

# МЕДСКАН



ПРЕЗЕНТАЦИЯ ДЛЯ ИНВЕСТОРОВ



ИЮНЬ 2025



# ЗАЯВЛЕНИЕ ОБ ОГРАНИЧЕНИИ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Настоящий материал (далее «Презентация») содержит информацию об АО «Медскан» (далее «Компания») и подконтрольных ему компаниях (далее при совместном упоминании «Группа») и подготовлен в связи с планируемым публичным предложением акции Компании.

Презентация представлена исключительно в информационных целях. Презентация предназначена для ознакомления и проведения анализа Группы. Настоящая Презентация не является проспектом ценных бумаг, предложением о продаже или приглашением к покупке каких-либо акций или активов Компании, решением о выпуске (дополнительном выпуске) ценных бумаг, не является офертой или приглашением делать оферты, не является рекламой или рекомендацией по приобретению ценных бумаг или заключения любых сделок с ценными бумагами Компании или иными активами, упомянутыми в Презентации. Презентация не должна рассматриваться как рекомендация к любому подобного рода действию и не должна толковаться в каком-либо из перечисленных смыслов.

Презентация и представленная в ней информация не являются индивидуальной инвестиционной рекомендацией в значении Федерального закона №39-ФЗ от 22.04.1996 «О рынке ценных бумаг» и не могут служить основанием для принятия решения об инвестировании или заключении какого-либо договора с Компанией в отношении ее акций или иных активов, упомянутых в Презентации.

Презентация не содержит исчерпывающей информации о Группе. Компания сохраняет за собой право без объяснения причин в любое время в любом объеме и без какого-либо уведомления изменять любую информацию, содержащуюся в Презентации. Передача настоящего документа получателю не влечет возникновения какого-либо обязательства Группы, в том числе обязательства по изменению/обновлению Презентации или по исправлению любых обнаруженных содержащихся в ней неточностей. Передача, распространение или публикация Презентации не влечет за собой каких-либо обязательств со стороны Группы по осуществлению каких-либо сделок. Компания, Группа, ее акционеры, должностные лица, сотрудники, советники, консультанты, агенты не принимают никакой ответственности за любого рода убытки, прямые или косвенные, которые возникли или могут возникнуть в связи с использованием настоящей Презентации.

Заявления или прогнозы относительно будущего Группы, содержащиеся в Презентации, делаются по состоянию на дату Презентации. Такие заявления и прогнозы могут существенно отличаться от событий и фактов, которые наступят в будущем. Лицо, получившее настоящую Презентацию, считается уведомленным о том, что ничто в настоящей Презентации, не является заверением (в том числе, в смысле ст. 431.2 ГК РФ) или обещанием достижения результатов, сформулированных в Презентации.

Лицо, получившее настоящую Презентацию, не должно рассматривать ее как рекомендацию по ведению бизнеса, налогообложению, праву. По указанным вопросам лицам, получившим настоящую Презентацию, необходимо обращаться к своим консультантам.

Презентация представляется на условиях конфиденциальности. Лицо, получившее Презентацию, обязуется сохранять конфиденциальность любой информации, содержащейся в Презентации, и воздержаться от ее воспроизведения, передачи, публикации или распространения, как полностью, так и в части, каким-либо иным лицам.

Распространение настоящей Презентации и содержащейся в ней информации в определенных юрисдикциях может быть ограничено законом. Лицам, получившим или в распоряжении которых находится Презентация, следует ознакомиться со всеми ограничениями и соблюдать их. Несоблюдение таких ограничений может являться нарушением закона такой юрисдикции.

# МЕДСКАН – САМЫЙ БЫСТРОРАСТУЩИЙ МЕДИЦИНСКИЙ БИЗНЕС В РОССИИ

Консолидация высокомаржинальных активов и партнерства сделали Медскан лидером рынка коммерческой медицины

**31** Регион

**105** Городов

**65** Клиник

**13+** млн Клиентов за 5 лет

ИНТЕГРАЦИЯ  
АКТИВОВ



МАРШРУТИЗАЦИЯ



СИНЕРГИИ



# РЫНОК МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ

Тенденции и драйверы роста



# РЫНОК ОБЛАДАЕТ ЗНАЧИТЕЛЬНЫМ ПОТЕНЦИАЛОМ КОНСОЛИДАЦИИ И РАСШИРЕНИЯ

## → СТРУКТУРА РЫНКА КОММЕРЧЕСКОЙ МЕДИЦИНЫ



### Характеристика рынка:

- Масштаб >8.2 трлн или 5% ВВП
- Защищен от кризисов
- Касается каждого - 144 млн чел.
- Продолжит стремительный рост

## → РОССИЙСКИЙ РЫНОК ЗДОРОВЬЯ, 2024 г



### Драйверы роста:

- От болезни к здоровью +30% к целевому рынку
- Серебряная экономика
- Цифровизация - от пациента к пользователю

## → ТОП-5 КРУПНЕЙШИХ КОМПАНИЙ НА РЫНКЕ КОММЕРЧЕСКОЙ МЕДИЦИНЫ, 2024 г



### Особенности рынка:

- Низкая консолидация < 8%
- На 30 тысяч игроков приходится 77% доля рынка и 1,1 трлн руб
- Медскан растет быстрее конкурентов - +25% СГТР

# ДРАЙВЕРЫ РЫНКА

На рынок коммерческой медицины будут оказывать влияние как драйверы рынка здравоохранения в целом, так и ряд специфических трендов

## Драйверы развития здравоохранения

### Рост продолжительности жизни

Развитие медицины и повышение уровня жизни стимулируют рост продолжительности жизни и потребление медицинских услуг

