



НОВОСТИ РЫНКА ИННОВАЦИЙ И ИНВЕСТИЦИЙ

- Московская биржа и Минэкономразвития России отобрали инновационные компании для выхода на рынок РИИ Московской биржи.
- IT компании обсудили возможности привлечения инвестиций на Московской бирже.

НОВОСТИ ЭМИТЕНТОВ

QIWI PLC

- Чистая прибыль Qiwi по МСФО снизилась в 1-м квартале на 15%, выручка выросла на 41%.
- Qiwi повысила прогноз по росту выручки на 2018 год до 15–20%.

ОАК

- ОАК второй год подряд получил прибыль по РСБУ.

ИСКЧ

- Выручка ИСКЧ выросла на 26,7% по итогам 2017 года.

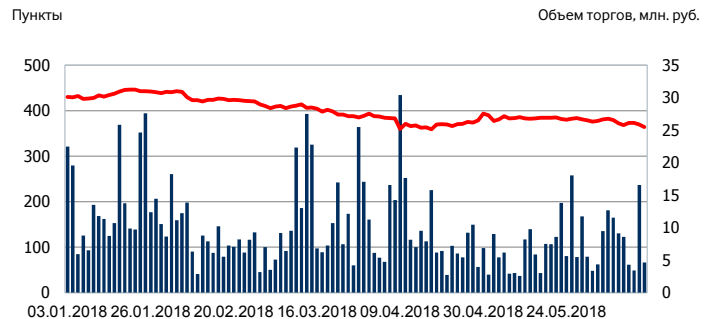
SOFTLINE

- Российский IT-холдинг Softline купил 10% норвежского конкурента.

АКАДО

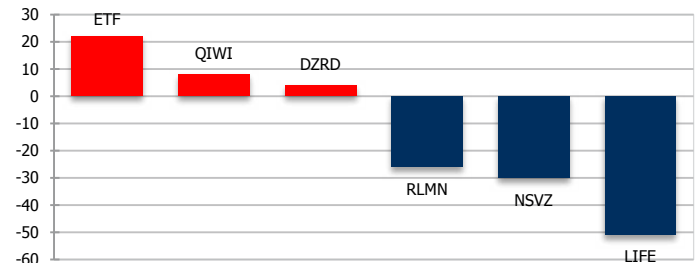
- «АКАДО Телеком» запускает услугу «Онлайн-касса».

ИНДЕКС ММВБ-ИННОВАЦИИ MICEXINNOV



ЛИДЕРЫ РОСТА/ПАДЕНИЯ*

Изменение цены за 6 м. 2018



* Объем торгов более 5 млн. руб.

ИТОГИ ТОРГОВ I ПОЛУГОДИЕ 2018

Эмитент/Тикер	Цена закрытия, млн. руб.	Суммарный объем торгов за 6м.2018, млн. руб.	Изм. цены за 6м.2018, %
ETF	4421	1027,24	22%
QIWI	1055	561,52	8%
DZRD	2320	5,11	4%
DZRDP	2340	42,43	1%
DIOD	4,76	33,21	-7%
LVHK	6,9	39	-9%
NAUK	394	8,65	-12%
RLMNP	40	29,38	-14%
ISKJ	9,1	32,1	-22%
RLMN	28	77,73	-26%
NSVZ	210	10,52	-30%
LIFE	5,9	29,45	-51%

НОВОСТИ РЫНКА ИННОВАЦИЙ И ИНВЕСТИЦИЙ

Московская биржа и Минэкономразвития России отобрали инновационные компании для выхода на рынок РИИ Московской биржи

18 апреля 2018 г. на Московской бирже подведены итоги отбора инновационных компаний, который производится в рамках совместного проекта Московской биржи и Министерства экономического развития Российской Федерации.

Экспертная группа, состоящая из членов Экспертного совета РИИ Московской биржи, Минэкономразвития России и внешних экспертов, отобрала 14 технологических компаний, рассматривающих возможность выхода на публичный рынок в сектор РИИ:

- АО «АйСиЭл — КПО ВС» (информационные технологии),
- ГК «Аплана» (информационные технологии),
- ООО «ГК ВИК» (ветеринарная фармацевтика),
- ГК «ДАНАФЛЕКС» (производство плёнок и гибких упаковочных материалов с печатью),
- АО «Интерскол» (электроинструмент и средства малой механизации),
- ООО «Меркатор Калуга» (строительно-дорожное и коммунальное машиностроение),
- ГК Монокристалл (производство искусственного корунда),
- АО «ПКК Миландр» (радиоэлектронная промышленность),
- ООО «Промэкс» (обработка металлических изделий),
- ЗАО «СКБ КОНТУР» (информационные технологии),
- ГК «Софтлайн» (информационные технологии),
- АО «Т-Платформы» (информационные технологии),
- АО «ЭР-Телеком Холдинг» (телекоммуникационные услуги),
- ООО «ЭТУ» (инжиниринговые услуги).

Участниками отбора стали технологические компании, входящие в рейтинг «ТехУспех» и являющиеся участниками проекта «Национальные чемпионы», с выручкой не менее 2 млрд. рублей, а также компании ИТ-сектора, представленные в рейтингах CNews и рейтинге российских ИТ-компаний РБК+, с выручкой не менее 6 млрд. рублей, и другие технологические компании, отвечающие критериям отбора.

Организационным исполнителем проекта выступил НИУ ВШЭ, партнерами проекта — Внешэкономбанк, РФПИ, ВЭБ Инновации, Эксперт РА, Фонд развития венчурного инвестирования города Москвы, Strategy partners group, фонд Да Винчи Капитал, АТОН и БКС.

