

СОБЫТИЯ РИИ ММВБ-РТС

16 февраля представители РИИ ММВБ-РТС приняли участие в международной конференции «Привлекательность фондов коллективных инвестиций для инвесторов», организованной Ассоциацией CFA (Россия).

27 февраля представители РИИ ММВБ-РТС приняли участие в практической конференции на тему: «Digital IR: современные каналы коммуникаций с инвесторами».

28 февраля представители РИИ ММВБ-РТС приняли участие в IV конференции «Малый и средний бизнес Москвы и Московской области: варианты привлечения финансирования».

29 февраля состоялась презентация «ИСКЧ: 2 года после IPO. Выполнение инвестиционной программы. Стратегия развития Компании на 2012–2016 гг.» при поддержке РИИ ММВБ-РТС.

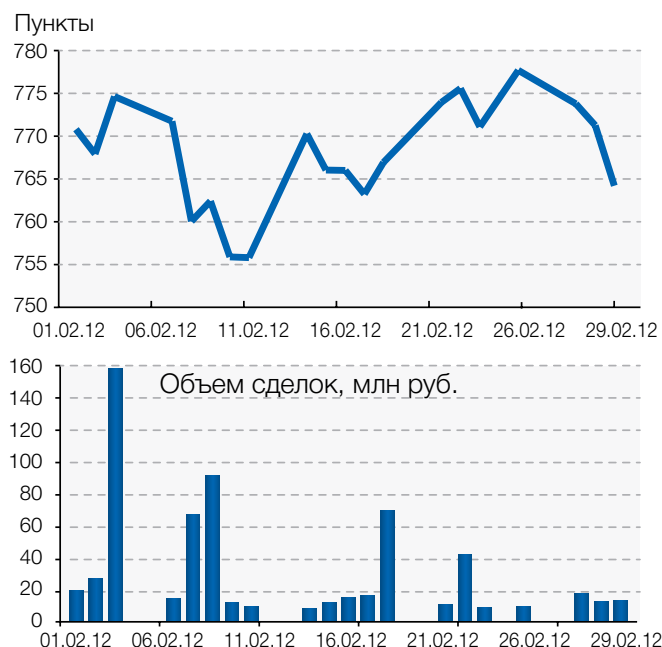
НОВОСТИ ЭМИТЕНТОВ

- ИСКЧ вошел в ТОП 10 биотехнологических компаний мира, от которых ждут прорыва в 2012 году.
- РНТ получила награду Venture Award 2011.
- Компания Ютинет.Ру с оборотом в 85 млн долларов вошла в ТОП-30 крупнейших компаний Рунета.
- Число абонентов телеканала О2ТВ в 2011 году превысило 5 млн.
- ОАО «ДИОД» примет участие в формировании Кластера инновационной биофармацевтики «Парк активных молекул» Калужской области.
- Подписан меморандум между ОАО «Плазмек», SIB Swiss Institute of Bioinformatics и компанией geneXplain GmbH.
- ОАО «РОСНАНО» и ОАО «СИТРОНИКС» сообщают об открытии производства микросхем на основе технологии 90 нм.
- ОАО Медиа группа «Война и Мир» начала производство мультимедийного проекта «Рождение и смерть индустриальной эпохи».
- Компания «Наука-Связь» подписала государственный контракт на проектирование мультисервисной сети связи для муниципальных образовательных учреждений.
- ОАО НПО «Наука» заключило контракт с компанией AESOM LTD.
- Армада: в России появятся стандарты по управлению проектами.

АНОНС СОБЫТИЙ

23 марта представители РИИ ММВБ-РТС примут участие в Форуме «MidCap-2012: Инвестиционные возможности компаний малой и средней капитализации».

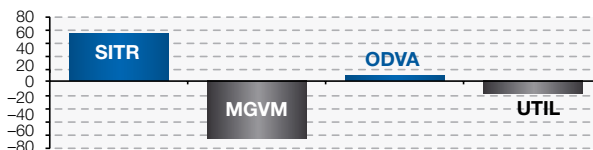
ИНДЕКС ММВБ ИННОВАЦИИ MICEXINNOV



Значение на 29.02.2012 (пункты)	Объем, млн руб.	Изменение индекса ММВБ Инновации, %	
		с начала месяца	с начала года
763,99	628,5	-0,9	-0,4

ЛИДЕРЫ РОСТА/ПАДЕНИЯ

Изм. цены за месяц, %



ИТОГИ ТОРГОВ (ФЕВРАЛЬ)

Тикер	Цена, руб.	Объем, млн. руб.	Изм. цены за месяц, %
ARMD	285,63	162	0,4
ODVA	2,20	312,04	7,2
NEKK	6,14	0,82	0,0
ISKJ	13,38	214,02	-2,3
DIOD	16,15	22,43	-5,5
RNAV	48,50	7,41	1,7
LIFE	22,38	17,99	1,9
DZRD	1050,00	3,25	6,0
UTIL	129,71	2,89	-16,3
PLSM	7,60	162,51	1,6
SITR	0,51	45,63	56,1
MGVM	4,22	51,47	-59,4
NSVZ	570,02	0,00	0,0
NAUK	—	—	—

СОБЫТИЯ РИИ ММВБ

16 февраля представители РИИ ММВБ-РТС приняли участие в международной конференции «Привлекательность фондов коллективных инвестиций для инвесторов», организованной Ассоциацией CFA (Россия).

В Москва-Сити по инициативе Ассоциации CFA (Россия) прошла международная конференция «Привлекательность фондов коллективных инвестиций для инвесторов». Первые лица управляющих компаний, руководители фондов, главы кредитно-рейтинговых агентств, финансовые аналитики и журналисты обсудили основные аспекты коллективных инвестиций и их привлекательность для российских и международных инвесторов.

27 февраля представители РИИ ММВБ-РТС приняли участие в практической конференции на тему: «Digital IR: современные каналы коммуникаций с инвесторами».

В рамках конференции обсуждались вопросы эффективного взаимодействия с целевыми аудиториями с помощью новых каналов коммуникаций, особое внимание уделялось опыту западных компаний в выстраивании IR-коммуникаций через Facebook, Twitter и другие ресурсы, а также анализу распространенных форматов представления информации и получения обратной связи в социальных сетях.

28 февраля представители РИИ ММВБ-РТС приняли участие в IV конференции «Малый и средний бизнес Москвы и Московской области: варианты привлечения финансирования».