### Рост выявления заболеваний

В связи с ростом популярности диагностических услуг и улучшением методов диагностики

### Реализация национальных проектов

В рамках реализации нац. проектов «Здравоохранение» и «Демография»

### Повышение внимания к здоровью

С ростом доходов и повышением обеспокоенности граждан здоровьем

### Цифровизация медицины

Цифровые решения станут одним из ключевых драйверов развития рынка в ближайшие годы

### Государственная поддержка

Введение налоговых льгот - освобождение от уплаты налога на прибыль и НДС на услуги

## Драйверы развития коммерческой медицины

### Увеличение количества потребителей

В 2023-2024 г. реальные располагаемые доходы населения росли на ~5,3% YoY По оценкам Министерства экономического развития

### Рост среднего чека

Средний чек рос в среднем на 10% в 2019-2023 гг.

### Рост спроса на услуги российских клиник

На фоне усложнения логистических цепочек и роста медицинского туризма в Россию

### Рост предложения ком. стационаров

Запуск новых стационарных мощностей на всем рынке РФ с более высоким средним чеком



# БИЗНЕС



# БИЗНЕС НАПРАВЛЕНИЯ, ПОЛНОСТЬЮ ПОКРЫВАЮЩИЕ МЕДИЦИНСКИЕ ПОТРЕБНОСТИ КЛИЕНТА

40 %

выручки формируется  
в **Московском регионе**

89,7 тыс. руб.

средневзвешенный душевой доход  
в регионах присутствия



Самая  
масштабная сеть  
по географии

31

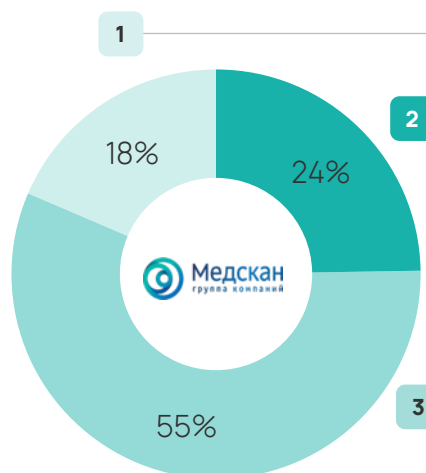
регион

105

городов

28 млрд

Выручка в 2024 году



1

## Медскан Сколково

&gt;100 тыс.

премиальных  
клиентов в год

50 тыс. м<sup>2</sup>

международной  
медицины

**Hadassah** — лидирующая  
израильская клиника  
в России

**Golden Care** - центр  
паллиативной помощи  
и реабилитации  
(запуск 2 кв. 2025 г.)

2

## Медскан медицинские центры

2+ млн

амбулаторных  
приемов

63

клинических  
центра

Одна из крупнейших  
**федеральных сетей**  
по географии с готовым  
форматом клиник для  
масштабирования

3

## Медскан лабораторный бизнес

Топ-3

сеть  
диагностики

3,6 млн

клиентов  
в год

451

медицинский  
офис



1

# МЕДСКАН СКОЛКОВО – УНИКАЛЬНЫЙ ЦЕНТР МЕЖДУНАРОДНОЙ СОВРЕМЕННОЙ ДОКАЗАТЕЛЬНОЙ МЕДИЦИНЫ ДЛЯ ВСЕЙ СТРАНЫ

## → Клиника Медскан | Hadassah в Москве



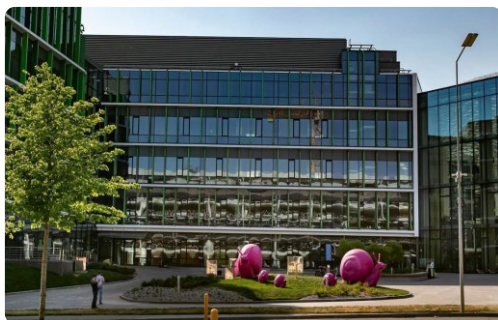
Hadassah — самый быстрорастущий медицинский бизнес в сегменте Premium в России.

**150+**

Иностранцев врачей

**155 +**

Обучающих программ



## → Терапевтический корпус ~25 000 м<sup>2</sup>

**Проект в ММК:** многопрофильная клиника с фокусом на лечение онкологических заболеваний

**Открытие:** 2021 г.



## → Диагностический корпус ~12 000 м<sup>2</sup>

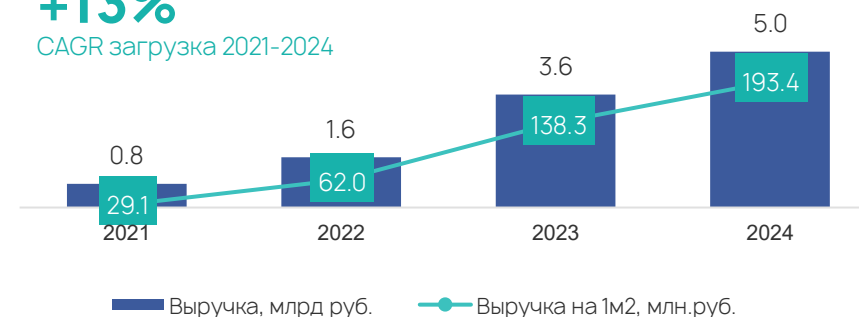
**Проект в ММК:** диагностика и комплексные медицинские осмотры (чек-ап)