Отобранные компании-участники проекта смогут воспользоваться целым спектром услуг от

Московской биржи (включая помощь в подборе партнеров, маркетинг, подготовку аналитических отчетов, обучение, маркет-мейкерские программы, мероприятия для инвесторов), а также получить Пре-IPO финансирование и «якор-

ные» инвестиции от партнеров-институтов развития; скидки при присвоении рейтингов от Эксперт РА; льготные займы на финансирование подготовки к выходу на биржу от Фонда развития венчурного инвестирования города Москвы и др.

Минэкономразвития России готово предоставить компаниям «консьерж-сервис» при взаимодействии с органами власти и институтами развития, включая консультации по мерам государственной поддержки, содействие при обращении в госорганы, институты развития и инновационную инфраструктуру, поддержку экспортной деятельности и помощь в участии в крупных форумах, конференциях.

В ближайшее время планируется проведение серии мероприятий с участием компаний и партнеров проекта, в том числе презентации для аналитиков и инвестиционного сообщества и обучающие мероприятия. Важным составляющей дальнейшей работы станет индивидуальное взаимодействие компаний с партнерами проекта и Биржей в целях выработки наиболее эффективной стратегии подготовки к «публичности».

ИТ компании обсудили возможности привлечения инвестиций на Московской бирже

Московская биржа, Ассоциация разработчиков программных продуктов (АРПП) и группа компаний InfoWatch провели встречу с представителями российских информационно-технологических компаний, включая Postgres Professional, «Геокибернетика», «Витро Софт», «Фидесис», «ВИРТУ СИСТЕМС».

Исполнительный директор по рынку инноваций и инвестиций Московской биржи Геннадий Марголит рассказал о возможностях привлечения инвестиций технологическими компаниями на Московской бирже. «Сейчас удачное время для размещения ценных бумаг высокотехнологических компаний — мы видим спрос инвесторов на новую отрасль, которая практически не представлена на российском публичном рынке, и обладает существенным потенциалом роста», — комментирует Геннадий Марголит.

Ренат Лашин, исполнительный директор АРПП «Отечественный софт»: «Ассоциация заинтересована в формировании привлекательного инвестиционного климата для российских разработчиков. Самое главное, среди наших членов уже есть компании, которые планируют выход на публичные рынки капитала. В связи с этим АРПП «Отечественный софт» планирует и дальше взаимодействовать с Московской биржей».

Советник по инвестициям главы ГК InfoWatch Денис Журавлев рассказал о преимуществах выхода ИТ-компаний на публичные рынки на примере дебютного выпуска облигаций компании InfoWatch, который стал первым размещением для российских ИТ компаний в Секторе Роста Московской биржи. «Выход на рынок позволяет в стратегическом плане сформировать публичную историю компании, повысить прозрачность бизнеса и интерес инвесторов, а в операционном — упростить доступ к долговому финансированию и снизить его стоимость», — комментирует Денис Журавлев.

НОВОСТИ ЭМИТЕНТОВ

QIWI PLC

Чистая прибыль Qiwi по МСФО снизилась в 1-м квартале на 15%, выручка выросла на 41%

В январе-марте 2018 года Qiwi (MCX: QIWIDR) plc увеличила скорректированную чистую выручку по МСФО на 41% — до 4,099 млрд. рублей по сравнению с 2,905 млрд. рублей годом ранее, говорится в сообщении группы.

Скорректированная чистая прибыль Qiwi в январе-марте текущего года сократилась на 15% — до 1,081 млрд. рублей против 1,266 млрд. рублей прибыли за первый квартал 2017 года. Прибыль на акцию составила 17,62 рубля.

Компания показала результаты лучше ожиданий аналитиков инвестбанков, которые полагали, что скорректированная чистая выручка за отчетный период вырастет на 27,3% — до 3,699 млрд. рублей, а скорректированная чистая прибыль сократится на 33,9% — до 0,837 млрд. рублей.

Qiwi повысила прогноз по росту выручки на 2018 год до 15–20%

Компания повысила прогноз на 2018 год по росту скорректированной чистой выручки до 15–20% с прежних ожиданий 12–16%, говорится в сообщении компании.

Как и кварталом ранее, прогноз по выручке не учитывает влияния проектов, связанных с банком «Точка» и Рокет-банком.

Qiwi сохранила прогноз по росту выручки от платежных услуг в 2018 году на уровне 12–16%.

Группа также сохранила прогноз по скорректированной

чистой прибыли на этот год: она останется неизменной или сократится на 10% по сравнению с 2017 годом. Рост чистой прибыли от платежей в 2018 году прогнозируется на 10–15%.

ОАК

ОАК второй год подряд получил прибыль по РСБУ

Объединенная авиастроительная корпорация (ОАК) по итогам 2017 года получила чистую консолидированную прибыль по российским стандартам бухгалтерского учета (РСБУ), как и по итогам 2016 года, сообщил вице-президент корпорации по экономике и финансам Алексей Демидов. Размер чистой консолидированной прибыли Группы ОАК за 2017 год составил 1,1 млрд. руб., что на 10% выше результата 2016 года. Выручка достигла 428,8 млрд. рублей, превысив на 9% показатель 2016 года. А. Демидов подчеркнул, что результаты по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО) будут отличаться от результатов по РСБУ. Это связано с различиями в подходах к оценке выручки, отражения себестоимости НИОКР и создания резервов.

На заседании совета директоров ОАК, прошедшем 29 марта под председательством министра промышленности и торговли Дениса Мантурова, были рассмотрены основные показатели исполнения бюджета Группы ОАК за 2017 год, утвержден финансово-хозяйственный план и основные показатели бюджета Группы ОАК на 2018 год.

