреждений ГК «Медскан». Все права защищены.