**Открытие:** сентябрь 2018 г.

## → Динамика выручки

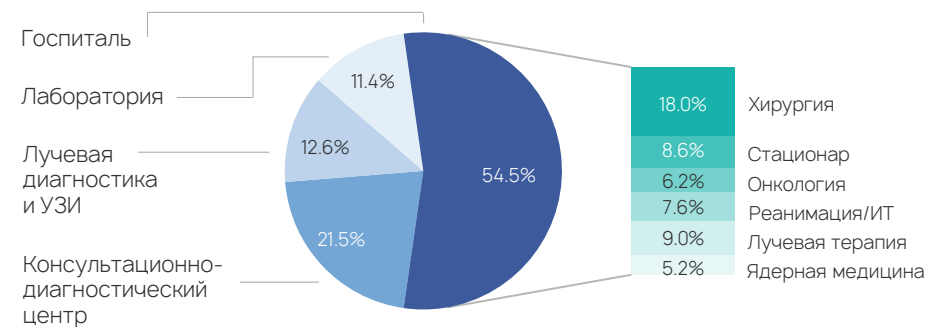
**+13%**

CAGR загрузка 2021-2024



**X6,7**  
рост за  
4 года

## → Структура выручки



1

# МЕДСКАН СКОЛКОВО – УНИКАЛЬНЫЙ ЦЕНТР МЕЖДУНАРОДНОЙ СОВРЕМЕННОЙ ДОКАЗАТЕЛЬНОЙ МЕДИЦИНЫ ДЛЯ ВСЕЙ СТРАНЫ



**Включает** сопровождение на всех этапах жизни: с момента рождения, в трудные минуты и до последних дней



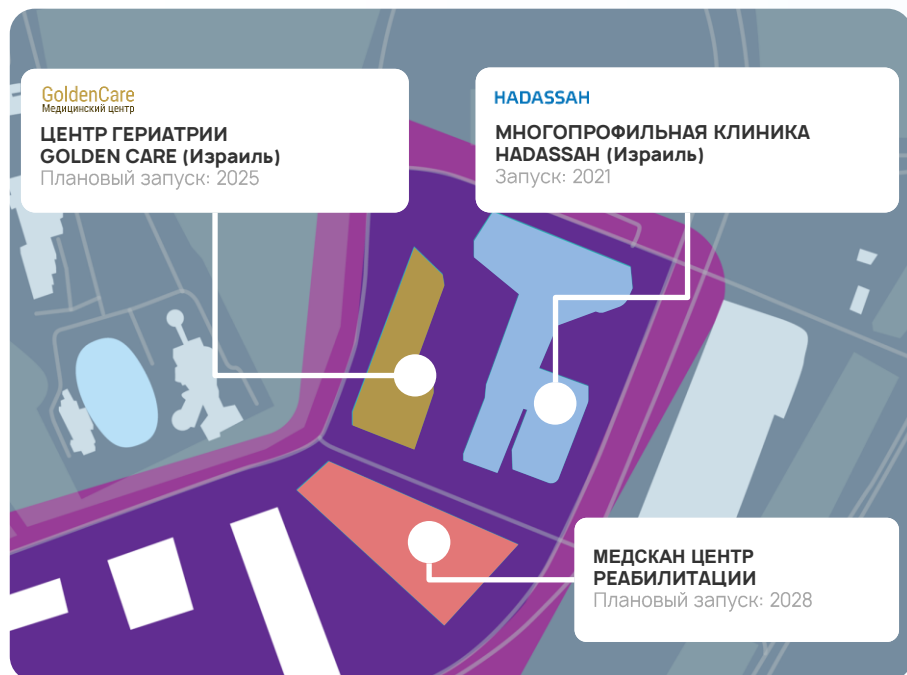
**Объединяет** на одной территории лучшие международные клиники



**Предоставляет** базу для обучения и трансфера инновационных технологий



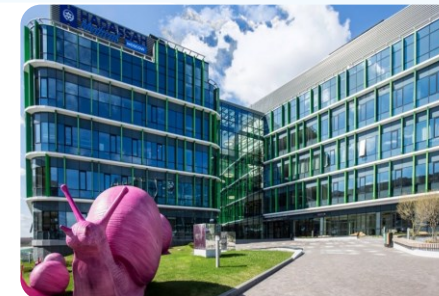
**Международный медицинский хаб Медскан Сколково**



## → МЕДСКАН HADASSAH (Израиль)



**Площадь** 28 000 м² | 63 койки стационара  
**Статус** Полностью запущен (IV кв. 2021)  
**Профиль** Многопрофильная медицина с онкологией



## → МЕДСКАН GOLDEN CARE (Израиль)



**Площадь** 14 300 м² | 144 койки стационара  
**Статус** Запуск в эксплуатацию (Запуск: III кв. 2025)  
**Профиль** Единственный в РФ центр гериатрии, паллиативной помощи, лечения хронических заболеваний



## → МЕДСКАН ЦЕНТР РЕАБИЛИТАЦИИ

**Площадь** 22 000 м² | 100 коек стационара  
**Статус** Проектирование (Запуск: III кв. 2028)  
**Профиль** Международный медицинский реабилитационный центр, многопрофильная реабилитация



2

## СОВРЕМЕННЫЕ МЕДИЦИНСКИЕ ЦЕНТРЫ С ПОТЕНЦИАЛОМ ПРОДОЛЖЕНИЯ ЭКСПАНСИИ ПО ВСЕЙ СТРАНЕ

- Федеральная сеть многопрофильных медицинских центров из 7 брендов
- 63 клиники по всей России
- Обширное присутствие в регионах России с большим потенциалом для экспансии
- Специалисты различных медицинских направлений; широкий спектр диагностических методов
- Передача знаний по сети «Медскан» – высокая квалификация врачей и международные стандарты качества
- «Smart expansion» – тщательный контроль новых объектов при масштабировании