Совет директоров также рассмотрел концепцию организации инженерного центра по созданию широкофюзеляжного дальнемагистрального самолета (ШФДМС), которую предстоит обсудить и согласовать с китайской стороной.

ИСКЧ

Консолидированные результаты деятельности ИСКЧ за 2017 год по МСФО

За 2017 год группа компаний ИСКЧ (далее – Компания или Группа ИСКЧ) продемонстрировала следующие основные консолидированные финансовые результаты:

Тыс. руб.	2017 г.	2016 г.	% изменения
Выручка	494 441	390 356	26,7%
Операционные расходы, в т.ч.	(552 584)	(534 027)	н.д.
Амортизация основных средств, нематериальных активов и НИОКР	(40 460)	(23 992)	н.д.
OIBDA¹	(17 683)	(119 679)	н.д.
Маржа по OIBDA (OIBDA margin), %	н.п.	н.п.	н.д.
Операционная прибыль / (убыток)	(58 143)	(143 671)	н.д.
Маржа по операционной прибыли (Operating margin), %	н.п.	н.п.	н.д.
Чистая прибыль / (убыток)	(109 975)	(130 968)	н.д.
Маржа по чистой прибыли (Net margin), %	н.п.	н.п.	н.д.
Совокупный доход / (убыток), итого	(109 975)	(130 968)	н.д.

¹ OIBDA не является показателем, рассчитанным Компанией в соответствии с IFRS. Компания рассчитывает OIBDA как операционную прибыль без учета амортизации. Компания считает, что OIBDA дает важную информацию инвесторам, поскольку отражает состояние её бизнеса, включая способность финансировать инвестиции, а также возможность привлекать заемные средства и обслуживать долг.

Консолидированная выручка Компании за 2017 год составила 494,441 млн. рублей, увеличившись по сравнению с 2016 годом на 26,7% — в результате роста доходов по основным направлениям деятельности Компании.

Основную часть консолидированной выручки — 45,0% — составили доходы ПАО «ИСКЧ», а также его дочерних компаний ООО «ММЦБ» и АО «Крионикс» от услуги забора, выделения, криоконсервации и долгосрочного персонального хранения стволовых клеток пуповинной крови (СК ПК).

Второй по величине составляющей консолидированной выручки Компании стали доходы от услуг проекта Genetico® (генетические исследования и консультирование, сервисы Репробанка®) — 42,7%. Доходы от услуги SPRS-терапия® составили 7,1%, от реализации лекарственного препарата Неоваскулген® — 5,1%, прочие доходы — 0,04% от консолидированной выручки за отчетный период.

Суммарные консолидированные доходы по проектам SPRS-терапия®, Неоваскулген® и Genetico® выросли по сравнению с предыдущим годом на 46,3% — с 185,624 млн. рублей за 2016 год до 271,523 млн. рублей за 2017 год, а их доля в общей консолидированной выручке компании увеличилась с 47,6% до 54,9%.

Консолидированная финансовая отчетность за 2017 г. включает результаты ПАО «ИСКЧ» и его дочерних компаний — ООО «ММЦБ», ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО», ООО «НекстГен», ООО «Витацел»,

АО «Крионикс», ООО «Лаборатория Клеточных Технологий», ООО «НВГ-кардио», ООО «Ангиогенезис», а также компании ООО «Репролаб» — дочерней компании ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО» (создана в апреле 2017 г. с целью выделения деятельности Репробанка®, завершение чего планируется до конца 2018 года) и долю ПАО «ИСКЧ» в финансовом результате ассоциированной компании ООО «АйсГен» (подробнее см. Примечания 2, 3, 9, 10 к Консолидированной финансовой отчетности ПАО «ИСКЧ» и его дочерних организаций по состоянию на и за год, закончившийся 31 декабря 2017 г., по МСФО).

SOFTLINE

Российский IT-холдинг Softline купил 10% норвежского конкурента

Российский IT-холдинг Softline купил 10,1% норвежской IT-компании Crayon, сообщил «Ведомостям» представитель Softline. Факт покупки также подтверждается сообщением фондовой биржи Осло — здесь у Crayon после покупки Softline осталось 47,4% акций в свободном обращении.

Softline покупал акции Crayon в течение трех месяцев, объяснил представитель российского IT-холдинга. По подсчетам «Ведомостей» на основе данных Thomson Reuters, весь пакет акций мог обойтись Softline примерно в \$12 млн. исходя из средней за период покупки стоимости бумаг. Вице-президент по инвестициям группы компаний Softline Елена Волотовская отказалась назвать сумму сделки, но подтвердила, что компания заплатила больше \$10 млн. собственных средств. Для совершения этой сделки Softline в большей степени исполь-

зовал собственные средства, но еще несколько небольших соинвесторов с рынка привлек координатор сделки IT Capital, уточнил управляющий партнер Da Vinci Capital Олег Железко (фонд является акционером IT Group).

Crayon — норвежская компания, которая предоставляет разные, в том числе облачные, IT-сервисы. Выручка Crayon выросла на 21% до \$890,6 млн. в 2017 г., следует из годового отчета компании. За тот же период компания получила \$6,2 млн. убытка — на 68% больше, чем годом ранее, указано в отчете.

Crayon Group обладает уникальной экспертизой в области SAM (software asset management), объясняет Волотовская причину покупки. Это услуга управления лицензиями на софт как активом предприятия, рассказывает руководитель облачного провайдера «Техносерв Cloud» Никита Дергилев, и в итоге Softline решает сразу две задачи: входит на рынок страны по понятной для себя модели инвестирования в местного игрока, а параллельно заимствует у него необходимую экспертизу.