Московская торгово-промышленная палата и Медиа группа «РЦБ» в четвертый раз провела конференцию. В рамках конференции обсуждались вопросы поддержки малого и среднего бизнеса на уровне государства, а также поднимались вопросы относительно требований банков, фондов прямых инвестиций и бизнес-ангелов, инвестиционных и лизинговых компаний, осуществляющих финансирование компаний.

29 февраля состоялась презентация «ИСКЧ: 2 года после IPO. Выполнение инвестиционной программы. Стратегия развития Компании на 2012–2016 гг.» при поддержке РИИ ММВБ-РТС.

Встречу открыл Исполнительный директор по РИИ ММВБ-РТС Геннадий Марголит. В своем вступительном слове он подчеркнул: «Два года назад на ММВБ произошло историческое событие — компания ИСКЧ провела полноценное IPO в новом секторе РИИ. Это было первое IPO после кризиса, первое IPO на РИИ, первое IPO биотехнологической компании в России. Спустя два года хочу отметить, что ИСКЧ оправдал наши ожидания. С момента выхода на биржу компания выросла приблизительно на 50%. Выросла, несмотря на кризис, на падение всех индексов. Это говорит о том, что ИСКЧ выполнил свои обязательства, что компания умеет работать с инвестором. И это, конечно, способствует продвижению РИИ. Сейчас в секторе РИИ представлены 23 компании, и мы рассчитываем через три года увеличить их число как минимум до 100».

Генеральный директор ОАО «ИСКЧ» Артур Исаев в своем выступлении подробно остановился на том, как были реализованы планы, озвученные в ходе IPO, каковы основные идеи обновленной стратегии Компании и каковы перспективы развития ИСКЧ на среднесрочный период.

В обсуждении приняли участие представители менеджмента ИСКЧ, ответственные за отдельные направления.

В рамках выполнения запланированной инвестпрограммы, Компания осуществила международную и региональную экспансию в области услуг забора, выделения и хранения стволовых клеток пуповинной крови (СК ПК), а также успешно реализовала задачи по разработке, регистрации и выводу на рынок продуктов и услуг в области регенеративной и генетической медицины.

Учитывая результаты достигнутые за два года, а также расширение сферы деятельности Компании, было принято решение о создании обновленного бизнес-плана ИСКЧ на среднесрочный период. В нем также нашла отражение и новая парадигма развития: пройден значительный этап исследований, разработок и регистрационных действий, что значительно уменьшает риски реализуемых проектов и, следовательно, повышает стоимость Компании, которая, таким образом, может использовать более широкий круг инструментов привлечения финансирования (в т. ч. заемного).

Стратегия ИСКЧ на 2012–2016 г. – это комплексное развитие в качестве многопрофильной биотехнологической компании, имеющей международный статус и растущую акционерную стоимость. Достигнуть этого планируется путем поддержания ведущих позиций на существующих рынках, а также путем формирования новых брендов и рыночных ниш, где лидерство ИСКЧ будет служить базой для устойчивого роста в долгосрочной перспективе.

Более детально описание проектов, оценок и прогнозов содержится в тексте презентации, размещенной на [корпоративном веб-сайте Компании](#), там же размещен [пресс-релиз](#).

НОВОСТИ ЭМИТЕНТОВ ИСКЧ

Капитализация (МС)	1006 млн руб.
P/E	57,59
EV/S	5,04
EV/EBITDA	42,23

ИСКЧ вошел в ТОП 10 биотехнологических компаний мира, от которых ждут прорыва в 2012 году.

В январе 2012 года на [международном интернет-портале специалистов в области клеточных технологий](#) был опубликован обзор биотехнологических компаний, от которых в 2012 году ждут прорыва. Особое внимание в этом обзоре уделено компаниям, проводящим клинические испытания, имеющим уникальные терапевтические платформы, а также компаниям, в портфеле которых есть уже вышедшие на рынок клеточные продукты.

Среди 10 упомянутых компаний, присутствует и [российская биотех-компания ОАО «ИСКЧ» \(ISKJ\)](#). Остальные компании представляют США, Южную Корею и Австралию.

В обзоре подчеркивается, что в 2011 году ИСКЧ завершил 2 б-3 фазу клинических исследований и получил разрешение на продажу Неоваскулгена — первого в России генно-терапевтического препарата для лечения ишемии нижних конечностей: специалисты с интересом ждут результатов коммерциализации данного препарата на региональном рынке. Также авторы обзора обращают внимание, что в конце 2010 года ИСКЧ уже вывел на рынок клеточный сервис для коррекции возрастных изменений кожи с помощью собственных фибробластов пациента (SPRS-терапия), и это первый клеточный сервис, одобренный в России.

[С полной версией пресс-релиза можно ознакомиться на сайте: <http://hsci.ru/home> в разделе «Новости».](#)

ИСКЧ выводит на рынок новую услугу в области медицинской генетики.

ОАО «ИСКЧ» с 1 квартала 2012 года начинает активную реализацию на российском рынке социально-значимого проекта по внедрению медико-генетического консультирования с целью предупреждения и профилактики наследственных заболеваний.

Проект «Гемаскрин» включает услуги по генетической диагностике наследственных заболеваний, выявлению генетической предрасположенности к ним, а также по проведению профилактики осложнений в случае обнаружения заболевания.

В настоящее время ИСКЧ выводит на рынок пилотную услугу под одноименным названием «Гемаскрин», в рамках которой по пуловинной крови новорожденного проводится ДНК-диагностика на выявление 6 наиболее распространенных в Российской Федерации моногенных наследственных заболеваний и их носительства (фенилкетонурия, муковисцидоз, нейросенсорная тугоухость, лактазная недостаточность, проксимальная спинальная амиотрофия, синдром Жильбера). В конце 2011 года Компания завершила тестовые продажи услуги в Москве и ряде регионов и с января текущего года осуществила её общероссийский запуск.

В планах ИСКЧ — значительное увеличение списка диагностируемых наследственных заболеваний за счет создания специальной тест-системы — диагностического ДНК-чипа, который будет отражать специфику наследственных заболеваний, характерных для народов, населяющих территорию Российской Федерации, и даст возможность диагностировать более 80 наследственных заболеваний. Первый диагностический чип такого охвата разрабатывается ИСКЧ в сотрудничестве с ведущими генетиками Центра молекулярной генетики под руководством проф. А. В. Полякова.