### Готовый продукт для масштабирования



Модель типового ММЦ для масштабирования

**5 300** м<sup>2</sup>  
Площадь

**0.8-1** млрд руб.  
Капитальные вложения

**3**  
Операционные

**40**  
Коек стационара

**КТ/МРТ**  
Диагностика

**30+**  
Кабинетов

**630+** тыс. чел.  
Клиентская база клиник

**+39%**  
Прирост к 2023

**350+** тыс. чел.  
Первичных пациентов

**+105%**  
Прирост к 2023

**57** %  
Загрузка стационаров

**+18%**  
Прирост к 2023

**9.2** тыс.  
Госпитализаций

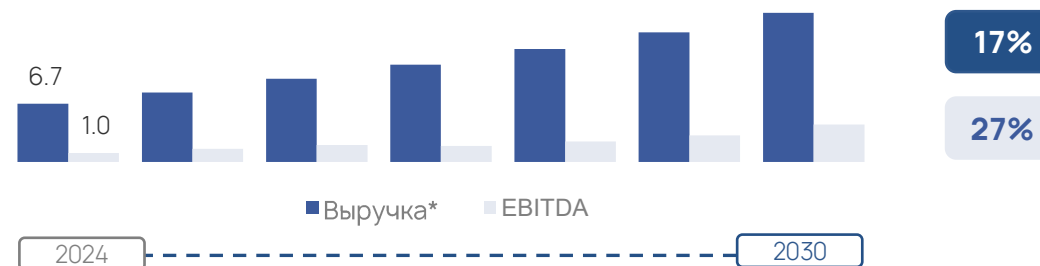
**+10%**  
Прирост к 2023

**63**  
Многопрофильных  
медицинских центра

**134**  
Коек стационара

**59** тыс. м<sup>2</sup>  
Площадь клиник

СГТР '24-30



\* За исключением всех клиник в Сколково

### 3 ЕДИНСТВЕННАЯ НА РЫНКЕ СИНЕРГИЯ

## СЕТИ ЛАБОРАТОРНОГО БИЗНЕСА И МЕДИЦИНСКИХ ЦЕНТРОВ



#### Широкий спектр диагностики

Единственный игрок на рынке диагностики с медицинским партнером



#### ПРОДУКТ МЕДСКАН

Клиентская база  
Цифровые данные  
Синергия по выручке



Стабильный  
высокооборотный бизнес



#### Медскан группа компаний

#### Все доступные медицинские решения

Единственная медицинская группа с собственной сетью лабораторий

6,7 млн

Клиентская база

51 тыс.

Площадь медицинских офисов

38 млн

Исследований

20 %

Рост выручки в 2024 году



#### 2024: Интеграция

15,4 млрд руб.

Выручка

2,9 млрд руб.

EBITDA

451

Медицинский офис



#### 2025-28: Развитие франшизы и «asset light»

+30 %

CAGR Мед. Офисов  
2024-28

+17 %

CAGR Выручки  
2024-28



#### 2028: Активная экспансия

Топ-1

Самый высокий оборот с точки на рынке

451

Медицинский офис в 20+ регионах РФ

3,6 млн

Пациентов ежегодно

Топ-3

По выручке на лабораторном рынке

# ФИНАНСЫ

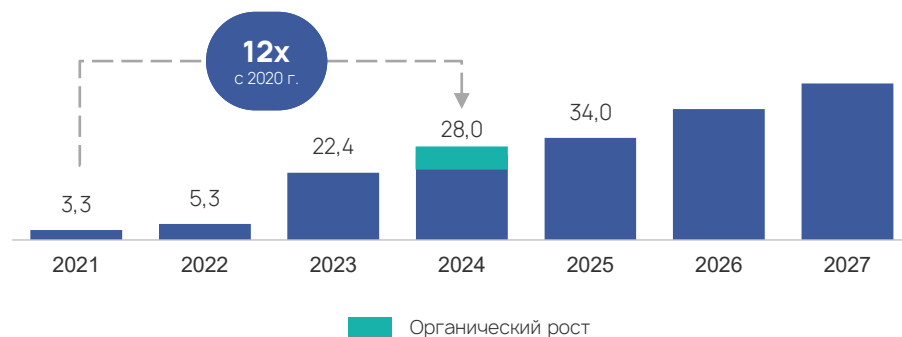




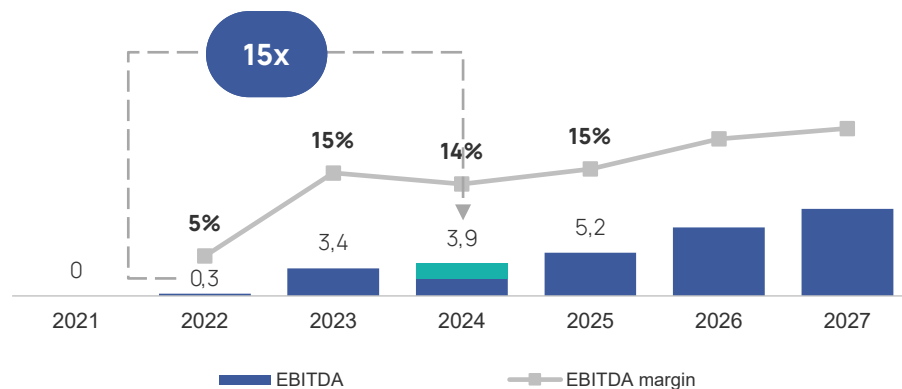
# ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Группа постепенно увеличивает рентабельность всех своих бизнесов

## → Выручка, млрд руб.



## → EBITDA, млрд руб.



## → Факторы роста масштабов бизнеса и рентабельности

### 2020-2023 гг.

Рост за счет M&A активности и улучшения эффективности активов, в том числе за счет их интеграции. Резкий рост рентабельности на фоне покупки KDL и Medical On Group.