У многих компаний и корпораций сейчас есть проблема — слишком много разрозненных IT-решений от разных вендоров, отмечает генеральный директор SAP CIS Наталия Парменова. Нужно управлять, консолидировать и интегрировать все эти решения в единый IT-ландшафт, поэтому рынок SAM будет расти, утверждает она. У Softline также есть собственный набор решений SAM, вспоминает Парменова, и, интегрируя его с норвежским разработчиком, они смогут конкурировать с аналогичными сервисами не только в России.

Softline хочет масштабировать эту экспертизу Crayon на свои целевые развивающиеся рынки — в Азии и Латинской Америке, подтверждает Волотовская. Привлечение этой экспертизы позволит существенно нарастить высокомаржинальную часть бизнеса (IT-услуги) и в среднесрочной перспективе увеличить чистую маржу на 1–1,5% по всему обороту Softline, подсчитывает Волотовская. Да и в следующие пять лет глобальный рынок IT-услуг будет консолидироваться, уверена она, и Softline хочет активно в этом участвовать.

10% — это небольшая доля в компании, которая приносит минимальный риск при инвестициях, отмечает Парменова, зато Softline, возможно, удастся ввести своего представителя в совет директоров Crayon и в итоге, при обозримых финансовых рисках, получить прибыль и расширить свой портфель предложений.

Источник «Ведомости»

АКАДО

«АКАДО Телеком» запускает услугу «Онлайн-касса»

Телекоммуникационная корпорация «КОМКОР» (торговая марка «АКАДО Телеком») представляет на рынке услуг B2B сервис «Онлайн-касса». Услуга рассчитана на корпоративных клиентов малого бизнеса, занимающихся торговлей и обслуживанием потребителей (небольшие магазины, кафе, службы быта, мастерские, салоны красоты и т.д.). Оператор планирует

проводить не менее тысячи подключений «Онлайн-кассы» ежегодно.

«Развитие услуг для малого бизнеса является одним из перспективных направлений маркетинговой политики нашей компании,— отметил директор по работе с корпоративными клиентами «АКАДО Телеком» Владислав СИЛИЧЕВ.— Использование телекоммуникационных сервисов, которые «АКАДО Телеком» предлагает этому сегменту,— интернет, телевидение, телефония, видеонаблюдение, передача данных— является для небольших компаний важным условием развития и продвижения на рынке. Как правило, такие клиенты гибко реагируют на появление новых IT-технологий, они восприимчивы к простым, но эффективным решениям, способствующим повышению качества бизнес-процессов».

«Онлайн-касса» или контрольно-кассовый терминал представляет собой планшет, подключенный к интернету, фискальный накопитель (запоминающее устройство для шифрования и передачи данных с кассового аппарата в адрес оператора фискальных данных) и принтер для печатания чеков. Услуга «Онлайн-касса» «АКАДО Телеком» является комплексной. Для ее подключения оператор организует канал доступа в интернет— проводной или WiFi— пропускной способностью не менее 512 Кбит/с.

Помимо этого услуга может включать настройку контрольно-кассового терминала, подключение его к интернету, оказание помощи предпринимателям в получении электронной цифровой подписи для регистрации контрольно-кассового терминала в Федеральной налоговой службе (ФНС), заполнение и подачу заявления на получение регистрационного номера для постановки на учет контрольно-кассового терминала на портале ФНС, его подключение к оператору фискальных данных и другие сервисы. Кроме того, специалисты оператора проводят для предпринимателей инструктаж по работе с оборудованием.

Сервис даст возможность предпринимателям усовершенствовать управление бизнес-процессами и контролировать работу своих точек дистанционно из любой точки мира через web-интерфейс (Личный кабинет) на смартфоне, планшете или компьютере.

Установка «Онлайн-кассы» на предприятиях малого бизнеса является требованием законодательства (ФЗ-54 «О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении наличных денежных расчетов и (или) расчетов с использованием электронных средств платежа»).

Отчет о финансовых результатах за 2017 год

Тыс. руб.	2016 год	2017 год	% изменения
Выручка	10 031 328	10 394 155	3,62%
Валовая прибыль/убыток	2 339 684	2 335 693	(0,17%)
Прибыль/убыток до налогообложения	(57 868)	(319 762)	н.д.
Чистая прибыль/убыток за год	(56 784)	(386 498)	н.д.
Итого совокупный доход/убыток за год	(56 784)	(386 498)	н.д.

ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЭМИТЕНТОВ РИИ ЗА 2017 ГОД В ТЫСЯЧАХ РУБЛЕЙ

	2016 год	2017 год	% изменения
ПАО ГК «РОЛЛМАН»			
Выручка	945 991	828 989	(12,37%)
Операционная прибыль/(убыток)	105 278	(131 678)	(225,08%)
Прибыль/(убыток) до налогообложения	47 856	(156 385)	(426,78%)
Чистая прибыль/(убыток) за год	48 856	(101 117)	(306,97%)
Итого совокупный доход/(убыток) за год	48 856	(101 117)	(306,97%)

	2016 год	2017 год	% изменения
НАУКА-СВЯЗЬ			
Выручка	973 010	918 144	(5,64%)
Операционная прибыль/(убыток)	(868 097)	(825 296)	н.д.
Прибыль/(убыток) до налогообложения	25 511	14 511	(43,12%)
Чистая прибыль/(убыток) за год	10 020	43	(99,57%)
Итого совокупный доход/(убыток) за год	10 020	43	(99,57%)