ИСКЧ также планирует расширение линейки предоставляемых в рамках проекта «Гемаскрин» услуг и группы их потребителей (взрослое население репродуктивного возраста). Приблизительно половина всех случаев наследования болезней происходит, когда мать и отец не стра-

дают наследственными заболеваниями, однако являются носителями поврежденных генов. Если ребенок унаследует от каждого родителя такой пораженный ген, это приведет к развитию болезни. Руководствуясь информацией о собственных генетических особенностях, полученной с помощью ДНК-чипа, а также, используя современные возможности репродуктивной медицины, будущие родители смогут избежать зачатия и рождения детей с наследственными заболеваниями.

[С полной версией пресс-релиза можно ознакомиться на сайте в разделе «Новости».](#)

SPRS-терапия — год на рынке. Результаты постмаркетинговых исследований.

ОАО «ИСКЧ» сообщил о результатах постмаркетинговых исследований применения SPRS-терапии, цель которых заключалась в дополнительной оценке безопасности и длительности эффекта применения аутологичных дермальных фибробластов для коррекции возрастных и рубцовых изменений кожи.

Разрешение на применение новой медицинской технологии по использованию аутологичных дермальных фибробластов для коррекции возрастных и рубцовых дефектов кожи Росздравнадзор РФ выдал ОАО «ИСКЧ» в декабре 2009 г. Получив коммерческое наименование «SPRS-терапия», данная технология была выведена Компанией на рынок эстетической медицины в декабре 2010 г. В настоящее время услуга оказывается в ведущих московских дерматологических и косметологических клиниках для пациентов, возраст которых составляет от 40 до 65 лет.

Проводимые в течение 2010–2011 года постмаркетинговые исследования, а также сбор дополнительных сведений о безопасности и эффективности SPRS-терапии, в которых приняли участие в общей сложности более 100 пациентов, показали положительные результаты.

Ранее ИСКЧ, по результатам 6-месячных исследований, сообщал о длительности клинического эффекта не менее 6 месяцев. Результаты годичных исследований показали, что длительность клинического эффекта — не менее года. Следующий этап исследований — 2 года.

[С полной версией пресс-релиза можно ознакомиться на сайте.](#)

РНТ

Капитализация (МС)	948 млн руб.
P/E	12,14
EV/S	2,14
EV/EBITDA	11,01

РНТ получила награду Venture Award 2011.

* SPRS-терапия — это комплекс персонифицированных лечебно-диагностических процедур, который включает: проведение диагностики кожи пациента; проведение курса терапии с использованием клеточного препарата, содержащего собственные фибробласты; долгосрочное хранение культуры фибробластов кожи пациента в криобанке.

[Компания «Русские Навигационные Технологии» \(RNAV\)](#) — один из лидеров российского рынка систем мониторинга и контроля автотранспорта — стала лауреатом премии Venture Award 2011 года в номинации «Классика венчура». Премия учреждена ОАО «Российская венчурная компания» (РВК), государственным фондом фондов и институтом развития Российской Федерации, для поощрения участников рынка венчурных инвестиций: венчурных фондов, поддержанных РВК и их портфельных компаний. Церемония награждения прошла в рамках Первой ежегодной встречи партнёров РВК 31 января 2012 года.

Компания РНТ отмечена наградой РВК как первое российское венчурное предприятие, которое успешно, пройдя все этапы классического инвестиционного процесса и IPO на ММВБ, стало признанным лидером российского рынка мониторинга транспорта, вошло в список «Топ-10» мирового рынка fleet management. Вся же совокупность номинаций премии Venture Award 2011 позволяет увидеть состояние российского венчурного рынка с различных точек зрения: инновационности продукции, маркетинга и моделей бизнеса компаний, входящих в портфель партнёров РВК; активности инвестиционных институтов; увлеченности и результативности их сотрудников, ежедневно участвующих в управлении портфельными компаниями.

РВК вместе со своими партнерами — это один из ключевых инструментов государства в деле построения национальной инновационной системы, системообразующее звено экосистемы российского венчурного рынка. Иван Нечаев, генеральный директор компании «Русские Навигационные Технологии» отмечает: «Сегодня эта экосистема отстроена и действительно открывает перед отечественными предпринимателями широчайшие перспективы. Учреждение ежегодных встреч партнёров РВК и премии Venture Award отвечают этому этапу развития».

Система «АВТОТРЕКЕР» в регионах РФ: Тюмень.

РНТ представляет данные о работе в 2011 году своего регионального представительства в Тюмени.

Представительство открыто в мае 2005 года. С этого времени его основными задачами является развитие местного рынка fleet management, увеличение на нём доли РНТ и укрепление доверия к бренду «АвтоТрекер», а также прямая работа с ключевыми заказчиками. Также представительство координирует работу дилеров, однако в этом регионе основная роль отводится именно представительству РНТ. Соответственно, оно выполняет поставки оборудования «АвтоТрекер», участвует в выполнении конкретных проектов (они выполняются совместно с центральным офисом РНТ), осуществляет сервисное обслуживание и техподдержку.

Эта стратегия дала положительные результаты. Так, хотя в Тюмени работает 18-компаний — конкурентов РНТ, доля «АвтоТрекер» составляет сегодня не менее 30% и показывает положительную динамику. При этом РНТ занимает прочные позиции в нефтегазовой и строительной отраслях, являющихся основными потребителями оборудования и систем мониторинга транспорта.

За время работы представительства оборудование «АвтоТрекер» установлено на 1 140 единиц автотранспорта и спецтехники различных типов. При этом из-за устойчивого роста рынка в посткризисный период основной объем поставок пришелся на последние два года. Так, в 2011 году продажи РНТ в регионе составили 6,1 млн руб, что на 22% превысило аналогичный показатель 2010 года.

ЮТИНЕТ.РУ

Капитализация (МС)	2888 млн руб.
P/E	107,64
EV/S	2,90
EV/EBITDA	100,64

Интернет-магазин Ютинет.Ру с оборотом в 85 млн долларов вошел в ТОП-30 крупнейших компаний Рунета.

Журнал Forbes (Россия) опубликовал рейтинг крупнейших компаний Рунета, составленный на основе открытых данных объемов продаж в 2011 году. [Магазин Ютинет.Ру \(UTII\)](#) вошел в топ 15 и занял 14 место с оборотом в 85 млн долларов и стал крупнейшим специализированным интернет-магазином электроники в Рунете. [По версии издания, компания стала интернет-магазином электроники № 1 в Рунете.](#)

Ютинет.Ру была основана в 2004 году студентом четвертого курса Московского экономико-статистического института Михаилом Уколовым. В 2011 году компания вышла на IPO. Сегодня в Ютинет.Ру работает 500 сотрудников, а пункты выдачи заказов располагаются в 5 крупнейших городах России. В 2012 году их количество увеличится до 31.