### 2024 г.

Расширение сети медицинских центров за счет запуска клиники на Южном Сахалине и активная стадия расширения кластера в Сколково. Рост операционных затрат при отложенном эффекте на EBITDA скорректировал рентабельность Группы на 1%.

### 2025-2027 гг.

Плановая интеграция и рост загрузки текущих активов:

#### Сколково

- ✓ Количество услуг 26% CAGR
- ✓ Рост загрузки на 28% к 2027 г.
- ✓ Средний чек CAGR 6,4%
- ✓ Расширение кластера в Сколково – запуск Центра Хронических Заболеваний (Golden Care)

#### Медицинские центры

- ✓ Рост количества приемов
- ✓ Рост среднего чека, CAGR 5%

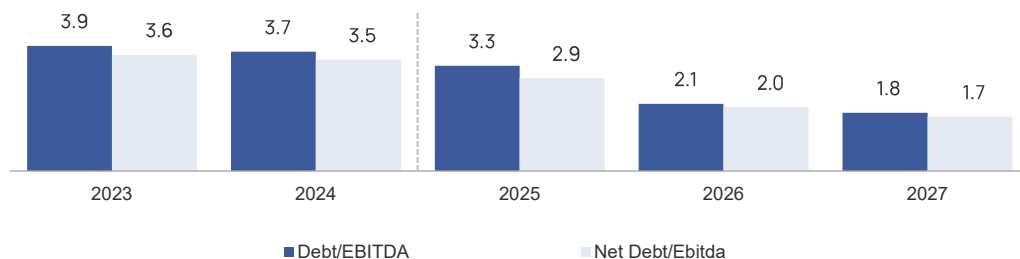
#### Лабораторный бизнес

- ✓ Рост количества лабораторий (CAGR 27%, с учетом франшизы)
- ✓ Рост количества тестов (CAGR 10%)
- ✓ Средний чек CAGR 6%

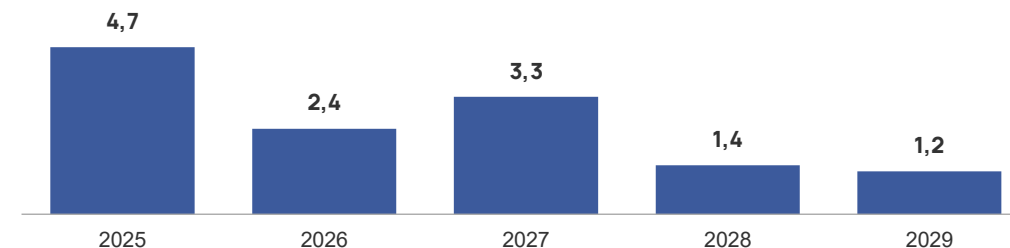
# СТРУКТУРА ДОЛГОВОГО ПОРТФЕЛЯ

## → Долг / EBITDA, x

Акционерные займы исключены из расчета долговой нагрузки.



## → График погашения кредитов и займов, млрд руб.



## → Структура кредитов и займов на 31.12.2024



- Обязательства, предстоящие к погашению в 2025 г., будут рефинансированы. С учетом планов по выборке лимитов по кредитным линиям Группа ориентируется на привлечение нового долга в размере 7,6 млрд руб.
- В 2025 году Группа разместила два краткосрочных выпуска ЦФА на общую сумму 1.3 млрд руб.
- Денежные средства, привлеченные от облигационного займа, Группа планирует направить на замещение банковского долга.
- Займы акционеров обладают признаками квазикапитала. Погашение займа Е.Туголукову не планируется, возможна конвертация займа в капитал. Заем не обслуживается.
- Заем от ГК Росатом может быть субординирован к внешнему долгу. Процентные платежи по займу от ГК Росатом могут быть перенесены.
- По состоянию на 31.12.2024 долг, привлеченный под плавающую ставку, составил ок. 90%.
- Функциональная валюта – российский рубль, валютный риск отсутствует.



# СТРУКТУРА УПРАВЛЕНИЯ



# СТРУКТУРА АКЦИОНЕРОВ

Действующая структура владения материнской компанией Группы АО «Медскан»

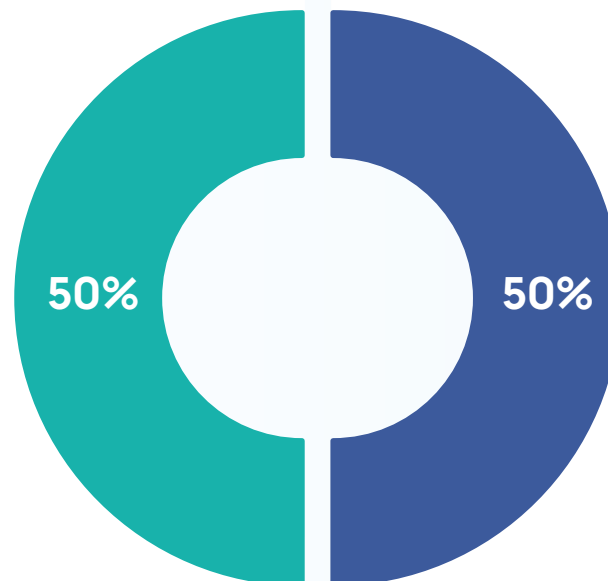
Опытный основатель



**Евгений Туголуков**

Основатель и акционер

- Российский предприниматель с 20+ годами опыта
- В 2003 г. купил завод Красный котельщик, на базе которого создал холдинг ЭМАльянс <sup>(1)</sup>
- С 2007 по 2011 г. был депутатом Государственной Думы
- Основал Медскан в 2012 г.