	2016 год	2017 год	% изменения
ЛЕВЕНГУК			
Выручка	518 619	579 570	11,75%
Операционная прибыль/(убыток)	75 550	66 723	(11,68%)
Прибыль/(убыток) до налогообложения	45 675	53 395	16,90%
Чистая прибыль/(убыток) за год	37 728	43 690	15,80%
Итого совокупный доход/(убыток) за год	38 184	41 339	8,26%

	2016 год	2017 год	% изменения
НПО НАУКА			
Выручка	2 091 785	2367099	13,16%
Операционная прибыль/(убыток)	378 265	376194	(0,55%)
Прибыль/(убыток) до налогообложения	370 818	1435245	287,05%
Чистая прибыль/(убыток) за год	298 625	1166517	290,63%
Итого совокупный доход/(убыток) за год	298 625	1166517	290,63%

	2016 год	2017 год	% изменения
ДЗРД			
Выручка	1 450 602	2 047 762	41,17%
Операционная прибыль/(убыток)	502 248	786 608	56,62%
Прибыль/(убыток) до налогообложения	434 927	739 484	70,02%
Чистая прибыль/(убыток) за год	346 247	591 130	70,72%
Итого совокупный доход/(убыток) за год	346 247	591 130	70,72%

	2016 год	2017 год	% изменения
АО «РОСНАНО»			
Выручка	3 557 000	1 885 000	(47,01%)
Операционная прибыль/(убыток)	(5 982 000)	(5 189 000)	н.д.
Прибыль/(убыток) до налогообложения	4 451 000	(4 696 000)	(205,50%)
Чистая прибыль/(убыток) за год	4 498 000	(5 308 000)	(218,01%)
Итого совокупный доход/(убыток) за год	4 498 000	(5 308 000)	(218,01%)

	2016 год	2017 год	% изменения
ФАРМСИНТЕЗ			
Выручка	192 928	343 128	77,85%
Операционная прибыль/(убыток)	727 366	(467 807)	(164,32%)
Прибыль/(убыток) до налогообложения	488 348	(1 532 459)	(413,80%)
Чистая прибыль/(убыток) за год	512 380	(1 505 697)	(393,86%)
Итого совокупный доход/(убыток) за год	425 554	(1 724 286)	(505,19%)

	2016 год	2017 год	% изменения
СОФТЛАЙН ТРЕЙД			
Выручка	28 279 466	30 747 934	8,73%
Операционная прибыль/(убыток)	246 307	459 005	86,35%
Прибыль/(убыток) до налогообложения	160 210	164 148	2,46%
Чистая прибыль/(убыток) за год	120 865	119 463	(1,16%)
Итого совокупный доход/(убыток) за год	120 865	119 463	(1,16%)

	2016 год	2017 год	% изменения
КОМКОР			
Выручка	10031328	10394155	3,62%
Операционная прибыль/(убыток)	2 339 684	2 355 693	0,68%
Прибыль/(убыток) до налогообложения	(57 868)	(319 762)	н.д.
Чистая прибыль/(убыток) за год	(56 784)	(386 498)	н.д.
Итого совокупный доход/(убыток) за год	(56 784)	(386 498)	н.д.

О РЫНКЕ ИННОВАЦИЙ И ИНВЕСТИЦИЙ МОСКОВСКОЙ БИРЖИ

С 15 июля 2009 года на Московской Бирже действует Рынок инноваций и инвестиций (РИИ Московской Биржи) — биржевой сектор для высокотехнологичных компаний, созданный Московской Биржей совместно с ООО УК «РОСНАНО».

Основная задача РИИ Московской Биржи — содействие привлечению инвестиций, прежде всего, в развитие малого и среднего предпринимательства инновационного сектора российской экономики.

Для организации эффективного взаимодействия по проекту РИИ, который обладает высокой значимостью для инновационного развития России, при Московской Бирже создан Координационный совет РИИ Московской Биржи, в который вошли представители профильных министерств и ведомств, институтов развития, законодательной власти и профессиональных ассоциаций.

Председатель Координационного совета — Председатель Правления ООО УК «РОСНАНО» Анатолий Чубайс.

Цели Рынка инноваций и инвестиций

- создание прозрачного механизма привлечения инвестиций в высокотехнологический сектор экономики России; выстраивание инвестиционной цепочки: от финансирования инновационных компаний на ранней стадии до выхода на биржевой рынок;
- развитие концепции государственно-частного партнерства.

Почему именно РИИ?

- позиционирование, возможность выделиться среди других компаний;
- привлечение инвесторов, нацеленных на компании данного типа;
- повышенное внимание, PR, GR;
- поддержка со стороны биржи, для которой РИИ — стратегический приоритет;
- поддержка со стороны институтов развития;
- компенсации издержек по выходу на рынок;
- налоговые льготы для инвесторов (налог на прирост капитала по нулевой ставке).

Типы финансовых инструментов

- акции;
- облигации;
- ценные бумаги иностранных эмитентов;
- инвестиционные паи.