Генеральный директор Михаил Уколов отмечает: «Столь высокая оценка одного из ведущих мировых финансово-экономических изданий — это результат слаженной работы нашей команды на протяжении нескольких лет. Свой вклад в развитие компании внес каждый сотрудник. Спасибо всем, кто нас поддерживал!»

Продажи «Ютинет.Ру» выросли в 2011 году в 2,4 раза

ОАО «Платформа ЮТИНЕТ.РУ», управляющая интернет-магазином «Ютинет.Ру», лидер российского рынка электронной коммерции в сегменте компьютерной техники и электроники, опубликовало предварительные показатели розничных продаж за полный 2011 год. Оборот онлайн-ритейлера по сравнению с 2010 годом увеличился в 2,4 раза и составил 2,4 млрд. руб. (с НДС). В 2011 году интернет-магазином «Ютинет.Ру» выполнено более 84 тыс. заказов, что в 2,6 раза больше, чем в 2010 году.

Ассортимент интернет-магазина «Ютинет.Ру» увеличился за год более чем в 2,5 раза и составляет 52 тыс. наименований товаров, доступных для выбора и оформления заказов. Во второй половине 2011 года были открыты новые направления — «Игры и игровые приставки», «Телевизоры и аудио, видео-техника», «Мобильные телефоны», «Цифровая техника».

Общее количество регистраций в базе клиентов к началу 2012 года достигло 330 тыс. Посещаемость интернет-магазина выросла до 28 тыс. уникальных посетителей в день.

В 2011 году «Ютинет.Ру» начал активное продвижение в регионы, открывая пункты выдачи заказов и точки продаж. Такие комбинированные центры уже действуют в Санкт-Петербурге, Нижнем Новгороде, Екатеринбурге, Ростове-на-Дону (открыт в январе 2012 года).

Комментируя коммерческие результаты работы за 2011 год, Михаил Уколов, Генеральный директор ОАО «Платформа ЮТИНЕТ.РУ», отметил: «Наша компания - лидер по продажам электроники в Рунете - входит в ТОП-5 российских интернет-ритейлеров и является единственной, кто уже второй год подряд демонстрирует рост более чем в 2 раза и прибыльна. Инвестируя в развитие бизнеса в 5-10 раз меньше конкурентов, мы демонстрируем лучшие темпы роста за счет компетенций в области интернет-маркетинга, исключительного доминирования в области клиентских сервисов и технологий. В 2012 году мы планируем сохранить лидерство по темпам роста, выйти с нашей платформой выбора электроники по целям использования на международные рынки, увеличить нашу долю рынка в открытых товарных направлениях до 5-10%».

[С полной версией пресс-релиза можно ознакомиться на сайте в разделе «IR-релизы».](#)

O2TV

Капитализация (MC)	308 млн руб.
P/E	н/д
EV/S	1,57
EV/EBITDA	8,78

Число абонентов телеканала O2TV в 2011 году превысило 5 млн.

Дочернее общество [ОАО «O2TV» \(ODVA\)](#), Телеканал O2TV, в феврале объявил основные операционные результаты за 2011 год, связанные с региональным развитием сети вещания телеканала.

По итогам 2011 года общее число абонентов (подключенных домохозяйств) телеканала составило 5 105 146, что на 21,8% (на 913 673 абонента) больше по сравнению с 2010 годом. По сравнению с 3 кварталом 2011 года число абонентов O2TV в 4 квартале прошедшего года выросло на 4,6%. Динамика технического охвата телеканала в 4 квартале была связана с изменением базы абонентов у существующих операторов, а также с тем, что в течение указанного периода телеканал O2TV сменил ряд операторов связи и заключил договора с новыми крупными игроками рынка телекоммуникационных услуг. В 4 квартале 2011 г. телеканал O2TV существенно нарастил свое проникновение в ряде регионов, в частности — в Приморском крае, Пермском крае, Свердловской, Московской, Ростовской, Волгоградской, Воронежской, Самарской областях, Республике Башкортостан. Генеральный директор Телеканала O2TV Александр Морозов высоко оценил достигнутые телеканалом в 2011 году результаты и сооб-

щил, что удвоение абонентской базы телеканала — вопрос времени, так как O2TV в декабре 2011 г. подписал договор с крупнейшим московским оператором кабельного телевидения ОАО «НКС».

Телеканал O2TV принял участие в 14-й международной выставке CSTB'12.

Дочернее общество ОАО «O2TV», Телеканал O2TV, принял участие в прошедшей выставочном центре Крокус Экспо с 7 по 9 февраля 14-й международной выставке CSTB'12. Эта выставка является на сегодняшний день одним из ключевых профессиональных событий медиа-сектора, охватывающим все актуальные форматы и направления телевизионных и телекоммуникационных технологий: цифровое эфирное ТВ; кабельное, спутниковое ТВ, IPTV, OTT TV, HDTV, 3DTV, контент; широкополосный доступ; услуги операторов мультисервисных сетей; беспроводные технологии, спутниковая связь и др. Стенд O2TV пользовался большим вниманием посетителей выставки. На сайте телеканала www.o2tv.ru опубликованы подробный фотоотчет и видеоролик, посвященные участию телеканала в выставке.

ДИОД

Капитализация (MC)	1465 млн руб.
P/E	9,01
EV/S	1,93
EV/EBITDA	8,31

ОАО «ДИОД» примет участие в формировании Кластера инновационной биофармацевтики «Парк активных молекул» Калужской области.

[ОАО ДИОД \(DIOD\)](#) планирует войти в формирующийся Кластер инновационной биофармацевтики «Парк активных молекул» (далее Кластер ПАМ). Такое приглашение поступило компании от Министерства развития информационного общества и инноваций Калужской области.

Кластер ПАМ будет обеспечивать систему сопровождения инновационных фармацевтических проектов от идеи до вывода готового продукта на рынок. В рамках кластера будут созданы и оснащены инфраструктурные бизнес-единицы, позволяющие разрабатывать технологии производства и выпускать пилотные партии лекарственных средств и инновационных субстанций.

Кластер ПАМ — добровольная ассоциация юридических организаций вне зависимости от формы собственности и местоположения, прямо или косвенно работающих в сфере инновационной биофармацевтики.

В Компании разработана и активно обсуждается схема интеграции бизнеса ОАО «ДИОД» в структуру кластера. Создан обширный задел в виде изобретений и препаратов находящихся в различных стадиях разработки, которые планируется развивать и выводить совместно с Компаниями кластера. Такое сотрудничество позволит ОАО «ДИОД» ускорить вывод новых препаратов на рынок, а также использовать огромный научный потенциал партнеров кластера.