**Росатом:** партнер и акционер



**50%**

В июле 2023 «Росатом» увеличил долю в Группе



**№1**

На мировых рынках ядерных технологий



**> 350 тыс.**

Работников Корпорации и ее организаций

# СИЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА СО СТОРОНЫ ГК РОСАТОМ

## Инвестиции и финансовая поддержка

- В феврале 2022 года АО Росатом Технологии Здоровья приобрела 25% долю в АО Медскан за счет увеличения уставного капитала – вклад акционера составил 2,5 млрд руб.
- В сентябре 2023 года – за счет размещения дополнительных акций по закрытой подписке доля ГК Росатом выросла до 50%, вклад составил 5,5 млрд руб.
- Совокупное вложение капитала за последние 2 года составило 8,0 млрд руб.
- От ГК Росатом выданы займы в размере 1,45 млрд в сентябре 2024 года по ставке ниже рыночной (ключевая ставка ЦБ + 2% при финансировании со стороны банков на уровне ключевая ставка ЦБ +8%).

## Юридический и фактический контроль

- 50% материнской компании Группы принадлежит АО «Атомэнергопром» (ГК Росатом – guAAA (Эксперт РА))
- АО Медскан консолидируется в МСФО ГК Росатом на основании доли в акционерном капитале и наличия контроля (Акционерное соглашение – окончательное решение спорных вопросов принимается ГК Росатом).
- Представители ГК Росатом входят в состав Совета Директоров Группы (трое представителей из 6). После внесения изменений в Устав, 5 членов СД из 9 – представители ГК Росатом.



**Медскан**  
группа компаний

## ГК Росатом и Медскан

- Стратегия ГК Медскан выстраивается в контексте стратегических целей ГК Росатом.
- Группа является стратегическим партнером для ГК Росатом в сфере медицины
- ГК Росатом обладает ресурсами для поддержки Группы Медскан. Поддержка оказывается как в рамках операционной деятельности, так и в реализации совместных стратегических планов (ядерная медицина).
- Связь Группы с ГК Росатом является публичной, финансовый успех Группы важен для репутации ГК Росатом.

# МЕДСКАН ОБЛАДАЕТ ОПЫТНОЙ КОМАНДОЙ МЕНЕДЖМЕНТА ПОД РУКОВОДСТВОМ ОСНОВАТЕЛЯ-ВИЗИОНЕРА

## Единоличный исполнительный орган – генеральный директор



**Тимур Мубаракшин**

Генеральный директор

- Заслуженный врач и медицинский менеджер с 20+ годами опыта
- До перехода в Медскан возглавлял Hadassah Medical Moscow

- Единоличный исполнительный орган – Генеральный директор.
- Совет Директоров состоит из 6 членов, трое из которых являются представителями ГК Росатом. В ближайшее время в состав Совета Директоров войдет 2 независимых директора. Основатель и основной акционер Евгений Туголуков является председателем Совета директоров.

## Высококласная и мотивированная команда топ-менеджмента



**Михаил Белякович**

Заместитель генерального директора –  
Руководитель бизнес – единицы «Лаборатории»

- Начал карьеру в KDL в 2011
- В разное время был директором одного из филиалов KDL, директором подразделения розничного сегмента и коммерческим директором



**Илья Никольский**

Финансовый директор

- 15+ лет опыта на руководящих позициях в финансах и стратегии
- До перехода в ГК «Медскан» Илья в течение 11 лет работал на руководящих позициях в структурах Росатома



**Борис Чурадзе**

Глава медицинского кластера Сколково

- До перехода в Медскан возглавлял медицинскую сеть клиник «К+31»
- Кандидат медицинских наук



**Елена Нам**

Директор по стратегии и развитию

- 20+ лет опыта на руководящих позициях в медицинских организациях
- До перехода в ГК «Медскан» Елена занимала должность старшего вице-президента МИГ



**Евгения Горбунова**

Первый заместитель генерального директора

- 10+ лет опыта на руководящих позициях в ГК Росатом
- Эксперт по развитию бизнеса и организационным структурам.



**Марат Давлет-Кильдеев**

Советник генерального директора по операционной эффективности

- С 2012 года возглавлял ООО "Дон Агро", провел IPO компании в 2020 году на Сингапурской бирже.



**Игорь Суханов**

Директор по стратегии и инвестициям

- 25+ лет в инвестиционных банках, прямых инвестициях и корпоративных финансах.



**Константин Кудашев**

Директор по ИТ и цифровизации

- 7+ лет на руководящих позициях в области ИТ и цифровизации.

# СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ



# МЕДСКАН - УНИКАЛЬНОЕ КОМПЛЕКСНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ КЛИЕНТОВ

Медскан является единственной компанией на рынке, которая на базе консолидации различных активов по всей стране и в разных сегментах начала формировать полноценную экосистему

								
Премиальная медицина	3 клиники	3 клиники	5 клиник	2 клиники	X	X	X	<input checked="" type="checkbox"/> 3 клиники
Бизнес/комфорт клиники	145 клиник	83 клиники	X	X	X	X	X	<input checked="" type="checkbox"/> 63 клиники
Лаборатории/Розница	X	X	X	X	1900 мед. офисов	X	X	<input checked="" type="checkbox"/> 451 мед. офис
Цифровые модули	Личный кабинет	Личный кабинет	Личный кабинет	Личный кабинет	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/> В запуске
Университет	X	X	X	X	X	X	X	<input checked="" type="checkbox"/> Университет Медскан
География присутствия	19 городов	34 города	только Москва	только Москва	>600 городов	21 городов	только онлайн	105 городов

X показатель по данному критерию отсутствует

☒ показатель по критерию есть, но точных данных нет в публичном доступе

Источник: данные Группы.