ТРЕБОВАНИЕ ДЛЯ ЦЕННЫХ БУМАГ КОРПОРАТИВНЫХ И ИНОСТРАННЫХ ЭМИТЕНТОВ

	Для депозитарных расписок на акции	Для эмиссионных ценных бумаг российских эмитентов			Для ценных бумаг иностранных эмитентов
		Акции	Облигации	Биржевые облигации	
Рыночная капитализация компании: не менее 150 млн. руб.	+	+	—	—	+
Обязательное соответствие одному из критериев: 1. Осуществляет производство продукции, оказывает услуги, производит и (или) применяет технологии, входящие в перечень приоритетных направлений развития науки, технологий и техники в РФ, либо в перечень критических технологий РФ (УП РФ от 07.07.2011 N 899); 2. Осуществляет производство продукции, оказывает услуги, производит и (или) применяет технологии, включенные в Реестр инновационных продуктов, технологий и услуг, рекомендуемых к использованию в РФ; 3. Осуществляет инвестиции в инновационные и высокотехнологичные компании и проекты наноиндустрии;	+	+	+	+	+
4. «Эмитент (эмитент представляемых ценных бумаг) получил финансирование со стороны одной из следующих организаций: АО «РОСНАНО», АО «РВК» (фондов, сформированных АО «РВК»), Фонда «ВЭБ-Инновации», Фонда «Сколково»;					
5. Осуществляет хозяйственную деятельность с применением инновационных технологий и подходов.					
Наличие у эмитента и/или выпуска облигаций данного эмитента кредитного рейтинга одного из рейтинговых агентств***.	—	—	+	+	—
Объем выпуска, должен составлять не менее 1 млрд. руб. (за исключением эмитентов, акции которых уже включены в Сектор РИИ).	—	—	+	+	—
Эмитентом при включении ЦБ в Сектор РИИ должен быть заключен договор с Листинговым агентом на срок не менее 1 года	+	+	—	—	—
Наличие у эмитента инвестиционного меморандума	—	+	+	+	+
Наличие у эмитента заключения Листингового агента, содержащее обоснование оценки рыночной капитализации.	+	+	—	—	—

* Требования не применяются при включении в Сектор РИИ акций рыночная капитализация которых составляет более 10 млрд руб.

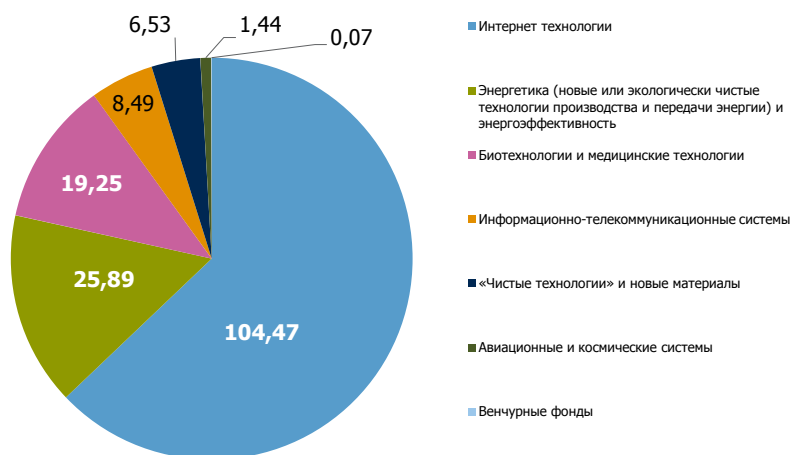
** (рассчитывается в рублях по курсу Банка России на дату принятия решения о включении ценных бумаг в Сектор РИИ)

*** Примечание: не ниже: В3 (Moody's), B- (Fitch, S&P), A (РА АКМ, Эксперт РА), A- (НРА), BB- (Рус-Рейтинг).

СТАТИСТИКА РЫНКА ИННОВАЦИЙ И ИНВЕСТИЦИЙ МОСКОВСКОЙ БИРЖИ

23 ценные бумаги (10 акций, 2 инвестиционных пая, 8 облигаций, 1 ADS, 1 ETF).

СЕКТОРА



ЭМИТЕНТЫ АКЦИЙ

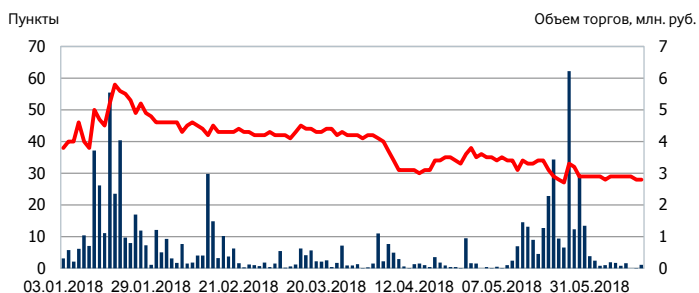
Эмитент/тикер	Дата допуска к торгам	Капитализация (МС) по итогам 6м 2018, млн.руб.	P/E	EV/S	EV/EBITDA
ПАО "ИСКЧ"/ISKJ	10.12.2009	709	н/д	2,46	276,94
ПАО "ДИОД"/DIOD	09.06.2010	438	32,34	1,37	6,98
ПАО "Фармсинтез"/LIFE	24.11.2010	1761	92,37	6,4	29,61
ОАО "Донской завод радиодеталей"/DZRDP	30.12.2010	800	н/д	н/д	н/д
ОАО "Донской завод радиодеталей"/DZRDP	30.12.2010	270	н/д	н/д	н/д
ПАО "Наука-Связь"/NSVZ	13.12.2011	248	89,08	0,7	8,3
ПАО НПО "Наука"/NAUK	15.12.2011	4669	57,35	4,92	32,84
ПАО "ЧЗПСН-Профнастил"/PRFN	10.08.2012	1350	135,92	0,75	5,59
ОАО "Левенгук"/LVHK	08.11.2012	363	2,15	1,03	1,94
ПАО "ГК "Роллман"/RLMN	06.12.2012	132	0,7	0,41	1,5
ПАО "ГК "Роллман"/RLMNP	30.04.2014	63	0,33	0,35	1,27