Кроме того, Компания планирует получить конкурентное преимущество, в виде широкого спектра компенсаций и льгот, предоставляемых Правительством Калужской области участникам кластера. Что позволит увеличить масштабы и маржинальность бизнеса ОАО «ДИОД».

ПЛАЗМЕК

Капитализация (МС)	761 млн руб.
P/E	34,4
EV/S	н/д
EV/EBITDA	н/д

Подписан меморандум между ОАО «Плазмек», SIB Swiss Institute of Bioinformatics и компанией geneXplain GmbH.

В рамках развития направления медицина и медицинская техника подписан меморандум о взаимопонимании при сотрудничестве между [ОАО «Плазмек» \(PLSM\)](#), SIB Swiss Institute of Bioinformatics и компанией geneXplain GmbH.

Предполагаются работы по совместному проекту «Интеграция компьютерных методов системной биологии и хемоинформатики для персонализации противораковой терапии».

СИТРОНИКС

Капитализация (МС)	4921 млн руб.
P/E	н/д
EV/S	0,53
EV/EBITDA	5,90

ОАО «РОСНАНО» и ОАО «СИТРОНИКС» сообщают об открытии производства микросхем на основе технологии 90 нм.

Запуск новой линии позволит нарастить производственную мощность завода в два раза до 36 тысяч пластин диаметром 200 мм в год. Общий бюджет проекта составляет 16,5 млрд рублей, включая софинансирование РОСНАНО в размере 6,5 млрд рублей.

«Собственная компонентная база обеспечивает независимость государства, поэтому то, что делают коллеги из СИТРОНИКС и РОСНАНО, будет полностью поддерживаться со стороны руководства страны», — прокомментировал заместитель Председателя Правительства Российской Федерации Дмитрий Rogozin.

«Успешный запуск проекта позволяет создать платформу для дальнейшего развития отечественной микроэлектронной отрасли и своевременно выйти на глобальный растущий рынок. Сейчас в мире доля продукции на чипах с топологией 90 нм и выше составляет около 75%. Этот проект — яркий пример совместных государственных и частных инвестиций в высокотехнологичное производство», — заявил заместитель председателя правления ОАО «РОСНАНО» Андрей Малышев.

Микросхемы, изготовленные по технологии 90 нм, будут использоваться в вычислительных комплексах, системах

автоматизации производства, загранпаспортах, смарт-картах и приложениях, связанных с электронным правительством. Отечественная производственная база позволит российским высокотехнологичным компаниям создавать устройства с уникальными свойствами, обеспечивающими их выход на мировые рынки.

«Производство полного цикла с R&D-центром позволит нам встроиться в мировой рынок, используя собственные ноу-хау и технологии. Проект создает условия для возрождения российской «Кремниевой долины» и воспитания кадров мирового уровня», — заявил Президент ОАО «СИТРОНИКС» Сергей Асланян.

Для старта новой линии на заводе «Микрон» дополнительно построено 700 кв. м. чистых зон и расширена инфраструктура фабрики, установлено 45 дополнительных единиц оборудования. Всего в проекте приняли участие более 50 компаний из 12 стран мира. Более 110 инженеров завода прошли стажировки на партнерских производствах и исследовательских базах за рубежом.

Ситроникс внедрил автоматизированную систему поиска и спасания для воздушного движения в Республике Беларусь.

[ОАО «СИТРОНИКС»](#) объявляет о том, что дочерняя компания «СИТРОНИКС Информационные Технологии» внедрила в республиканском унитарном предприятии по аэронавигационному обслуживанию воздушного движения «Белаэронавигация» систему поиска и спасания.

Внедренная система осуществляет контроль за получением и обработкой сигналов от космической системы поиска аварийных судов и сигналов бедствия от воздушных судов, а также за снижением самолетов за пределы минимальных допустимых высот и за пропаданием бортовой радиолокационной метки. При возникновении чрезвычайной ситуации система предупреждает диспетчера, показывает местоположение воздушного судна на карте и предлагает варианты решения проблемы.

Решение позволяет по данным из истории движения воздушного судна рассчитать его траекторию, определить вероятное место его падения, организовать поисковую и спасательную операции. При этом система позволяет рассчитать воздушные и наземные маршруты движения на место аварии, выдает информацию о ближайших пожарных командах, доступных медицинских учреждениях и их возможностях по предоставлению медицинских услуг пострадавшим.

«От оперативности получения информации о возникновении кризисной ситуации, а также о процедурах принятия решений во многом зависит скорость реагирования экстренных служб. Во внедренной системе реализованы требования ИКАО по обеспечению безопасности воздушного движения. Что немаловажно, функционал решения сегодня отвечает лучшим мировым практикам», — отметил Дмитрий Пильтай, генеральный директор «СИТРОНИКС Информационные Технологии» в Украине.

ВОЙНА И МИР

Капитализация (МС)	194 млн руб.
P/E	2,14
EV/S	0,69
EV/EBITDA	2,87

ОАО Медиа группа «Война и Мир» начала производство мультимедийного проекта «Рождение и смерть индустриальной эпохи».

На телестудии «Корона фильм», входящей в состав [ОАО Медиа группы «Война и Мир» \(MGVM\)](#), началось производство первой серии документального романа «Рождение и смерть индустриальной эпохи».

Мультимедийный проект представляет собой серию документальных фильмов о рождении, жизни и гибели Индустриальной эпохи и ее «символа веры» — веры в то, что использование материального принципа принесет радость, благосостояние и полноту жизни людям Земли. Первые три серии киноромана выйдут под названием «Русская революция». Бюджет одной серии составляет 250 тыс. долларов США. По предварительной договоренности фильм будет транслироваться в кабельных сетях США и стран Юго-Восточной Азии.

Планируется, что в состав мультимедийного метапроекта «Рождение и смерть индустриальной эпохи» помимо 88 серий документального киноромана войдут одноименная книга-роман, интернет-проект, а также компьютерная игра в жанре «стратегия».

«Начало производства первой серии документального фильма «Рождение и смерть индустриальной эпохи» является очень символическим и особенно важным для нас, — говорит генеральный директор ОАО Медиа группа «Война и Мир» Виталий Федько, — первая серия станет первым шагом на пути развития нашего нового грандиозного проекта».

НАУКА-СВЯЗЬ

Капитализация (МС)	685 млн руб.
P/E	10,52
EV/S	1,18
EV/EBITDA	5,25

Компания «Наука-Связь» подписала государственный контракт на проектирование мультисервисной сети связи для муниципальных образовательных учреждений Мытищинского района Московской области.