# КОНСОЛИДАЦИЯ ЧЕРЕЗ МУЛЬТИ-СЕРВИСЫ И БЕСШОВНЫЙ ОПЫТ

## Медскан сегодня:

**Уникальный масштаб и связанность:** единственная медицинская компания в России, сочетающая значимый охват и объем инфраструктуры (>105 городов), темпы роста и доказанную партнёрскую модель

## 1. Глобальный тренд: консолидация здравоохранения

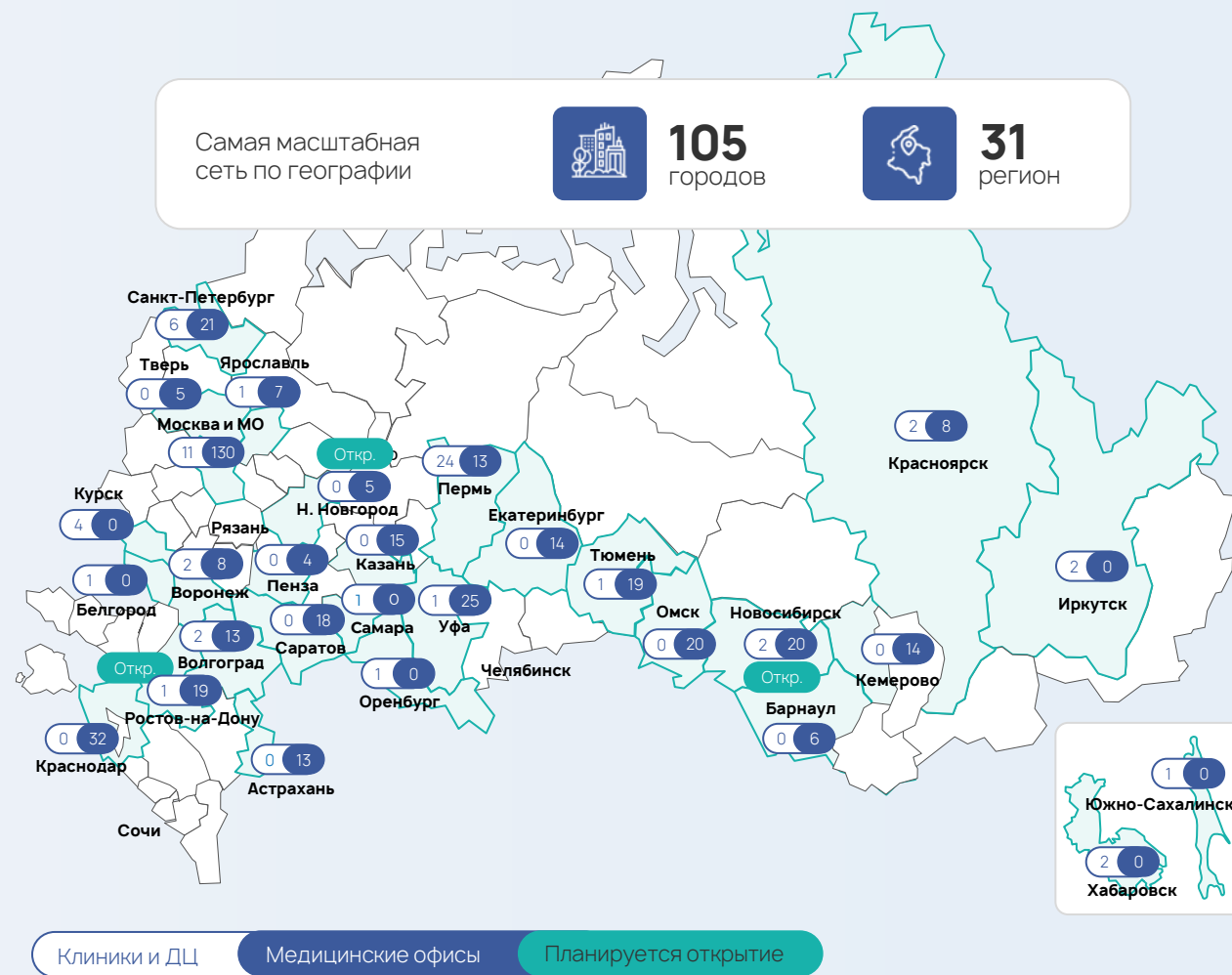
**Объединение** сервисов медицинского рынка: клиники, страхование, лаборатории и пр

## 2. Россия на старте консолидации

**Консолидация в РФ требует платформенного подхода** — с физическим масштабом и цифровым контуром

## 3. Платформа, консолидирующая рынок

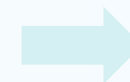
Медскан масштабирует рынок без CAPEX, сохраняя автономию участников





# СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ПРИОРИТЕТЫ

- 1** Рост физической сети без капитальных затрат
- 2** Кратное масштабирование цифровых сервисов
- 3** Реализация фиджитал эффекта