ВЕНЧУРНЫЕ ФОНДЫ

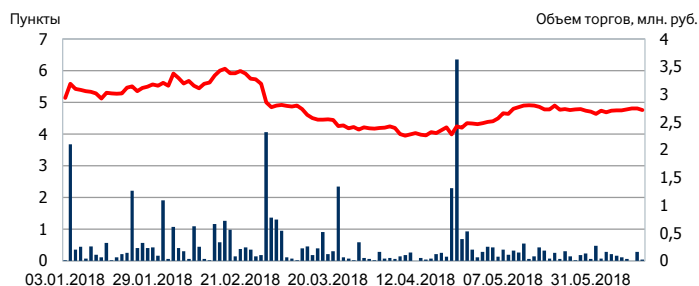
Пай/Управляющая компания	Дата допуска к торгам	СЧА по итогам 6м 2018, млн.руб.
ЗПИФ Финанс-ИТ УК «Финанс Менеджмент»	14.06.2007	13 865
Венчурный ЗПИФ «Биопроцесс Кэпитал Венчурс» – УК «БКП»	31.03.2011	3 000

**ДИНАМИКА ТОРГОВ
РИИ МОСКОВСКОЙ БИРЖИ**

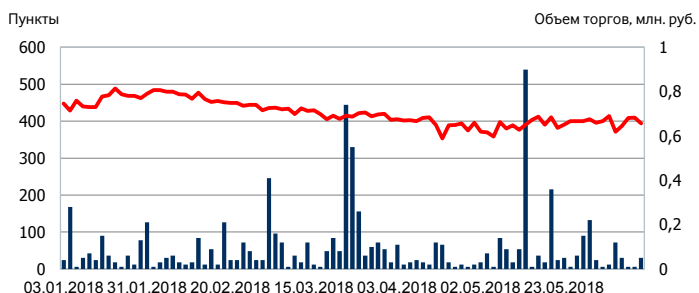
Группа компаний Роллман /RLMN



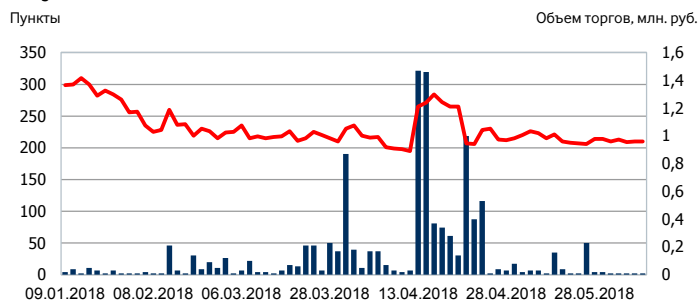
ДИОД / DIOD



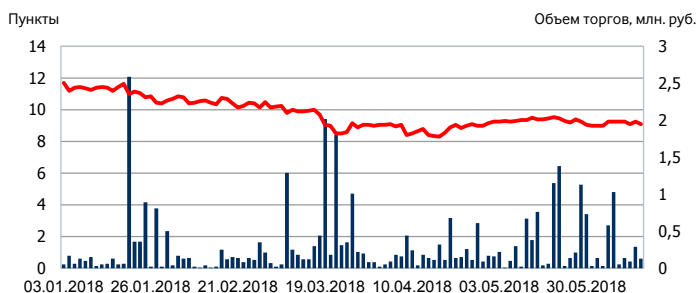
НПО Наука/NAUK



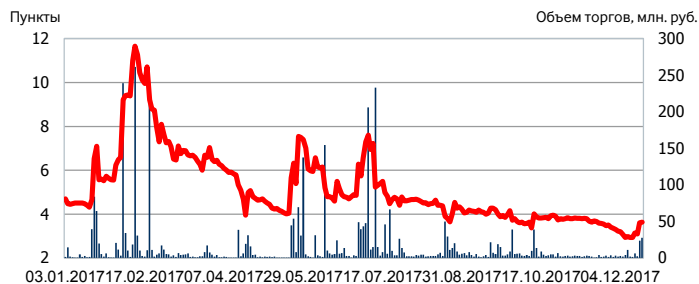
Наука-Связь / NSVZ



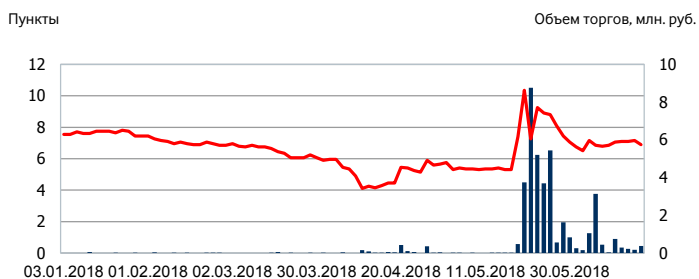
ИСКЧ / ISKJ



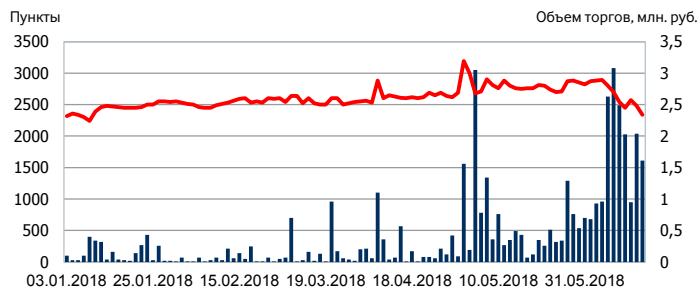
Профнастил/PRFN



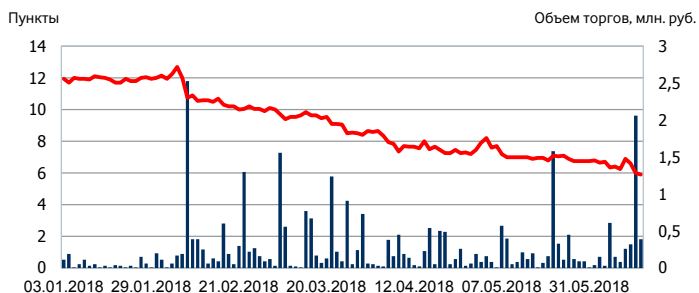
Левенгук / LVHK



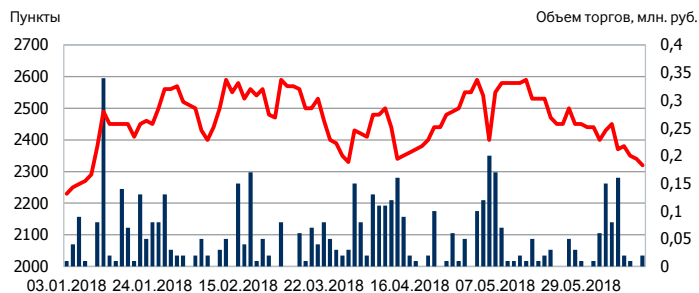
ДЗРДп/DZRDP



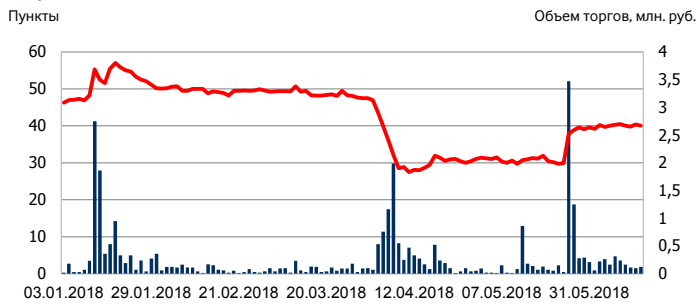
Фармсинтез / LIFE



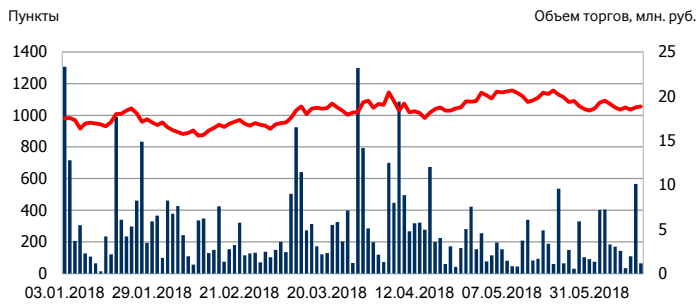
ДЗРД/DZRД



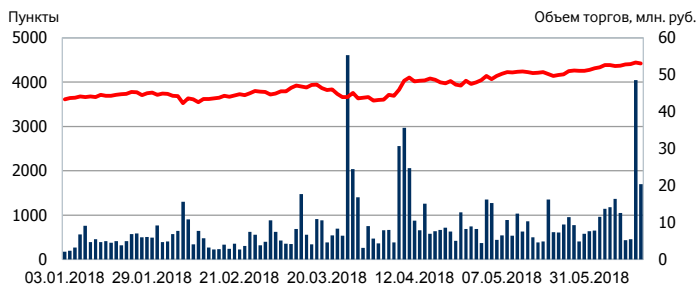
Группа компаний Роллман/RLMNP



QIWI



Иностраный биржевой инвестиционный фонд FinEx MSCI/FXIT





КОНТАКТЫ

Геннадий Марголит

Исполнительный директор
по Рынку инноваций и инвестиций
Тел.: +7 (495) 705-96-16

Денис Пряничников

Начальник Управления
Рынка инноваций и инвестиций
Тел. +7 (495) 411-82-51
e-mail: Denis.Pryanichnikov@moex.com

Дмитрий Таскин

Заместитель начальника управления
Рынка инноваций и инвестиций
Тел.: +7(495) 363-32-32, доб. 3049
e-mail: Dmitry.Taskin@moex.com