[Компания «Наука-Связь» \(NSVZ\)](#) выиграла открытый конкурс и подписала государственный контракт на проектирование мультисервисной сети связи для муниципальных образовательных учреждений Мытищинского района Московской области (сегмент ИСЦО — «Учреждения образования»).

Данный сегмент сети охватывает 84 образовательных учреждения с единым центром обработки данных и пред-

полагает дальнейшее наращивание до 190 объектов. Благодаря этому проекту будет обеспечен доступ к телекоммуникационным услугам всем учреждениям общего и профессионального образования, ВУЗам и районному аппарату управления образования региона.

Проект обеспечит одновременную работу множества информационных систем в защищенной интернет-среде, централизованный учет ИТ-ресурсов. За счет высокоскоростных каналов передачи данных значительно эффективнее в местных школах и ВУЗах могут быть использованы возможности аудио- и видеоконференцсвязи. Кроме этого, предусмотрена организация выделенной линии с использованием сокращенного плана нумерации и подключение информационных терминалов для доступа к муниципальным услугам в электронном виде («Одно окно»).

Сотрудники компании «Наука-Связь» приняли участие в научно-практическом совещании «Оптимизация государственного регулирования использования радиочастотного спектра», организованном Министерством связи и массовых коммуникаций РФ.

Сотрудники компании «Наука-Связь» приняли участие в научно-практическом совещании по теме «Оптимизация государственного регулирования использования радиочастотного спектра. Деятельность предприятий радиочастотной службы», организованном Министерством связи и массовых коммуникаций РФ. В мероприятии приняли участие представители Минкомсвязи России, аппарата ГРКЧ, Роскомнадзора, Россвязи, предприятий радиочастотной службы, а также руководители телекоммуникационных компаний, работающих в области использования радиочастотного спектра.

Присутствующие на мероприятии представители операторского сообщества, в том числе и от компании «Наука-Связь», приняли активное участие в заседании круглого стола, предметом обсуждения которого стали изменения в порядке использования радиочастотного спектра, введенные нормативными правовыми актами Правительства РФ в 2011 году. Особый интерес вызвали вопросы, связанные с новыми правилами расчетов за использование радиочастотного спектра, введенными с 1 января 2012 года.

13 февраля 2012 г. Сотрудники компании «Наука-Связь» приняли участие в 14-й международной выставке CSTB-2012.

Сотрудники компании «Наука-Связь» приняли участие в 14-й международной выставке CSTB-2012, которая прошла 7–9 февраля в МРЦ «Крокус Экспо». Выставка CSTB на сегодняшний день действительно является одним из ключевых профессиональных событий года, охватывающим актуальные форматы и направления телевизионных и телекоммуникационных технологий: цифровое ТВ, кабельное ТВ, спутниковое ТВ, IP-TV, HD-TV, вопросы контента и порядка предоставления услуг.

Среди традиционных посетителей мероприятия — представители министерств, административных органов, руководители и сотрудники телекоммуникационных компаний и кабельных сетей, операторы кабельного, эфирного и спутникового телевидения, телеканалы, системные интег-

раторы.

«Наука-Связь» сегодня предоставляет своим клиентам целый ряд цифровых каналов самых разных жанров и направлений. И выставка оказалась уникальной площадкой для обмена мнениями и обсуждения будущего в сфере предоставления ТВ-услуг в России и мире.

НПО НАУКА

Капитализация (МС)	2692 млн руб.
P/E	н/д
EV/S	н/д
EV/EBITDA	н/д

ОАО НПО «Наука» признано участником конкурса на право заключения госконтракта.

ОАО НПО «Наука» (NAUK) было допущено к участию в конкурсе и признано участником конкурса на право заключения госконтракта на выполнение опытно-конструкторских и опытно-технологических работ для государственных нужд в рамках федеральной целевой программы «Исследования и разработки по приоритетным направлениям развития научно-технологического комплекса России на 2007–2013 годы».

Результатом выполняемых работ будет являться разработка влажно-паровой микротурбинной установки для систем малой распределенной энергетики на основе комбинированного использования традиционных и возобновляемых источников энергии.

ОАО НПО «Наука» заключило контракт с компанией AECOM LTD.

ОАО НПО «Наука» заключило контракт с компанией AECOM LTD на разработку предварительной проектной документации по созданию серийного производства по выпуску авиационных агрегатов в п.Першино (Киржачский район, Владимирской обл.).

Проект включает в себя разработку технических решений на строительство 8000 кв. м. и реконструкцию более 9000 кв. м. производственных площадей. Начало реализации проекта намечено на III квартал 2012 года.

Результатом реализации проекта будет являться более чем двукратное увеличение производственной мощности ОАО НПО «Наука».

АРМАДА

Капитализация (МС)	4121 млн руб.
P/E	10,93
EV/S	0,98
EV/EBITDA	8,77

В России появятся госстандарты по управлению проектами.

Компания PM Expert, входящая в группу «Армада» (ARMD), сообщает о том, что Федеральное агентство по техническому регулированию и метрологии (РОССТАНДАРТ)

утвердило серию российских национальных стандартов в области проектного управления. Теперь в России национальные стандарты проектного управления приняты наряду со всеми другими странами «большой восьмерки». Стандарты вводятся в действие в РФ с 1 сентября 2012 года.

Положения принятых стандартов применимы для различных организаций и любых типов проектов, в том числе на государственном уровне. Согласно мировой практике, стоимость управления проектом с большой долей капитальных затрат (например, инвестиционно-строительным) может составлять 4–6% бюджета проекта, в то время как в проектах с преобладанием операционных затрат (например, в области ИТ), доля стоимости проектного управления может составлять 10% и выше.

PM Expert — лидер рынка управления проектами в России. Компания оказывает услуги по консалтингу, аутсорсингу, обучению и сертификации в области управления проектами. За 10 лет работы для коммерческих предприятий и государственных организаций было реализовано свыше 100 проектов; суммарный бюджет проектов, находившихся под управлением компании, достиг 25 млрд рублей. С момента основания в PM Expert прошли обучение более 40 000 менеджеров российских компаний. PM Expert входит в группу компаний «Армада» с 2007 года.

«Введение национальных стандартов является насущным и необходимым решением — это подтверждает и практика развитых стран, и наличие определенных проблем в российском проектном менеджменте. Установление единых требований по управлению проектами позволит обеспечить одинаковое понимание правил и принципов проектного управления, целей и содержания реализуемых проектов. Подобное решение в итоге повысит эффективность отдельных проектов и уровень российского проектного управления в целом», — сказал Александр Кутузов, генеральный директор PM Expert, PMP, PME.