## Бизнес модель Медскан объединяет

физическую сеть, партнёров и цифровой контур, создавая мультипликативный эффект

### → Целевые показатели к 2028 году

**<1.5x**

Долговая нагрузка

**x3.5**

Рост EBITDA

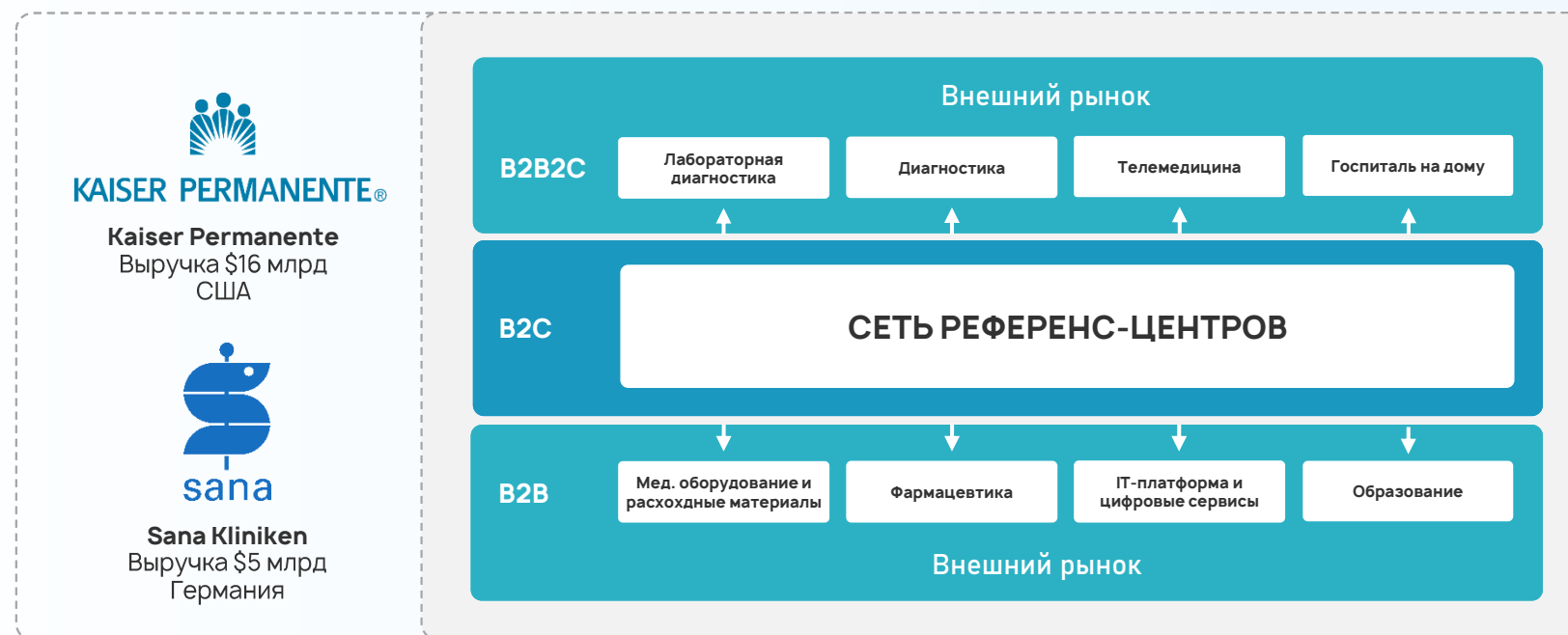
**x2**

Органический рост масштаба бизнеса по выручке

**>20%**

EBITDA margin за счет операционной эффективности и синергий

### Бизнес модель Медскан



# ФАКТОРЫ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ

## → Работа на устойчиво растущем рынке

Рынок коммерческой медицины РФ стабильно растет (CAGR >10% до 2030 г.) и защищён от экономических спадов. Группа работает в одном из самых перспективных сегментов здравоохранения

## → Диверсифицированная модель и масштаб присутствия

63 клиники и 451 лабораторный офис в 105 городах. Охватывает ключевые сегменты: амбулатория, диагностика, стационар, премиальная медицина. Выручка формируется из нескольких устойчивых источников

## → Поддержка и контроль со стороны ГК «Росатом»

50% в капитале принадлежит Росатому, который стратегически участвует в управлении и инвестирует в компанию. Представители входят в Совет директоров, компания консолидируется в отчетности Росатома

## → Уникальный актив международного уровня — Медскан Сколково

Единственная клиника в РФ с правом лечения по международным стандартам и несертифицированным препаратам. Работает по 160-ФЗ в Сколково, с новейшим оборудованием и иностранными специалистами

## → Экосистема с синергией бизнеса

Медскан — единственная компания в РФ, объединившая под одной структурой сеть лабораторий, клиник, стационаров и цифровые сервисы. Это позволяет повышать эффективность и клиентскую ценность за счёт сквозного контроля качества и единой инфраструктуры

# ПАРАМЕТРЫ ВЫПУСКА

Эмитент	АО «Медскан»
Рейтинг	ruA / Стабильный от Эксперт РА
Объем выпуска	Не менее 2 000 000 000 рублей
Срок	2.2 года (810 дней)
Тип ставки	Фиксированный купон
Купонный период	30 дней
Ориентир по ставке купона	Не выше 22.00% годовых
Дата книги	1 июля 2025 года с 11:00 до 15:00 мск
Дата размещения	4 июля 2025 года
Организаторы	Газпромбанк, Sber CIB, Совкомбанк, Т-Банк

# Q&A

© 2025 АО «МЕДСКАН», компания, зарегистрированная в соответствии с законодательством Российской Федерации, управляющая компания сети медицинских учреждений ГК «Медскан». Все права защищены.