Дмитрий Салаев

Отдел по продвижению Рынка
инноваций и инвестиций
Тел.: +7 (495) 363 -32-32, доб. 26042
e-mail: Dmitry.Salaev@moex.com

Подписаться на Ежемесячный обзор можно,
направив заявку на адрес Dmitriy.Salaev@moex.com

РИИ МОСКОВСКОЙ БИРЖИ В СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ



Настоящий обзор носит исключительно информационно-ознакомительный характер и не является предложением о проведении операций на рынке ценных бумаг. Информация, размещенная в обзоре, не может рассматриваться как рекомендация для принятия инвестиционных решений.

Компании, входящие в Группу «Московская Биржа», руководство и их сотрудники не несут ответственности за инвестиционные решения, принятые на основании информации, содержащейся в данном обзоре, а также за прямые или косвенные потери и/или ущерб, возникший в результате использования этой информации или какой-либо ее части. Приобретение ценных бумаг, представленных в данном обзоре, связано с высокой степенью рыночных, кредитных и операционных рисков и не предусматривает каких-либо гарантий со стороны компаний, входящих в Группу «Московская Биржа».

Ни одна из компаний Группы «Московская Биржа» не предлагает и не предоставляет инвестиционных консультаций лицам, получающим в данном обзоре информацию. Перед принятием инвестиционных решений потенциальным инвесторам следует получить консультацию у профессиональных участников рынка ценных бумаг и консультантов.