[С полной версией пресс-релиза можно ознакомиться на сайте в разделе «Пресс-центр».](#)

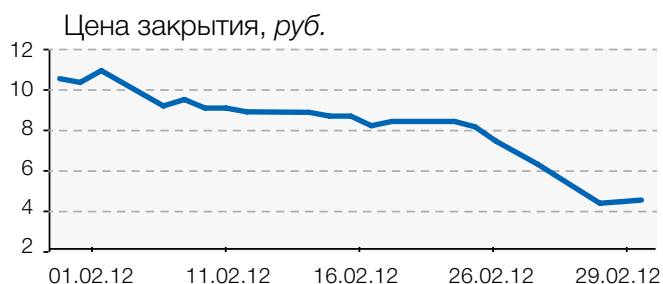


ЭМИТЕНТЫ АКЦИЙ РИИ ММВБ

Эмитент/тикер	Дата допуска к торгам	Капитализация (МС) на 29.02.2012, млн.руб.	P/E	EV/S	EV/EBITDA
Армада/ARMD	31.07.2007	4121	10,93	0,98	8,77
O2TB/ODVA	25.07.2008	308	н/д	1,57	8,78
НЕКК/NEKK	08.04.2009	172	н/д	н/д	н/д
ИСКЧ/ISKJ	10.12.2009	1006	57,59	5,04	42,23
ДИОД/DIOD	23.06.2010	1465	9,01	1,93	8,31
RHT/RNAV	07.07.2010	948	12,14	2,14	11,01
Фармсинтез/ LIFE	24.11.2010	1044	54,76	3,79	17,54
ДЗРД/DZRD	30.12.2010	366	н/д	н/д	н/д
Платформа Ютинет.ру/UTII	23.06.2011	2888	107,64	2,90	100,64
ПЛАЗМЕК/PLSM	31.08.2011	761	34,4	н/д	н/д
СИТРОНИКС/SITR	30.09.2011	4921	н/д	0,53	5,90
Медиа группа Война и мир/MGVM	28.11.2011	194	2,14	0,69	2,87
Наука-Связь/NSVZ	08.12.2011	685	10,52	1,18	5,25
НПО Наука/NAUK	12.12.2011	2692	н/д	н/д	н/д

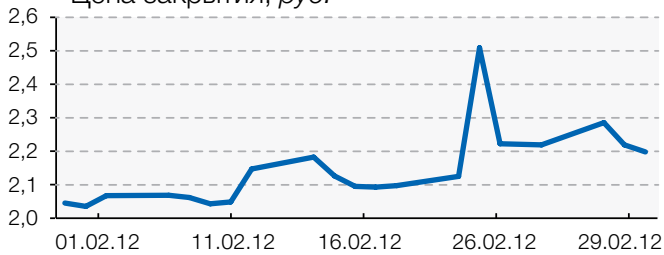
ВЕНЧУРНЫЕ ФОНДЫ РИИ ММВБ

Эмитент/тикер	Дата допуска к торгам	СЧА на 29.02.2012, млн.руб.
ЗПИФ Финам-ИТ УК БИН Финам Групп	14.06.2007	10 423
Региональный венчурный ЗПИФ Воронежской области – УК «Сберинвест»	16.12.2010	280
Региональный венчурный ЗПИФ Республики Башкортостан – УК «Сберинвест»	16.12.2010	400
Региональный венчурный ЗПИФ Калужской обл. – УК «Сберинвест»	16.12.2010	280
Региональный венчурный ЗПИФ Челябинской обл. – УК «Сберинвест»	16.12.2010	480
Венчурный ЗПИФ «Биопроцесс Кэпитал Венчурс» – УК «БКП»	31.04.2011	3 000
Венчурный ЗПИФ «Передовые нанотехнологии» – УК СМ.арт	24.06.2011	2 000

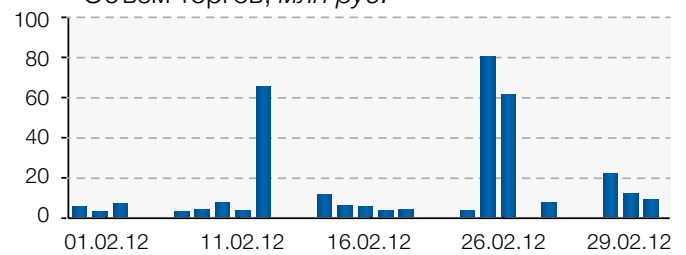
ГРАФИКИ ИЗМЕНЕНИЯ ЦЕН**ВОЙНА И МИР / MGVM****АРМАДА / ARMD**

O2TB / ODVA

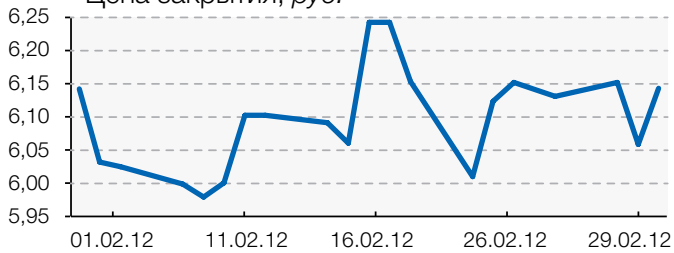
Цена закрытия, руб.



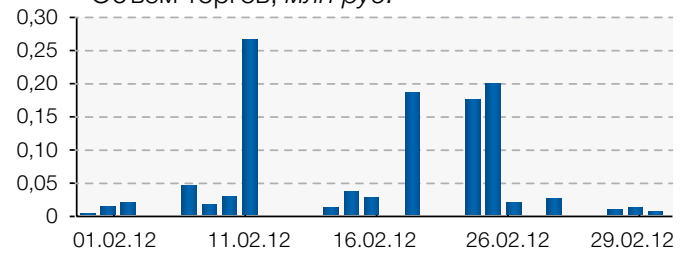
Объем торгов, млн руб.

**НЕКК / НЕКК**

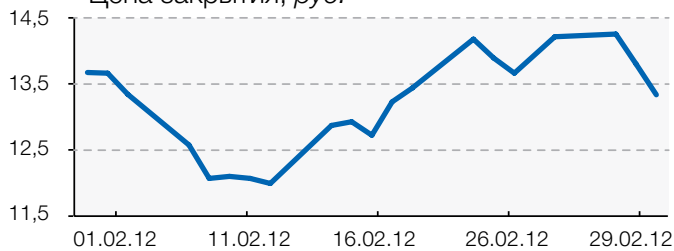
Цена закрытия, руб.



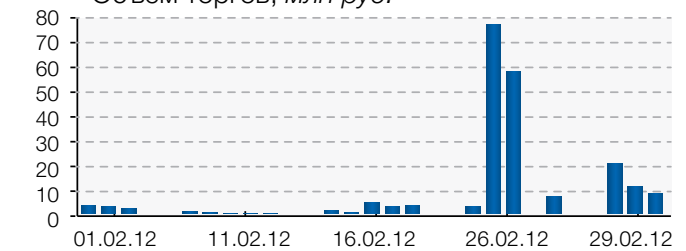
Объем торгов, млн руб.

**ИСКЧ / ISKJ**

Цена закрытия, руб.



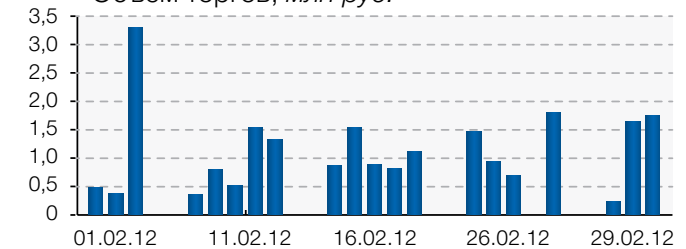
Объем торгов, млн руб.

**ДИОД / DIOD**

Цена закрытия, руб.



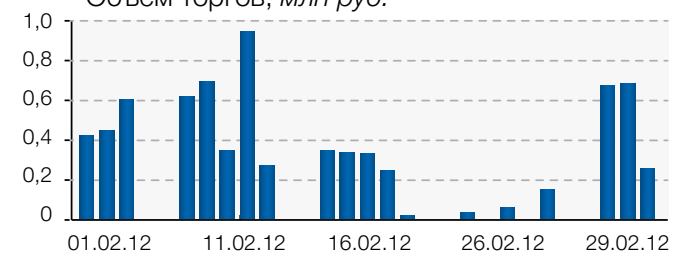
Объем торгов, млн руб.

**PHT / RNAV**

Цена закрытия, руб.



Объем торгов, млн руб.



ФАРМСИНТЕЗ / LIFE**ДЗРД / DZRD****ПЛАТФОРМА ЮТИНЕТ.РУ / UTII****ПЛАЗМЕК / PLSM****СИТРОНИКС / SITR**

Рынок инноваций и инвестиций ММБ-РТС (РИИ ММБ-РТС) – биржевой сектор для высокотехнологичных компаний, созданный ММБ совместно с ОАО «РОСНАНО».

В настоящее время на РИИ обращаются ценные бумаги 23 эмитентов, в том числе 7 венчурных фондов, с общим объемом капитализации 40,6 млрд. рублей.

В рамках Рынка инноваций и инвестиций функционируют три основных сегмента, рассчитанные на компании различной степени зрелости и капитализации, а также на разные группы инвесторов:

Сектор РИИ – биржевой сектор, позволяющий инновационным компаниям проводить публичные размещения (IPO/SPO) и допускать ценные бумаги к вторичному обращению во всех режимах торгов на ФБ ММБ.

Сектор РИИ-2 – режим для проведения частных размещений с использованием биржевых технологий и листинга. Вторичное обращение осуществляется среди квалифицированных инвесторов в рамках торговых технологий, ориентированных на торговлю крупными пакетами (в Режиме переговорных сделок (РПС)).

Информационный борд (РИИ-Борд) – web-ресурс, направленный на создание механизмов привлечения инвестиций инновационными компаниями на ранних стадиях развития.

УПРАВЛЕНИЕ РЫНКА ИННОВАЦИЙ И ИНВЕСТИЦИЙ

Марголит Геннадий

Исполнительный директор
Рынка инноваций и инвестиций
Тел: +7(495) 363-32-32

Пряничников Денис

Начальник Управления
Рынка инноваций и инвестиций
Тел. +7(495) 411-82-51
Факс: + 7(495) 745-81-27
[e-mail: pdv@micex.com](mailto:pdv@micex.com)

Таскин Дмитрий

Заместитель начальника управления
Рынка инноваций и инвестиций
Тел.: +7(495) 363-32-32, доб 3049
[e-mail: Taskin@micex.com](mailto:Taskin@micex.com)

Меньшикова Анна

Заместитель начальника управления
Рынка инноваций и инвестиций
Тел.: +7(495) 363-32-32, доб 3033
[e-mail: Menshikova@micex.com](mailto:Menshikova@micex.com)

Иванова Ирина

Руководитель направления развития
Рынка инноваций и инвестиций
Тел.: +7(495) 363-32-32, доб 1098
[e-mail: Ivanovaia@micex.com](mailto:Ivanovaia@micex.com)

Салаев Дмитрий

Главный специалист отдела продвижения
Рынка инноваций и инвестиций
Тел.: +7(495) 363-32-32, доб 2012
[e-mail: Salaev@micex.com](mailto:Salaev@micex.com)

Подписаться на Ежемесячный Обзор можно, направив заявку на адрес ivanovaia@micex.com

МЫ В СОЦСЕТЯХ

Наша страница на Facebook

<http://www.facebook.com/MICEX.Innovation?sk=wall>



Наша страница на LinkedIn

<http://www.linkedin.com/groups/РИИ-ММБ-3807114>



Наш микроблог в Twitter

https://twitter.com/#!/RII_MICEX



Настоящий обзор носит исключительно информационно-ознакомительный характер и не является предложением о проведении операций на рынке ценных бумаг. Информация, размещенная в обзоре, не может рассматриваться как рекомендация для принятия инвестиционных решений.

Компании, входящие в Группу ММБ, руководство и их сотрудники не несут ответственности за инвестиционные решения, принятые на основании информации, содержащейся в данном обзоре, а также за прямые или косвенные потери и/или ущерб, возникший в результате использования этой информации или какой-либо ее части. Приобретение ценных бумаг, представленных в данном обзоре, связано с высокой степенью рыночных, кредитных и операционных рисков и не предусматривает каких-либо гарантий со стороны компаний, входящих в Группу ММБ.

Ни одна из компаний Группы ММБ не предлагает и не предоставляет инвестиционных консультаций лицам, получающим в данном обзоре информацию. Перед принятием инвестиционных решений потенциальным инвесторам следует получить консультации у профессиональных участников рынка ценных бумаг и консультантов.